

# ВЕСТНИК УНИВЕРСИТЕТА УПРАВЛЕНИЯ «ТИСБИ»

Научно-информационный журнал  
Периодичность выхода: 2 в полугодие  
Основан в 1999 году

*Журнал включен в Реферативный журнал и Базы данных ВИНТИ.  
Сведения о журнале ежегодно публикуются в международной справочной системе  
по периодическим и продолжающимся изданиям «Ulrich's Periodicals Directory».*

№1

2023

## РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

### ПРЕДСЕДАТЕЛЬ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА

**ПРУСС Н.М.** – президент Университета управления «ТИСБИ», доктор педагогических наук, профессор, академик Международной Академии Управления, Действительный член Академии информатизации РТ, Заслуженный работник высшей школы РФ, заведующая Международной кафедрой ЮНЕСКО, Национальный координатор проекта «Ассоциированные школы ЮНЕСКО» в Российской Федерации. Награждена Орденом Дружбы, имеет звания «Женщина-лидер, общественный деятель-2012», «Ректор года-2010, -2011, -2012», обладает Большой золотой медалью Яна Амоса Каменского.

### ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

**ЕЛЬШИН Л.А.** – д-р экон. наук, профессор кафедры экономики Университета управления «ТИСБИ».

### ЧЛЕНЫ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА

**АЮПОВ А.А.** – д-р экон. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**БЕССОНОВА Л.А.** – д-р филос. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**БЛАГИХ И.А.** – д-р экон. наук, профессор Санкт-Петербургского государственного университета (г. Санкт-Петербург).

**БОБИЕНКО О.М.** – канд. пед. наук, доцент, первый проректор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**ВДОВИН В.Н.** – канд. экон. наук, исполнительный директор Казанской сувенирной компании (г. Казань).

**ВЕДИН Н.В.** – д-р экон. наук, профессор КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева (г. Казань).

**ГРЯЗНОВ А.Н.** – д-р психол. наук, профессор, главный научный сотрудник Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**КИРШИН И.А.** – д-р экон. наук, профессор Высшей школы бизнеса КФУ (г. Казань).

**КОРОБОВ Ю.И.** – д-р экон. наук, профессор Саратовского социально-экономического университета (г. Саратов).

**КОРОТКОВА А.Л.** – канд. пед. наук, доцент, зав. кафедрой педагогики и психологии Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**МЕЗЯЕВ А.Б.** – д-р юрид. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**ПОСТАЛЮК М.П.** – д-р экон. наук, профессор, ведущий научный сотрудник Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

**ХАМИДУЛЛИН Ф.Ф.** – д-р экон. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

#### **МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА**

**ОРДЖОНИКИДЗЕ Г.Э.** – Ответственный секретарь Комиссии Российской Федерации по делам ЮНЕСКО, зам. директора Департамента международных организаций МИД России (Россия, г. Москва).

**ИВАСИВ И.Б.** – д-р экон. наук, профессор Киевского национального экономического университета (Украина, г. Киев).

**КОВАЛЬЧУК К.Ф.** – д-р экон. наук, профессор, декан факультета экономики и менеджмента Национальной металлургической академии Украины (Украина, г. Киев).

**МИШАТКИНА Т.В.** – канд. филос. наук, доцент, профессор кафедры философии, социологии и экономики Международного государственного экологического университета им. А.Д. Сахарова, региональный эксперт ЮНЕСКО в области этики и биоэтики от Республики Беларусь (Республика Беларусь, г. Минск).

**МОРОЗОВ А.В.** – д-р пед. наук, профессор Евразийского открытого института (Россия, г. Москва).

**УТЦ ДОНБЕРГЕР** – профессор, Phd, Университет Лейпцига, директор Международной программы МВА (Германия, г. Лейпциг).

**ФИЦ М.** – д-р экон. наук, профессор факультета информатики и управления Политехнического университета (Польша, г. Вроцлав).

**ЦАУРКУБУЛЕ Ж.Л.** – д-р социол. наук, профессор Балтийского института психологии и менеджмента (Латвия, г. Рига).

#### **УЧРЕДИТЕЛЬ:**

УВО «Университет управления «ТИСБИ».

Статьи рецензируются и проверяются на плагиат.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей.

## СОДЕРЖАНИЕ

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА.....1

### ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ

**Дорошина О.П., Данилина И.Н., Кульментьева Е.А.** Влияние санкций на сферы экономики Российской Федерации в 2022 году.....5

**Базаров Р.Т., Хузина Г.И., Габитов А.Х.** Инфляция и страхование: взаимосвязь индикаторов экономической безопасности страны.....12

**Журавлев А.В., Базаров Р.Т., Данильченко А.В.** Фундаментальный анализ компаний в период политической нестабильности и неопределенности в мире: анализ, проблемы и перспективы развития.....20

**Савушкин М.В.** Оценка экономической эффективности капитальных вложений на предприятиях.....34

**Дорошина О.П., Мухамедзянов К.З., Гришина Е.А.** Некоторые проблемные вопросы применения автоматизированной упрощенной системы налогообложения.....41

**Туати М., Морозов К.А., Базаров Р.Т.** Анализ развития цифровой экономики в условиях неопределенности и нестабильности.....48

**Смоленцева Л.В., Сучев Н.Е.** Использование информационных технологий для диверсификации инвестиционного портфеля.....54

**Долгов А.С., Пантелеева Л.Р.** Прогнозирование ценовых тенденций криптовалюты на основе нейронных сетей.....62

**Закиров Т.А., Каляков И.В.** Открытые цепочки поставок информационных технологий как основа цифрового суверенитета: экономический аспект.....71

**Миндубаева И.А., Кочешкова Э.Д., Котухов А.О.** Искусство привлечения средств на реализацию проекта.....81

**Сюркова С.М., Данилина И.Н., Васильева П.А.** Оценка мер по противодействию коррупции для экономики страны.....90

## **ЮРИСПРУДЕНЦИЯ**

**Илиджев А.А.** Определение истоков общей части уголовного права России..... 100

**Каримова Л.С.** Международный суд ООН и признание государств..... 109

## **ЮНЕСКО: ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА, КУЛЬТУРА**

**Шайдуллин Р.Р.** Как университет стал актором социально-экономического развития в Средневековой Европе? Обзор литературы по экзогенным факторам через призму неoinституционализма..... 120

**Сафиев А.И., Валеева Ю.С.** Особенности проведения исследований заинтересованности молодежи в спорте..... 129

**СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА И АННОТАЦИИ МАТЕРИАЛОВ И СТАТЕЙ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ..... 142**

**УСЛОВИЯ ПОДАЧИ МАТЕРИАЛОВ В ЖУРНАЛ..... 145**

Подписано в печать 13.03.2023 Дата выхода в свет: 27.03.2023  
Печать ризографическая Формат бумаги 70x100/16 Гарнитура Arial Усл.-п.л. 8,4  
Тираж 100 экз. Заказ 13  
Цена свободная

Отпечатано в Издательском центре Университета управления «ТИСБИ»  
Адрес: 420012, г. Казань, ул. Муштары, 13

**ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА СФЕРЫ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ В 2022 ГОДУ**

**THE IMPACT OF SANCTIONS ON THE SPHERES  
OF RUSSIAN FEDERATION ECONOMY IN 2022**

**ДОРОШИНА О.П.**, канд. экон. наук, зав. кафедрой «Бухгалтерский учет и налогообложение» Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(962)550-58-88

**E-mail:** okostinatiski@yandex.ru

**ДАНИЛИНА И.Н.**, канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит» Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(996)949-51-69

**E-mail:** danilinain@yandex.ru

**КУЛЬМЕНТЬЕВА Е.А.**, студентка Университета управления «ТИСБИ»

**DOROSHINA O.**, Candidate of Economic Sciences, Head of Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(962)550-58-88

**E-mail:** okostinatiski@yandex.ru

**DANILINA I.**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(996)949-51-69

**E-mail:** danilinain@yandex.ru

**KULMENTIEVA E.**, Student, the University of Management «TISBI»

**Аннотация**

Санкции – негативное явление для любого государства, в особенности для его экономики. В данной статье речь пойдет об изменениях в разных сферах экономики России в 2022 г. и будут рассмотрены последствия введенных санкций, а также прогноз экономики нашей страны в краткосрочной перспективе.

**Ключевые слова:** санкции, Центральный Банк, строительство, сельское хозяйство, структура рынка.

**Abstract**

Sanctions are a negative phenomenon for any state, especially for its economy. This article will focus on changes in various areas of the Russian economy in 2022 and will consider the consequences of the sanctions imposed, as well as the forecast for the economy of our country in the short

term.

**Key words:** *sanctions, Central Bank, construction, agriculture, market structure.*

Экономические санкции - это меры ограничительного характера, вызывающие негативные последствия в финансовой и торговой сфере, используемые правительством по отношению к объекту санкций или отдельным лицам, как физическим, так и юридическим. Ограничения могут ввести как отдельные страны, так и международные объединения, такие как Евросоюз или НАТО.

К данным мерам относятся полное или частичное прерывание экономических сообщений, отказ от любых взаимоотношений и др. Наиболее распространенные меры воздействия на объект санкций со стороны ООН (Организация Объединенных Наций) включают:

- заморозку активов;
- запрет на поставки вооружений и военной техники;
- запрет на перемещение.

Также можно выделить транспортные, транзитные, правовые и другие виды санкций.

Несмотря на то, что наше государство сухопутно граничит с 16 государствами, а также имеет связи и за океаном, в отношении него активно уже с 2014 г. вводятся санкции. В 2022 г. Россия побила собственный антирекорд по количеству санкций, о которых и пойдет речь далее.

Несмотря на существенные риски для нашей экономики, Центральный Банк в ответ на санкции ввел контроль за движением капитала и повысил процентные ставки.

ЦБ РФ пришлось принять ряд экстренных мер в попытке поддержать стоимость рубля, которая всего за одни сутки упала более чем на 20% по отношению к доллару. Так, например, Центробанк поднял ключевую ставку с 9,5% до 20%, а также обязал всех экспортеров продавать 80% своей валютной выручки от экспорта и запретил брокерам продавать ценные бумаги, принадлежащие нерезидентам (юридические, физические лица, действующие в одном государстве, но постоянно зарегистрированные и проживающие в другом).

Исходя из курса доллара, который в ноябре 2022 г. находился в пределах 60,95 руб., а также снижения ключевой ставки до 7,5%, стоит отметить, что вышеуказанные действия ЦБ помогли нашему государству преодолеть сложности и пойти на данные вынужденные меры, чтобы не дать рухнуть некоторым сферам экономики, а также чтобы в дальнейшем развивать и укреплять нашу валюту, создать гибкие экономические инструменты для того, чтобы быть готовыми к новым переменам.

Санкции против нашего государства, начиная с февраля 2022 г.,

только усиливаются и оказывают все большее влияние на экономическую ситуацию в стране. Moody's – международное рейтинговое агентство, деятельность которого состоит в исследовании рисков, понизило экономический рейтинг России с В3 до Са (предпоследний из возможных рейтингов вышеназванного агентства), который является преддефолтным, так как считает, что Россия сможет выполнить свои долговые обязательства с малой долей вероятности. ЦБ заявил, что деятельность банков в 2022 г. станет убыточной, большое количество банков прекратят свою деятельность на фоне санкций и кризиса, а зарубежные банки прекратят свою деятельность на территории РФ.

Исследование международных конфликтов и санкций в истории России показывает, что экономика нашей страны терпит серьезные последствия не только первые годы, а довольно продолжительное время. Международные санкции, как правило, со временем усиливаются, из-за чего ВВП страны с каждым годом падает: анализ прошлых конфликтов показал, что в первый год действия санкций ВВП сокращается в среднем более чем на 2%, а во второй год – на 4%, что в 2 раза больше. К примеру, ситуацию с ВВП могут существенно усугубить санкции, касаемые российского импорта нефти, газа и других энергетических ресурсов, ведь они имеют большую значимость и объем среди остальных направлений деятельности РФ.

А теперь рассмотрим основные направления экономики и производства в России и спрогнозируем сценарии по данным направлениям.

Россия - ведущий мировой экспортер нефти, газа и других энергоносителей.

По данным Министерства финансов, в 2021 г. Россия заработала 9,056 трлн. руб. от продажи энергоресурсов, что на 72% выше показателя 2020 г. (5,235 трлн. руб.). Тогда стоит отметить, что из-за кризиса стоимость нефти опустилась до исторических минимумов. Только за январь-март 2022 г. получено около 3 трлн. руб. нефтегазовых доходов. Сейчас страны Европы все чаще обсуждают вопрос об отказе от российской нефти, несмотря на зависимость от наших энергоносителей, особенно в зимний период. Насколько они дойдут в своем желании до реальных запретов, пока неизвестно, однако зима уже близко и совсем скоро мы узнаем окончательное решение.

Кто покинул российский рынок? Все крупные поставщики нефтегазового оборудования, ПО и технологий (Weatherford, Schlumberger, Baker Hughes и Halliburton) известили о прерывании всех контрактов с нашей страной.

**Негативный сценарий.** Добыча российской нефти снизится не только потому, что не будет покупателей, а еще и потому, что оборудование необходимо обслуживать, а обслуживающие компании

находятся за рубежом. Снизятся продажи, сократятся поступления в бюджет, а далее и сам ВВП. В связи с этим сократится и Фонд национального благосостояния, из-за чего в первую очередь может пострадать социальная сфера, а именно наши граждане в связи с сокращением социальных выплат, возможных льгот и т.д.

**Позитивный сценарий** сложится, если обслуживающие компании вернуться в Россию либо найдут способ организовывать поддержку исходя из «новых» условий, а также стоит отметить, что на данный момент Россия начинает сотрудничать с новыми странами по продаже нефти и газа (например, сейчас Россия активно продает в большом объеме энергоносители Китаю).

Флагманами современной индустрии машиностроения являются иностранные производства, которые локализованы в России. Российские же остаются снова зависимыми от иностранных комплектующих.

Под угрозу в нашей стране попадают электрические и тепловые станции. По оценке российского ученого-исследователя, профессора МГУ Натальи Зубаревич, только в Москве 30% энерго мощностей и отопления обеспечивают именно парогазовые турбины неместного происхождения, ремонт и обслуживание которых станут невозможными без оригинальных комплектующих из зарубежных стран.

Немецкая компания «Siemens» известила о приостановке проектов в России уже 2 марта 2022 г.

Кроме того, Татарстан потерял потенциального инвестора на крупные проекты, которые были связаны с данной компанией. Siemens и ТАИФ объявляли о совместном сотрудничестве по строительству парогазовых турбин, по взаимодействию в области технологий, а также в развитии возобновляемой энергетики. Теперь неизвестно, как дальше будут развиваться данные отношения.

**Негативный сценарий.** Комплектующие для турбин тяжело транспортировать, тем более через несколько стран, из-за огромных физических размеров. Кроме того, параллельный импорт также затруднен.

**Позитивным сценарием** будут являться развитие и внедрение отечественных турбин вместо импортных либо покупка турбин среди других дружественных стран, но в целом отопительный сезон в России начнется вовремя и без серьезных проблем, опять же за счет собственных энергоносителей.

У России есть огромные территории, которые засевают зерном и другими зелеными культурами. Минсельхоз отчитался об обеспеченности зерном на 150%. **Угроза:** несмотря на полное обеспечение готовой продукцией, Россия крайне зависит от импорта семян, так как обеспеченность ими составляет всего 63,3%, но следует отметить, что это среднее значение. В нашей стране производят до 92%



семян озимой пшеницы и только до 35% - картофеля.

**Негативный сценарий.** Стагнация и без того отчасти убыточной отрасли, которая, в свою очередь, является весьма необходимой для нашей страны. Кроме того, недостаточное обслуживание с/х техники. Ну и как итог, снижение зернового фонда по сравнению с прошлым годом.

Если смотреть с позитивной стороны, то стоит обратить внимание на то, что в 2022 г. правительство объявило о налоговых льготах (Единый сельскохозяйственный налог понизился на 3%), кредитах с низкой процентной ставкой, погектарных субсидиях и других мерах поддержки для сельскохозяйственных предприятий, которые помогут данной отрасли продолжать развивать свою деятельность во благо нашему государству, а, кроме того, это дополнительные возможности для уже работающих предприятий сельскохозяйственной деятельности.

В России на 1 апреля 2022 г. возвели 29,3 млн. кв. м жилья, что на 64,6% выше, чем в 2021 г. (по данным Минстроя РФ). В стране стабильно держится высокий спрос не только на новостройки, но и на вторичное жилье.

Резкий рост в 2021 г. - следствие отложенного ввода жилья в год пандемии. В настоящий момент в сфере строительства наблюдаются такие проблемы, как нехватка рабочих, подорожание строительных материалов и т.д.

Негативная сторона данного вопроса заключается в том, что замена комплектующих строительной техники будет труднодоступна, а скорость строительства и, соответственно, передача жилья в руки собственников замедлятся, что также отразится на репутации застройщиков.

Если смотреть с положительной точки зрения, то стоит отметить, что правительство вводит новые меры поддержки (например, новые правила применения неустоек, продление сроков действия некоторых РнС, ГПЗУ на 1 год), на которые выделяются десятки миллиардов рублей, что значительно упростит существование строительных компаний.

При отмене санкций Россия сможет восстановить недостающие показатели и недоимки в течение 2-3-х лет. Не стоит ждать положительных знаков от ЕС, а необходимо привыкать к уже существующей картине мира. Необходимо развивать собственные инструменты развития экономики, чтобы уже быть готовым к новым переменам. Пострадает ли Европа из-за своих санкций? Все негативные последствия, с которыми столкнулась Россия, отразятся и на многих зарубежных странах: стоимость жизненно важных энергетических ресурсов уже побил исторические рекорды. Из-за отказа сотрудничества с крупными российскими предприятиями мир ожидает нехватка металлов, особенно в Европе. За границей существенно выросли цены на продовольствие

из-за дефицита удобрений и продуктов из РФ. Авиасообщение стало затруднительнее, но возобновляется в связи с вопросом транспортировки. Крупные западные компании понесут огромные убытки, которые также будут связаны с прекращением их деятельности в РФ, так как их услуги и продукты были очень востребованы в нашей стране. Стоит отметить, что экономика РФ успела восстановиться после пандемии, в то время как европейская все еще борется с ее последствиями. Санкции являются обоюдным ударом для всех, кто намерен их использовать как рычаг давления. Подобные действия с высокой долей вероятности могут вызвать мировой экономический кризис. Из-за санкций в России изменится сама структура рынка, да и в целом экономическая деятельность как со стороны государства, так и со стороны общества потерпит изменения. В данной ситуации необходимо развивать собственное производство, укреплять национальную валюту и налаживать контакт с теми странами, которые «не отвернулись». В скором времени можно рассчитывать на возобновление отношений со странами, которые ввели санкции против РФ, либо, наоборот, ожидать усугубления отношений. Это долгий процесс, который даст скачок развитию многих отраслей в стране, укрепит рынок, но самое главное, что наша страна уже будет готова к новым переменам и сможет обеспечивать свои потребности самостоятельно.

### **Литература:**

1. Официальный сайт Центрального Банка РФ. - <https://cbr.ru/> [дата обращения: 13.11.2022].
2. Официальный сайт Росстат. - <https://rosstat.gov.ru/> [дата обращения: 14.11.2022].
3. Журнал «Тинькофф». - <https://journal.tinkoff.ru/short/sanction-facts/> [дата обращения: 13.11.2022].
4. Аганин А.Д. Волатильность курса рубля: нефть и санкции / А.Д. Аганин, А.А. Пересецкий // Прикладная эконометрика. - 2018. - Т. 52. - С. 5-21.
5. Данилина И.Н. Влияние санкций на российский рынок розничной торговли одеждой, обувью и аксессуарами / И.Н. Данилина, А.А. Гибадуллина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 14-20. - EDN УМКТНН.
6. Данилина И.Н. Сущность и необходимость ипотечного кредитования кредитных организаций Республики Татарстан для населения и государства / И.Н. Данилина, А.А. Васильченко // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2021. - № 3. - С. 40-51. - EDN HУQTRQ.
7. Ельшин Л.А. Построение среднесрочного прогноза развития экономики Республики Татарстан в пандемийный и постпандемийный периоды / Л.А. Ельшин // Вестник «ТИСБИ». - 2020. - № 3. - С. 27-37. - EDN YRUOZD.
8. Клинова М.В. Экономические санкции Запада против России: развитие ситуации / М.В. Клинова, Е.А. Сидорова // Проблемы прогнозирования. - 2019. - № 3. - С. 159-170.

9. Сафиуллин М.Р. Трансформация национальной платежной системы в рамках диффузии блокчейн-технологий: оценка экономических экстерналий (на примере РФ) / М.Р. Сафиуллин, Л.А. Ельшин, А.А. Абдукаева // Финансы и кредит. - 2021. - № 7 (811). - Т. 27. - С. 1496-1512. - DOI 10.24891/fc.27.7.1496. - EDN RIBIGL.

10. Формализованная оценка сценарного развития национальной экономики в условиях проникновения блокчейн технологий в финансовый сектор / М.Р. Сафиуллин, А.А. Абдукаева, Л.А. Ельшин, М.В. Савушкин // Вестник университета. - 2020. - № 7. - С. 154-162. - DOI 10.26425/1816-4277-2020-7-154-162. - EDN QYGDVW.

### References:

1. Official website of the Central Bank of the Russian Federation. - <https://cbr.ru/> [date of access: 11/13/2022].

2. The official website of ROSSTAT. - <https://rosstat.gov.ru/> [date of access: 11/14/2022].

3. Tinkoff magazine. - <https://journal.tinkoff.ru/short/sanction-facts/> [date of access: 11/13/2022].

4. Aganin A. Volatility of the ruble exchange rate: oil and sanctions / A. Aganin, A. Peresetsky // Applied Econometrics. - 2018. - V. 52. - P. 5-21.

5. Danilina I. The impact of sanctions on the Russian retail market of clothing, footwear and accessories / I. Danilina, A. Gibadullina // Bulletin of the «TISBI» University of Management. - 2022. - № 2. - P. 14-20. - EDN YMKTHN.

6. Danilina I. The essence and necessity of mortgage lending to credit organizations of the Republic of Tatarstan for the population and the state / I. Danilina, A. Vasilchenko // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2021. - № 3. - P. 40-51. - EDN HUQTRQ.

7. Elshin L. Building a medium-term forecast for the development of the economy of the Republic of Tatarstan in the pandemic and post-pandemic periods / L. Elshin // Bulletin of «TISBI». - 2020. - № 3. - P. 27-37. - EDN YRUOZD.

8. Klinova M. Economic sanctions of the West against Russia: development of the situation / M. Klinova, E. Sidorova // Probl. forecasting. - 2019. - № 3. - P. 159-170.

9. Safiullin M., Elshin L., Abdukaeva A. Transformation of the national payment system as part of the diffusion of block chain technologies: assessment of economic externalities (on the example of the Russian Federation) // Finance and credit. - 2021. - V. 27. - № 7 (811). - P. 1496-1512. - DOI 10.24891/fc.27.7.1496. - EDN RIBIGL.

10. Safiullin M., Abdukaeva A. Elshin L., Savushkin M. Formalized assessment of the scenario development of the national economy in the context of the penetration of block chain technologies into the financial sector // Bulletin of the University. - 2020. - № 7. - P. 154-162. - DOI 10.26425/1816-4277-2020-7-154-162. - EDN QYGDVW.

Дата поступления: 24.01.2023.

**ИНФЛЯЦИЯ И СТРАХОВАНИЕ:  
ВЗАИМОСВЯЗЬ ИНДИКАТОРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ**

**INFLATION AND INSURANCE: RELATIONSHIP  
BETWEEN INDICATORS OF THE COUNTRY'S ECONOMIC SECURITY**

**БАЗАРОВ Р.Т.**, канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»  
Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** rustam.baz.ru@mail.ru

**ХУЗИНА Г.И.**, студентка Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** huzina1998@mail.ru

**ГАБИТОВ А.Х.**, магистрант Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** azathambalovich@gmail.com

**BAZAROV R.**, Candidate of Economics, Associate Professor of Finance and Credit  
Department, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** rustam.baz.ru@mail.ru

**KHUZINA G.**, Student, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** huzina1998@mail.ru

**GABITOV A.**, Master of Arts, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** azathambalovich@gmail.com

**Аннотация**

Данная статья посвящена индикаторам современной экономической безопасности государства - инфляции и страхованию. Раскрываются сущность и содержание инфляции и страхования, представлено современное состояние рынка страхования в России, сформулирована гипотеза, свидетельствующая о влиянии инфляции на тарифы страхования, в то время как в развитых странах совершенно противоположная картина: страхование влияет на инфляцию страны, а также на существование такого показателя, как «уровень проникновения в ВВП», после преодоления которого заметно влияние страхования на инфляцию.

**Ключевые слова:** инфляция, страхование, валовый внутренний продукт, страховой рынок, порог уровня проникновения страхования.

**Abstract**

This article is devoted to the indicators of modern economic security of the state: inflation and insurance. The essence and content of inflation and insurance are revealed, the current state of the insurance market in Russia is presented, a hypothesis is formulated indicating the impact of inflation on

insurance rates, while in developed countries the picture is completely opposite: insurance affects the country's inflation, as well as the existence of such an indicator as the «threshold of the level of penetration of insurance into GDP», after overcoming which the impact of insurance on inflation is noticeable.

**Key words:** *Inflation, insurance, insurance premium, insurance market, insurance penetration threshold.*

В настоящее время наибольшую актуальность имеют индикаторы экономической, финансовой безопасности страны. Среди них значимое место занимают индекс инфляции и страхование в стране. Экономические угрозы, с которым сталкиваются хозяйствующие субъекты в лице государства, организаций, граждан, во многом являются следствием воздействия страхования в стране, которое влечет за собой рост инфляционных ожидания и индекса инфляции у хозяйствующих субъектов [2].

Вместе с финансами, деньгами и кредитом инфляция является самостоятельной категорией, при чем все данные категории взаимосвязаны и взаимозависимы согласно неоклассической экономической теории. Взаимозависимость обуславливается в их совместном влиянии на уровень экономического роста, занятости, реальных доходов населения, что, в конечном счете, влияет на инфляцию [10].

По данным Центрального банка РФ [8], на 1 января 2022 г. в нашей стране 222 субъекта осуществляли страхование, среди них 147 организаций страхования, 59 страховых брокеров и 16 обществ взаимного страхования. Объем страховых премий составил 1 809,0 млрд. руб., число страховых договоров достигло 242 239 790.

Инфляция в России за 2022 г. составила 11,94% (имеет рост, по сравнению с 2021 г., на 3,54%), что существенно выше инфляционного таргета в 25%, определенного ЦБ РФ в 2016 г. [9].

Данное исследование значительно актуально в рыночной экономике, так как раскрывается значительный спектр факторов, влияющий на динамику инфляции и инфляционные ожидания России в наше время. Именно по этой причине в данной статье нами сформулирована гипотеза о взаимосвязи между инфляцией в современном государстве и страхованием, являющимся отраслью экономики.

Гипотеза свидетельствует о следующем: страхование влияет на инфляцию страны, а также после преодоления «порога уровня проникновения страхования в ВВП» становится заметно влияние страхования на инфляцию. При этом наша гипотеза основывается на том, что [7]:

## ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ

- во-первых, среднемировая инфляция выше, чем в развитых странах, а доля страховых премий к национальному валовому продукту ниже;
- во-вторых, среднемировая инфляция ниже, чем в развивающихся странах, а доля страховых премий к национальному валовому продукту выше;
- в-третьих, существует такой показатель, как «порог уровня проникновения страхования в ВВП», после преодоления которого заметно влияние страхования на инфляцию.

В число методов, используемых нами для исследования взаимосвязи инфляции и страхования в России, входят методы наблюдения, анализа и синтеза.

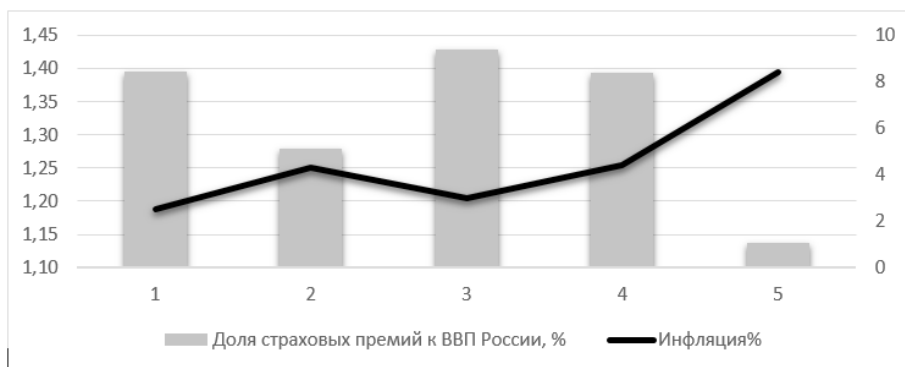
Доля страховых премий за 2017-2021 гг. (без учета страхования жизни) к ВВП в РФ снизилась в 1,39%, что свидетельствует о том, что в нашей стране между инфляцией и страхованием отсутствует чувствительная корреляция.

Таблица 1

### Динамика доли страхования в России за 2017-2021 гг.

№ п/п	Годы	Объем ВВП России, млрд. руб.	Объем страховой премии (без учета страхования жизни), млрд. руб.	Доля страховых премий (без учета страхования жизни) к ВВП в РФ, %
1	2017	91843,2	1281,6	1,40
2	2018	109608,3	1401,6	1,28
3	2019	103761,7	1481,6	1,43
4	2020	106967,5	1491,3	1,39
5	2021	135295,0	1539,3	1,14

Данные, которые мы видим на рис. 1, представляют динамику инфляции и уровень проникновения страхования в ВВП России в период 2017-2021 гг. [9].



**Рис. 1 - Динамика доли страхования в разрезе российской экономики и инфляции за 2017-2021 гг.**

Представленные в таблице 2 данные об инфляции в России и других странах характеризуют темпы роста цен на потребительские товары - ускорение потребительской инфляции. Основными причинами усиления инфляции во всем мире являются не только разрыв между спросом и предложением из-за пандемии COVID-19, приведший к нарушению количества и периодичности поставок, но и падение уровня проникновения страхования в национальный внутренний валовой продукт [6].

Таблица 2

**Темпы роста цен на товары потребительской корзины в России и зарубежных странах за 3 года**

№ п/п	Страна	Декабрь 2020 г.	Декабрь 2021 г.	Декабрь 2022 г.
1	Франция	1,2	1,1	4,8
2	США	2,1	4,3	8,2
3	Германия	2,2	2,3	7,6
4	Китай	2,5	0,8	2,1
5	Беларусь	4,8	8,7	16,9
6	Россия	5,0	5,6	18,1
7	Бразилия	5,1	6,9	12,2
8	Турция	19,6	17,2	70,2

Состояние развития страхования и уровня инфляции в России и зарубежных странах, которые предоставили данные статистики, позволило рассчитать нижний порог уровня проникновения страхования в совокупности за 2007-2018 гг. в экономически развитых и развивающихся странах (табл. 3) [4].

Таблица 3

**Оценка нижнего порога уровня проникновения страхования  
(без учета страхования жизни) в ВВП в совокупности  
за 2007-2018 гг. в экономически  
развитых и развивающихся странах, %**

№ п/п	Наименование	Уровень проникновения страхования в ВВП	Границы уровня проникновения страхования в ВВП, %	Нижний порог уровня проникновения страхования в ВВП, %	
<b>Экономически развитые страны</b>					
1	Австралия	2,89	≥ 2,2%	2,0%	
2	Бельгия	2,70			
3	Великобритания	2,74			
4	Германия	3,53			
5	Испания	2,83			
6	Нидерланды	8,70			
7	США	4,42			
8	Южная Корея	4,38			
9	Франция	3,15			
10	Япония	2,26			
<b>Развивающиеся страны</b>					
11	Бразилия	1,68	≤ 2,0%		
12	Индия	0,74			
13	Китай	1,43			
14	ОАЭ	1,85			
15	Россия	1,12			

Как мы видим из таблицы 3, средние значения уровня проникновения по 10 странам мира, имеющим развитую экономику, превышают 2,2%; при этом наименьший показатель у Японии (2,26%), а максимальный – у Нидерландов (8,70%). У остальных пяти развивающихся стран (некоторые из них претендуют на статус развитой страны) этот уровень оказался меньше 2,0%. Отсюда можно говорить о наличии некоего порога, взаимосвязи инфляции и страхования в современном мире на уровне 2,0% [1].



На наш взгляд, суть взаимосвязи инфляции и страхования раскрывается именно через порог проникновения ВВП в 2%, так как:

- в странах с развитой экономикой в большей степени страхование имеет влияние на инфляцию, чем инфляция на страхование;
- в странах с развивающейся экономикой в большей степени инфляция имеет влияние на страхование, чем страхование на инфляцию.

Выводом из этого следует, что порог проникновения в пределах  $0,0\% \leq 2,0\%$  означает очевидное влияние инфляции на величину страховых тарифов, а уровень  $< 2,0\%$  - влияние страховых тарифов на уровень инфляции [5]. Учитывая тот факт, что при расчете уровня проникновения по всему страхованию в целом (в том числе страхование жизни) нижний порог уровня проникновения будет составлять порядка 3,0-3,2%. Исходя из этого, мы можем предположить, что уровень проникновения по всему миру в среднем составляет 7,9% за 2021 г.

Одним из главных аспектов является существование такого нижнего порога проникновения ВВП, что доказывает изменение вектора взаимозависимости и взаимосвязи между инфляцией и страхованием.

На наш взгляд, современное страхование (как отрасль экономики) находится в критическом состоянии, и, в частности, это связано с введением новых санкций коллективного Запада к нашей стране, а также к ее резидентам (речь идет о пятых и шестых пакетах санкций). Очевидно, что в таких условиях мы можем говорить только о повышенном влиянии инфляции на рост цен на страхование практически во всех видах, не исключая и страхование жизни. В таких условиях наиболее острыми проблемами отечественных страховых компаний на 2022 г. являются:

- трудности в осуществлении валютных операций и операций с нерезидентами (инструментами выступают Euroclear и Clearstream);
- прекращение сотрудничества с зарубежными IT-компаниями, что усложнило техническую поддержку компьютерного оборудования, привело к росту цен на ремонт и обслуживание, а также к высокому риску кибератак);
- уход иностранных страховщиков, который усложнил процесс перестрахования;
- падение продаж автомобилей из-за ухода иностранных фирм из российского рынка резко сократил долю автострахования;
- падение платежеспособности, что является следствием снижения спроса на страховые услуги;
- увеличение расходов страховых фирм, а также инфляционный рост убытков страхования.

Таким образом, гипотеза, гласящая о том, что в странах с развитым рынком страховых услуг наблюдается заметное влияние на инфляцию, а с развивающихся странах уровень инфляции имеет влияние на рынок страхования, оказалось верной; существует нижний

порог проникновения страхования в ВВП страны, от которого зависит качество взаимосвязи инфляции и страхования.

На сегодняшний день в РФ уровень страхового проникновения не достиг и 2,0%, который означает, что на инфляцию не влияет (либо влияет незаметно) уровень страхования, а значит, он не чувствителен для национальной экономики. Более того, рост инфляции настолько влияет на уровень страховых тарифов, что ставятся под вопрос убытки страхования, а также увеличение расходов российских страховых компаний под влиянием инфляции [3].

### Литература:

1. Базаров Р.Т. Система источников финансового права России / Р.Т. Базаров, Р.М. Касимова // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 50-58. - EDN HJACQQ.

2. Базаров Р.Т. Правовые основы финансовых отношений / Р.Т. Базаров, А.Е. Харина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 72-77. - EDN DRHJVI.

3. Гузнов А.Г., Рождественская Т.Э. Регулирование, контроль и надзор на финансовом рынке в Российской Федерации: Учебное пос. для вузов. - 3-е изд. - М.: Юрайт, 2023. - 583 с. - ISBN 978-5-534-15023-0. - Текст: электрон. // Образоват. платформа «Юрайт»: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/513298> (дата обращения: 31.01.2023).

4. Гончаренко Л.П. Экономическая безопасность: Учебник для вузов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2023. - 340 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-06090-4. - Текст: электрон. // Образоват. платформа «Юрайт»: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/511002> (дата обращения: 31.01.2023).

5. Сильвестрова С.Н. Экономическая безопасность России: методология, стратегическое управление, системотехника: Монография / Кол. авт. / Под науч. ред. С.Н. Сильвестрова. - М.: РУСАЙНС, 2020. - 350 с.

6. Малькевич Н.Д. Экономические кризисы и инфляция. Причины и преодоление: Монография / М-во образования Респ. Беларусь, Белорус. гос. ун-т транспорта. - Гомель: БелГУТ, 2019. - 197 с. - ISBN 978-985-468-580-9.

7. Прогноз экспертов: что будет с экономикой России в 2022 г. - [Электрон. ресурс]. - URL: <https://www.fontanka.ru/2023/01/07/71956418/> (дата обращения: 08.02.2023).

8. Лившиц С.А., Пантелева Л.Р. Управление кредитоспособностью заемщиков и их влияние на качество кредитного портфеля в условиях трансформационной экономики // Вестник «ТИСБИ». - 2022. - [Электрон. ресурс]. - URL: <https://www.tisbi.ru/files/prod/home/nauka/vestnik-universiteta-upravleniya-tisbi/8126d67af2a4875a06c0982aa7a596af.pdf> (дата обращения: 08.02.2023).

9. Новостное агентство: Темпы роста страхового рынка замедлятся в два раза в 2022 г. - [Электрон. ресурс]. - URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2022/01/10/904178-strahovogo-rynka> (дата обращения: 04.02.2023).

10. Новостное агентство «Интерфакс»: Инфляция в РФ в 2022 г. составила 11,94% после 8,39% в 2021 г. - [Электронный ресурс]. - URL: <https://>

**References:**

1. Bazarov R. The system of sources of financial law of Russia / R. Bazarov, R. Kasimova // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 50-58. - EDN HJACQQ.
2. Bazarov R. The legal foundations of financial relations / R. Bazarov, A. Kharina // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 72-77. - EDN DRHJBI.
3. Guznov A., Rozhdestvenskaya T. Regulation, control and supervision in the financial market in the Russian Federation: a textbook for universities. - 3rd ed. - M.: Yurayt Publishing House, 2023. - 583 p. - (Higher education). - ISBN 978-5-534-15023-0. - Text: electronic // Educational platform «Yurayt»: [website]. - URL: <https://urait.ru/bcode/513298> (accessed: 31.01.2023).
4. Goncharenko L. Economic security: Textbook for universities. - 2nd ed., reprint. and add. - M.: Yurayt, 2023. - 340 p. - (Higher education). - ISBN 978-5-534-06090-4. - Text: electronic // «Yurayt» Educational Platform [website]. - URL: <https://urait.ru/bcode/511002> (date of reference: 31.01.2023).
5. Silvestrova S. Economic security of Russia: methodology, strategic management, system engineering: Monograph / Col. Authors / Under the scientific editorship of S. Silvestrova. - M.: RUSAINS, 2020. - 350 p.
6. Malkevich N. Economic crises and inflation. Causes and overcoming: Monograph. - M-vo obrazovaniya Rep. Belarus, Belarus. state University transp. - Gomel: Belgut, 2019. - 197 p. - ISBN 978-985-468-580-9.
7. Forecast of socio-economic development of the Russian Federation for 2022 and for the planning period of 2023 and 2024. - [Electronic resource]. - URL: [https://www.economy.gov.ru/material/directions/makroec/prognozy\\_socialno\\_ekonomicheskogo\\_razvitiya/prognoz\\_socialno\\_ekonomicheskogo\\_razvitiya\\_rf\\_na\\_2022\\_god\\_i\\_na\\_planovyy\\_period\\_2023\\_i\\_2024\\_godov.html](https://www.economy.gov.ru/material/directions/makroec/prognozy_socialno_ekonomicheskogo_razvitiya/prognoz_socialno_ekonomicheskogo_razvitiya_rf_na_2022_god_i_na_planovyy_period_2023_i_2024_godov.html) (accessed: 08.02.2023).
8. Livshits S., Panteleeva L. Management of borrowers' creditworthiness and their impact on the quality of the loan portfolio in a transformational economy. - Bulletin of «TISBI». - 2022 // [Electronic resource]. - URL: <https://www.tisbi.ru/files/prod/home/nauka/vestnik-universiteta-upravleniya-tisbi/8126d67af2a4875a-06c0982aa7a596af.pdf> (accessed: 08.02.2023).
9. News Agency: The growth rate of the insurance market will slow down twice in 2022. - [Electronic resource]. - URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2022/01/10/904178-strahovogo-rinka> (accessed: 02/04/2023).
10. Interfax News Agency: Inflation in the Russian Federation in 2022 was 11,94% after 8,39% in 2021. - [Electronic resource]. - URL: <https://www.interfax.ru/business/880696> (accessed: 01.02.2022).

Дата поступления: 20.02.2023.

**ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КОМПАНИЙ В ПЕРИОД  
ПОЛИТИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ  
И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ В МИРЕ:  
АНАЛИЗ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

**FUNDAMENTAL ANALYSIS OF COMPANIES IN PERIOD  
OF POLITICAL INSTABILITY AND WORLD UNCERTAINTY: ANALYSIS,  
PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT**

**ЖУРАВЛЕВ А.В.**, магистрант Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** anzhur90@mail.ru

**БАЗАРОВ Р.Т.**, канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»  
Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** rustam.baz.ru@mail.ru

**ДАНИЛЬЧЕНКО А.В.**, магистрант Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** but.danilchenko@mail.ru

**ZHURAVLEV A.**, Student, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** anzhur90@mail.ru

**BAZAROV R.**, Candidate of Economics, Associate Professor of Finance  
and Credit Department, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** rustam.baz.ru@mail.ru

**DANILCHENKO A.**, Master's degree student,  
the University of Management «TISBI»

**E-mail:** but.danilchenko@mail.ru

**Аннотация**

Данная статья посвящена фундаментальному анализу компаний в периоды политической турбулентности, что является актуальной в наши дни темой исследования. Сегодня в связи с внешним давлением на экономику Российской Федерации акции многих эмитентов понизились в цене. В исследовании был проведен анализ развития фондового рынка России, рассмотрены изменения, возникшие в результате резкой смены политической ситуации весной 2022 г., описаны выводы уже написанных исследований, проанализированы представленные отчеты. Были выявлены проблемы при проведении фундаментального анализа в текущих реалиях и предложены решения по их устранению.

**Ключевые слова:** фундаментальный анализ, фондовый рынок, санкции, финансовые отчеты, финансовый сектор, девелопмент, технологический сектор.

**Abstract**

This article is devoted to the fundamental analysis of companies during periods of political turbulence which is a topical issue of research these days. Today due to external pressure on the economy of the Russian Federation the shares of many issuers have fallen in price. This article presents an analysis of the development of the Russian stock market, considered the changes that arose as a result of a sharp change in the political situation in the spring of 2022, described the conclusions of the studies already written, analyzed the reports. Problems were identified during the fundamental analysis in the current realities and were proposed solutions to eliminate them.

**Key words:** *fundamental analysis, stock market, sanctions, financial reports, financial sector, development, technology sector.*

Фундаментальный анализ – это метод оценки внутренней стоимости ценной бумаги с использованием следующих этапов: отраслевой анализ, определение макроэкономических факторов, микроэкономических факторов, включающие в себя финансовый и ситуационный анализ компаний, и в заключении производится оценка компаний. Это один из двух основных методов оценки инвестиционной привлекательности ценных бумаг. Значимость фундаментального анализа сложно переоценить, особенно во времена неопределенности на фондовом рынке. Важно помнить, что фундаментальный анализ всегда работает в долгосрочной перспективе и акции фундаментально сильных компаний рано или поздно вернут свои позиции.

Актуальность выбора темы исследования статьи обусловлена текущей политической и экономической неопределенностью в мире, что, безусловно, оказывает влияние на финансовый рынок Российской Федерации и в целом на мировую финансовую систему. Поведение инвесторов может значительно измениться ввиду отсутствия политической и экономической стабильности. Для частных инвесторов данный вопрос является крайне важным при вложении свободных денежных средств.

Цель исследования: исследование влияния фундаментального анализа компаний в период политической нестабильности и неопределенности в мире.

Основными задачами для достижения цели написания статьи являются:

1. Обозначить влияние санкционной нагрузки с описанием текущей обстановки на фондовом рынке.
2. Описать результаты научных исследований по санкциям в отношении Российской Федерации.
3. Провести фундаментальный анализ российских компаний.

4. Определить изменения и тенденции при проведении фундаментального анализа российских компаний.

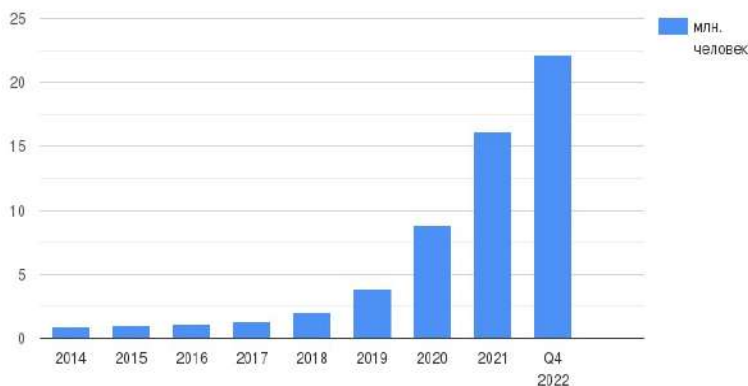
5. Выявить основные проблемы проведения и использования фундаментального анализа российских компаний.

6. Предложить пути решения и устранения выявленных проблем.

В данном исследовании статьи будут применены аналитический метод, метод сравнения и сопоставления, а также коэффициентный метод.

Сегодня фондовый рынок является важнейшей частью финансовой системы любого развитого государства. Его механизмы перераспределения средств между различными субъектами позволяют достичь экономического роста страны. Благодаря выпуску ценных бумаг эмитенты могут привлечь капитал для дальнейшего развития своего дела, а инвесторы взамен получают различные преференции.

Активное развитие фондового рынка РФ и популяризация инвестирования дали свои плоды. Таким образом, прирост клиентов на Московской бирже составил 14 млн. человек в период с 2020 по 2022 гг. И на момент октября 2022 г. в общей сумме число физических лиц, имеющих брокерские счета на Московской бирже, достигло 22,2 млн. В том же месяце сделки на фондовом рынке совершали 2,1 млн. человек [6].



**Рис. 1 - Анализ развития фондового рынка Российской Федерации за 2014-2022 гг. [6]**

Стоит отметить резкий рост клиентов Московской биржи, начиная с 2019 г. В те годы велись активные рекламные кампании по привлечению населения в инвестирование. Задел этому был сделан еще в 2015 г., когда в отношении Российской Федерации были введены санкции по уменьшению влияния иностранного капитала на экономику страны.

Так, правительством были профинансированы программы по поднятию финансовой грамотности среди населения, были введены налоговые льготы на доходы с индивидуальных инвестиционных счетов.

Фондовый рынок рос и развивался, но политическая напряженность и постоянно вводимые по ходу 2022 г. дополнительные санкции повлекли за собой отток активных клиентов. Понижились в цене индекс РТС, Московская Биржа и многие наши компании.

Регулятор в лице ЦБ вовсе был вынужден приостановить торги на биржах с целью контроля ситуации во время резкой смены экономической ситуации. В среднем падение по котировкам составило около 40%, что является самым большим снижением стоимости за всю историю российского фондового рынка. Такое же резкое падение произошло и по акциям наших компаний, которые представлены на зарубежных биржах.

В июньском отчете Всемирного Банка дается прогноз сокращения ВВП России на 9,8% [8]. В то же время Минэкономразвития России предполагает спад ВВП на 7,8% к концу 2022 г. [9].

Стоит подчеркнуть, что это уже не первая санкционная нагрузка на экономику страны и все тянется с 2014 г. Проблемы и перспективы развития в условиях экономических санкций уже рассматривали в своей научной работе Л.В. Лаврентьева, А.И. Курылев, Бадис Хаймер, А.С. Мелькова и пришли к тому, что вкладывать средства в нашу экономику в состоянии внешних оков невыгодно ни нашему, ни иностранному инвестору. Важно самостоятельно планомерно поддерживать инфраструктуру за счет внутренних резервов и сотрудничества со странами Азии [3].

М.Р. Дзагоева, В.А. Кайтмазов, С.К. Икоев в ходе анализа влияния санкций 2014 г. на финансовый сектор также приходят к выводу, что одной из главных проблем России было ориентирование развития за счет привлечения западного капитала, не уделяя при этом внимания внутренним источникам инвестирования [4].

А.С. Максимович в своей статье «Влияние экономических санкций на российский фондовый рынок» приходит к выводу, что ситуация на российском фондовом рынке напрямую зависит от ситуации на политической арене. Ожидать роста показателей стоит только при улучшении кризисной ситуации. В противном случае, автор предполагает, что международные рейтинговые агентства вновь могут понизить рейтинги России и ситуация на фондовом рынке ухудшится [5].

М.Ю. Евсин в своей статье «Оценка влияния санкций на финансовый рынок России» разбирает введенные санкции и их последствия. Правда, оценить экономический эффект не берется ввиду недостаточности временной дистанции с весны 2022 г., но отмечает своевременность реагирования Правительства Российской Федерации на

стабилизацию ситуации [4].

Анализируя ситуацию на момент 2022 г., Н.А. Звягинцева совместно с Д.Е. Марковым в своей научной работе по исследованию конъюнктуры рынка РФ в условиях санкций приходят к выводу, что за долгие годы санкционных испытаний правительство совершенствовало меры по противостоянию кризисным ситуациям. Отмечается, что фундаментально акции российских эмитентов недооценены, но текущая политическая ситуация все равно остается напряженной. Поэтому рекомендуют при инвестиционном анализе обратить внимание на акции «голубых фишек», преимущественно компаний-экспортеров, с предпочтением предприятий, активы которых расположены внутри страны, чтобы избежать возможных дальнейших проблем [7].

Правительство Российской Федерации в марте 2022 г. разрешило российским эмитентам не публиковать отчетность частично или в полном объеме вплоть до 31 декабря 2022 г., если они находятся под угрозой введения санкций. Многие российские компании воспользовались этим послаблением. Какие-то эмитенты представили отчёты, какие-то сделали это частично либо оформили пресс-релизы [10].

Также во многих компаниях произошли серьезные перемены, что накладывает отпечаток на дальнейший их анализ. Например, продажа владельцами из недружественных стран активов российским инвесторам, передача активов под управление государства, продажа своих активов нашему менеджменту или инвесторам из дружественных стран.

По распоряжению Центрального Банка России банки вовсе не должны публиковать финансовую отчетность, начиная с февраля 2022 г., оформленную по российским стандартам [11].

Банки, контрольный пакет акций которых принадлежал иностранным банковским группам, были выкуплены. Так, например, холдинг «Интеррос» выкупил Росбанк, ранее принадлежавший французской банковской группе Societe Generale. Тот же «Интеррос» выкупил долю Олега Тинькова в TCS Group Holding, владеющей Тинькофф-банком. Многие зарубежные банки заявили о постепенном уходе с рынка Российской Федерации.

В ноябре Сбер выпустил пресс-релиз с сокращенными результатами по РПБУ за 11 месяцев 2022 г., в котором отмечает рост числа клиентов и выданных кредитов с начала года.



Таблица 1

**Пресс-релиз Сбера за 11 месяцев 2022 г. [13]**

В млрд. руб.	Ноябрь 2022	11 мес. 2022 г.	Изменение в % за ноябрь, год к году	Изменение в % за 11 месяцев, год к году
Чистый процент. доход	159,1	1524,4	12,8%	3,7%
Чистый комиссионный доход	57	547,3	16%	5,1%
Операционные расходы	-64,3	-589,8	-0,1%	-3,9%
Прибыль до налога на прибыль	154,2	215,7	23,1%	-84,8%
Чистая прибыль	124,7	174,8	22,7%	-84,8%

Глава Сбера Герман Греф после более полугода адаптации к санкционным ограничениям заявил, что компании удалось выйти на прибыльный трек, что может означать возврат к выплате дивидендов. Хорошей новостью также является и то, что Сбер перестал нуждаться в льготах и послаблениях от правительства.

Тинькофф Банк под санкции не попал. Возможно поэтому он один из немногих, кто показал прибыль за первую половину 2022 г. И пусть эта прибыль самая низкая в сравнении с последними годами существования компании.

Таблица 2

**Ключевые показатели деятельности Тинькофф Банка**

Основные показатели, млн.	III кв. 2022	III кв. 2021	II кв. 2022	Изменение, г./г., %	Изменение, кв./кв., %
	Клиенты, всего	26,3	18,5		
Активные клиенты	18,3	12,8	17,3	43%	6%
Количество активных пользователей приложений в месяц	20,6	13,7	19,5	50%	6%
Количество активных пользователей приложений в день	8,7	4,8	7,5	79%	16%

Можно отметить рост активных клиентов банка.

Таблица 3

**Финансовые и операционные результаты  
деятельности Тинькофф Банка**

В млрд. руб.	III кв. 2022	III кв. 2021	Δ	II кв. 2022	Δ	9М 2022	9 М 2021	Δ
Процентные доходы	50,9	42,9	19%	52,2	-2%	152,6	118,0	29%
Процентные расходы	-13,2	-7,3	82%	-21,5	-38%	-46,5	-19,0	144%
Чистый процентный доход	36,7	34,8	5%	29,7	24%	103,1	97,1	6%
Комиссионные доходы	27,8	22,4	24%	32,2	-14%	96,2	58,5	64%
Комиссионные расходы	-9,1	-10,3	-12%	-8,7	5%	-31,7	-27,2	17%
Чистый комиссионный доход	18,7	12,1	54%	23,5	-21%	64,5	31,3	106%
Совокупные операционные расходы	-34,1	-25,8	32%	-31,9	7%	-97,3	-70,2	39%
Прибыль до налогообложения	9,1	20,7	-56%	4,2	115%	15,1	59,1	-74%
Прибыль за период	5,9	16,5	-64%	3,0	96%	10,1	46,8	-78%

Прибыль за квартал в сравнении с 2021 г. упала на 64%. Смена структуры собственника вряд ли на этом сказалась. Олег Тиньков уже пару лет не оказывал управленческого влияния на банк ввиду заболевания, все доверив топ-менеджерам.

В секторе строительства первые лица компаний ведущих игроков рынка сразу выдали свои комментарии. Многие отметили, что серьезных проблем в реализации проектов не предвидится, но задержек и роста цен ожидать стоит. На уже закупленное импортное оборудование, стройматериалы, программное обеспечение придется начинать искать аналоги. А экспортеры планируют переориентироваться на другие доступные рынки.

Один из крупнейших публичных застройщиков в РФ ЛСР отчитался за первую половину 2022 г., показав рост прибыли в сравнении с аналогичным периодом 2021 г.

Таблица 4

**Консолидированная фин. отчетность ЛСР за 6 месяцев, закончившихся 30.06.2022 г.**

В млн. руб.	За 6 мес., закончившихся на 30 июня		Изменение, в %
	2022 г.	2021 г.	
Прибыль за период	6 404	5 694	12,47%
Консолидированная выручка	65 369	54 821	19,24%
Общий совокупный доход за период	5 115	5 650	-9,47%

Таблица 5

**Консолидированная фин. отчетность ЛСР за 6 месяцев, закончившихся 30.06.2022 г., в сравнении с показателями 31.12.2021 г.**

В млн. руб.	30 июня 2022 г.	31 декабря 2021 г.	Изменение, в %
Незавершенное производство, строительство зданий	160 039	130 440	22,69%

Таблица 6

**Пресс-релиз ЛСР за 6 месяцев 2022 г.**

Девелопмент недвижимости			Изменение в %
	1 п. 2022 г.	1 п. 2021 г.	
Заключено новых контрактов, тыс. кв.м	308	313	-1,6%
Заключено новых контрактов, млрд. руб.	53	47	12,77%
Введено в эксплуатацию, тыс. кв.м	348	246	41,46%

Отметим рост введенной в эксплуатацию площади в 41,46%. И пусть по площади новых контрактов заключено чуть меньше, чем за аналогичную половину 2021 г., но в млрд. руб. на 12,77% больше.

Таблица 7

**Фин. отчетность ЛСР за 9 месяцев на сентябрь 2022 г.**

В тыс. руб.	На 30 сентября 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
АКТИВЫ			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			

## ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ

Нематериальные активы	790	1 217	1 733
Основные средства	25 341	24 810	26 315
Финансовые вложения	152 250 453	138 590 732	92 761 404
Итого по разделу I	154 749 337	140 810 967	94 209 380
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы, в том числе:	1 632	862	1 076
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1 616	810	1 076
расходы будущих периодов	16	52	-
Дебиторская задолженность, в т.ч.:	19 901 965	32 249 351	30 582 158
прочая долгосрочная задолженность	11 395 497	4 372 443	2 245 715
прочая краткосрочная задолженность	8 001 935	23 158 253	27 608 913
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	13 112 790	9 574 671	11 841 600
Итого по разделу II	33 407 835	41 951 534	43 359 955
ПАССИВЫ			
III. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства, в т.ч.:	67 002 661	109 161 125	91 789 400
банковские кредиты	41 573 000	83 524 000	68 380 000
Итого по разделу III	67 003 036	109 161 125	91 789 400
IV. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства, в т.ч.:	74 881 180	30 411 655	4 400 661
банковские кредиты	68 935 000	22 271 000	-
займы	981 306	399 700	280 000
облигационные займы	4 000 000	6 762 177	3 891 626
Кредиторская задолженность	308 597	170 492	157 682
Итого по разделу IV	75 284 749	30 700 381	4 638 814
БАЛАНС	188 157 172	182 762 501	137 569 335

Текущие результаты за 9 месяцев ЛСР в своем отчете сравнивает с результатами на 31 декабря прошлого и позапрошлого годов. Отметим выросшие почти в 2,5 раза краткосрочные обязательства в большей степени в виде банковских кредитов.

Самый быстрорастущий девелопер России Самолёт представил отчеты как за полгода, так и за 9 месяцев деятельности 2022 г., сравнивая показатели с 31 декабря прошлых годов.

Таблица 8

**Промежуточная бух. отчётность Самолёт за 9 месяцев 2022 г.**

В тыс. руб.	На 30 сентября 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
<b>АКТИВЫ</b>			
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Нематериальные активы	537 525	428 618	107 952
Основные средства	203 036	196 214	191 790
Финансовые вложения, в т.ч.:	80 701 145	52 298 592	21 884 932
Предоставленные займы	72 119 859	44 229 216	13 644 198
Итого по разделу I	81 839 659	53 340 268	22 555 264
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Запасы	11 400	11 400	23 967
Дебиторская задолженность, в т.ч.:	21 260 621	8 576 484	4 954 235
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	515 212	319 049	162 644
Расчеты с покупателями и заказчиками	2 672 929	1 822 377	350 026
Расчеты с персоналом по оплате труда	-	9	-
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	4 163 475	5 555 785	956 409
Итого по разделу II	29 305 389	15 754 709	6 304 596
<b>ПАССИВЫ</b>			
<b>III. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Заемные средства	84 099 922	51 836 755	15 398 000
Итого по разделу III	84 101 315	51 837 637	15 398 096
<b>IV. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Заёмные средства	15 757 567	9 310 474	2 835 679
Кредиторская задолженность	2 785 899	565 028	516 373
Итого по разделу IV	18 572 209	9 885 586	3 356 750
<b>БАЛАНС</b>	<b>111 145 048</b>	<b>69 094 977</b>	<b>28 859 860</b>

Отметим рост долгосрочных и краткосрочных обязательств компании, а также рост финансовых вложений по большей части в виде предоставленных займов.

Таблица 9

### Финансовая отчетность Самолёт за 6 месяцев 2022 г.

В млн. руб.	За 6 мес., закончившихся на 30 июня		Изменение, в %
	2022 г.	2021 г.	
Общий совокупный доход за период	5 337	3 154	69,21%
Выручка	66 251	33 276	99,1%
Коммерческие расходы	2 201	1 699	29,55%
Административные расходы	4 481	2 424	84,86%

Таблица 10

### Финансовая отчетность Самолёт за 6 месяцев 2022 г. в сравнении с 31 декабря 2021 г.

В млн. руб.	30 июня 2022 г.	31 декабря 2021 г.	Изменение в %
<b>Активы</b>			
Внеоборотные активы	40 630	20 247	100,67%
Оборотные активы	261 219	186 894	39,77%
Итого активов	301 849	207 142	45,72%
<b>Собственный капитал и обязательства</b>			
Итого собственного капитала	18 095	16 406	10,3%
Итого обязательств	283 754	190 735	48,77%
Итого собственного капитала и обязательств	301 849	207 142	45,72%

Второй девелопер России по объему строительства год к году показывает положительные результаты. Прямых санкций на компанию не наложено, но нарушенные связи с зарубежными компаньонами на пользу пойти не могут. Но компания демонстрирует устойчивость и рост. Стоит отметить, что часть невыплаченных дивидендов за этот год в размере 5 млрд. руб. будет перенесена на следующий год и составит 10 млрд. руб. в сумме [22].

В технологическом секторе рассмотрим отчетности Яндекс, который хотя и зарегистрирован в Нидерландах, но является системно важным для Российской Федерации. Весной 2022 г. иностранные топ-менеджеры и вовсе заранее оставили свои посты.

**Консолидированные фин. показатели Яндекс**

В млн. руб.	3 мес., закончившиеся 30 сентября			9 мес., закончившиеся 30 сентября		
	2021 г.	2022 г.	Δ	2021 г.	2022 г.	Δ
Выручка	91 305	133 163	46%	245 843	356 921	45%
Выручка за вычетом вознаграждения партнерам	84 430	123 940	47%	227 336	334 216	47%
Операционная прибыль/(убыток)	(5 684)	10 797	-	(10 674)	7 109	-
Скорректированный показатель EBITDA	5 622	20 003	256%	22 423	46 968	109%
Чистая прибыль/(убыток)	(3 908)	45 541	-	(11 792)	40 560	-
Скорректированная чистая прибыль	1 340	5 009	-	5 360	10 019	87%

В своем отчете Яндекс подчеркивает, что текущая мировая напряженность не могла не сказаться на деятельности компании. А введенные санкции против главы компании А. Воложа летом 2022 г. лишь подпортили общую картину. Но стоит отметить положительную динамику в показателях компании. Сама же компания в отчете от финансовых прогнозов отказывается.

Таким образом, можно выделить следующие проблемы при проведении фундаментального анализа, выделенные в ходе анализа отчетностей:

- недостаточность информации для анализа;
- отсутствие ясности с поиском новых союзнических рынков для Российской Федерации;
- отсутствие ясности на политической арене;
- и как следствие - непредсказуемый новостной фон.

Как итог, возникает смена подхода к фундаментальному анализу в виду текущих обстоятельств. В качестве решения выявленных проблем для инвесторов стоит предложить занятие выжидательной позиции. Ведь задача любого инвестора во время кризиса - пережить его с минимальными потерями. Проводить анализ для новых покупок стоит крайне осторожно, отдавая предпочтение разве что голубым фишкам либо крайне недооцененным акциям, а то и вовсе менее рискованным инструментам инвестирования.

Пусть и с недостаточными данными для анализа, но мы можем подвести итог, что на сегодняшний день акции многих российских

компаний фундаментально недооценены. В отчетности некоторых эмитентов можно выделить положительную динамику показателей. Но лучше занять выжидательную позицию, вместо того чтобы совершать покупки ценных бумаг, полноценный анализ которых провести не получается. К тому же политическая ситуация еще не стабилизировалась. Меры по улучшению экономической и политической ситуаций пусть и принимаются, но времени прошло мало, чтобы делать серьезные выводы касательно перспектив развития.

### Литература:

1. Базаров Р.Т. Система источников финансового права России / Р.Т. Базаров, Р.М. Касимова // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 50-58. - EDN HJACQQ.

2. Базаров Р.Т. Правовые основы финансовых отношений / Р.Т. Базаров, А.Е. Харина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 72-77. - EDN DRHJBI.

3. Лаврентьева Л.В., Курылев А.И., Хаймер Бадис, Мелькова А.С. Проблемы и перспективы развития инвестиционной деятельности Российской Федерации в условиях экономических санкций // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». - 2016. - Т. 8. - № 6. - URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/76EVN616.pdf> [дата обращения: 20.11.2022].

4. Дзгоева М.Р. Влияние санкций на финансовый сектор Российской Федерации / М.Р. Дзгоева, В.А. Кайтмазов, С.К. Икоев // Фундаментальные исслед. - 2015. - № 2-26. - С. 5860-5863. - EDN UBHRDL. - URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_23821911\\_97264077.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_23821911_97264077.pdf) [дата обращения: 20.11.2022].

5. Максимович А.С. Влияние экономических санкций на российский фондовый рынок / А.С. Максимович // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. - 2015. - № 21. - С. 23-28. - EDN TPDBKV. - URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_23265447\\_38095834.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_23265447_38095834.pdf) [дата обращения: 20.11.2022].

6. Евсин М.Ю. Оценка влияния санкций на финансовый рынок России // ЭФО: Экономика. Финансы. Общество. - 2022. - № 2. - С. 14-21. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-vliyaniya-sanktsiy-na-finansovyy-rynok-rossii/viewer> [дата обращения: 20.11.2022].

7. Звягинцева Н.А. Исследование конъюнктуры рынка акций Российской Федерации в современных условиях беспрецедентной санкционной нагрузки / Н.А. Звягинцева, Д.Е. Марков. - DOI 10.17150/2500-2759.2022.32(1).78-88 // Известия Байкальского гос. ун-та. - 2022. - № 1. - Т. 32. - С. 78-88. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-konyunktury-rynka-aksiy-rossiyskoy-federatsii-v-sovremennyh-usloviyah-bespretsedentnoy-sanktsionnoy-nagruzki/viewer> [дата обращения: 20.11.2022].

8. <https://www.moex.com/n52876> - Официальный сайт Московской Биржи (дата посещения: 22.11.2022).

9. [https://cbr.ru/statistics/macro\\_itm/sec\\_st/issue/](https://cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue/) - Официальный сайт Банка России (дата посещения: 22.11.2022).



10. <https://thedocs.worldbank.org/en/doc/18ad707266f7740bced755498ae0307a-0350012022/original/Global-Economic-Prospects-June-2022.pdf> - Отчет Всемирного Банка (дата посещения: 23.11.2022).
11. [https://www.economy.gov.ru/material/file/c56d9cd0365715292055fe5930854d59/scenarnye\\_usloviya\\_2023.pdf](https://www.economy.gov.ru/material/file/c56d9cd0365715292055fe5930854d59/scenarnye_usloviya_2023.pdf) - Отчет Мин-ва эконом. развития РФ (дата посещения 23.11.2022).

**References:**

1. Bazarov R. The system of resources of financial rights in Russia / P. Bazarov, R. Kasimova / «TISBI» Bulletin. - 2022. - № 2. - P. 50-58. - EDN HJACQQ.
2. Bazarov R. Legal basics of financial relations / P. Bazarov, A. Kharina // «TISBI» Bulletin. - 2022. - № 2. - P. 72-77. - EDN DRHJBI.
3. Lavrentieva L., Kurylev A., Heimer Badis, Melykova A. Problems and prospects of development of investment activity of the Russian Federation in the conditions of economic sanctions // Online journal «Science Studies». -2016. - Vol. 8. - № 6. - URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/76EVN616.pdf> [visit date: 20.11.2022].
4. Dzagoeva M. The effect of sanctions on the financial sector of the Russian Federation / M. Dzagoeva, Kaytmazov V., Ikoev S. // Fundamental research. - 2015. - № 2-26. - P. 5860-5863. - EDN UBHRDL. - URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_23821911\\_97264077.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_23821911_97264077.pdf) [access date: 20.11.2022].
5. Maksimovich A. The impact of economic sanctions on the Russian stock market / A. Maksimovich // Economics and management in the XXI century: development trends. - 2015. - № 21. - P. 23-28. - EDN TPDBKV. - URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_23265447\\_38095834.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_23265447_38095834.pdf) [access date: 20.11.2022].
6. Evsin M. Assessment of the impact of sanctions on the financial market of Russia // EFO: Economy. Finance. Society. - 2022. - № 2. - P. 14-21. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-vliyaniya-sanktsiy-na-finansovyy-rynok-rossii/viewer> [access date 20.11.2022];
7. Zvyagintseva N. Research of the stock market situation in the Russian Federation in modern conditions of unprecedented sanctions burden / N. Zvyagintseva, D. Markov. - DOI 10.17150/2500-2759.2022.32(1).78-88 // Proceedings of the Baikal State University. - 2022. - V. 32. - № 1. - P. 78-88. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-konyunktury-rynka-aktsiy-rossiyskoy-federatsii-v-sovremennyh-usloviyah-bespretsedentnoy-sanktsionnoy-nagruzki/viewer> [access date: 20.11.2022].
8. <https://www.moex.com/n52876> - Official website of the Moscow Stock Exchange (access date: 22.11.2022).
9. [https://cbr.ru/statistics/macro\\_itm/sec\\_st/issue](https://cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue) - Official website of the Bank of Russia (access date: 22.11.2022).
10. <https://thedocs.worldbank.org/en/doc/18ad707266f7740bced755498ae0307a-0350012022/original/Global-Economic-Prospects-June-2022.pdf> - World Bank Report (access date: 11.23.2022).
11. [https://www.economy.gov.ru/material/file/c56d9cd0365715292055fe5930854d59/scenarnye\\_usloviya\\_2023.pdf](https://www.economy.gov.ru/material/file/c56d9cd0365715292055fe5930854d59/scenarnye_usloviya_2023.pdf) - The Ministry of Economic Development of the Russian Federation Report (visit date: 23.11.2022).

Дата поступления: 17.02.2023.

**ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ  
КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ**

**THE ASSESSMENT OF ECONOMIC EFFICIENCY OF CAPITAL  
INVESTMENTS AT ENTERPRISES**

**САВУШКИН М.В.**, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики  
Университета управления «ТИСБИ»  
**E-mail:** savushkinmv@mail.ru

**SAVUSHKIN M.**, Candidate of Economics, Associate Professor,  
Head of Department of Economics, Higher Educational Institution,  
the University of Management «TISBI»  
**E-mail:** savushkinmv@mail.ru

**Аннотация**

Капитальные вложения (реальные инвестиции) являются важной частью расширенного воспроизводства на предприятиях. Их исследование путем проведения анализа затрат и расчета экономической эффективности использования оказывает положительное влияние на производство и способствует более быстрому его росту.

**Ключевые слова:** капитальные вложения, основной капитал, показатели эффективности, анализ.

**Abstract**

Capital investments (real investments) are an important part of expanded reproduction at enterprises. Their study, through cost analysis and calculation of economic efficiency of use, has a positive impact on production and contributes to its faster growth.

**Key words:** capital investments, fixed assets, performance indicators, analysis.

Как известно, капитальные вложения на предприятии - это средства, направленные по двум основным направлениям:

– на восстановление, реконструкцию, модернизацию, расширение средств производственного и непроизводственного назначения (приобретение машин, оборудования; освоение новых технологий; наращивание производственной мощности и др.);

– на прирост основных средств производственного и непроизводственного назначения (строительство новых зданий, цехов; покупка нового оборудования и т.д.).

Основными источниками средств на капитальные вложения бывают собственные, заемные и бюджетные ассигнования. Собственные источники включают в себя отчисления из фонда накопления, амортизационный фонд, страховые возмещения, выручку от ликвидации основных средств и др. При планировании объема капитальных вложений предприятию, в первую очередь, необходимо определить наличие финансовых источников для необходимого объема капитальных вложений. Для этого на практике обычно используют коэффициент использования источников, который находится отношением суммы всех источников финансирования к сумме затрат на капитальные вложения. Если данный коэффициент равен или больше единицы, то это говорит о достаточности средств у предприятия на капитальные вложения. Рост коэффициента позволяет ускорять темпы расширенного воспроизводства. Для более подробного анализа применяют коэффициент использования собственных источников как отношение суммы собственных источников к сумме затрат на капитальные вложения. Увеличение данного коэффициента положительно характеризует предприятие.

При оценке экономической эффективности затрат на капитальные вложения различают экономическую эффективность отдельных направлений капитальных вложений и экономическую эффективность совокупных капитальных вложений.

Капитальные вложения в основные средства можно считать эффективными, если за период их использования достигается экономия затрат или получение прибыли, которая по своим размерам выше, чем произведенные капитальные вложения. Это находит свое выражение в приросте объема производства; росте производительности труда; снижении себестоимости продукции или работ; сокращении срока окупаемости капитальных вложений.

В научно-практической литературе есть много показателей, характеризующих эффективность произведенных затрат на капитальные вложения. На наш взгляд, основными показателями здесь являются коэффициент эффективности капитальных вложений и срок окупаемости.

Коэффициент эффективности находится отношением полученной прибыли или экономии от капитальных вложений к затратам на капитальные вложения. Чем выше данный коэффициент, тем лучше используются капитальные вложения. Если данный коэффициент получился 0,5, то это говорит о том, что каждый рубль капитальных вложений приносит 50 копеек прибыли (экономии). Рассмотрим пример:

При усовершенствовании технологической линии производства холодильников было затрачено 4 млн. руб. Определить эффективность капитальных вложений, если себестоимость 1-го холодильника

снизилась с 6000 руб. до 5000 руб. За год производится на этой линии 820 шт.

$$Kэ = \frac{(C_0 - C) \times \Pi}{k / \text{вл}} = \frac{(600 - 500) \times 820 \text{шт.}}{4 \text{млн. руб.}} = 0,20$$

$$Ток = \frac{1}{0,20} = 5 \text{лет}$$

Коэффициент эффективности равен 0,20, то есть на каждый вложенный рубль мы экономим от капитальных вложений 20 копеек. Срок окупаемости затрат на капитальные вложения составит 5 лет. Это слишком много. На сегодняшний день средняя скорость научно-технического прогресса составляет 4 года. В данном случае полученная экономия не должна устраивать предприятие, за 5 лет на рынке появятся более усовершенствованные и более передовые технологии.

Чем выше данный коэффициент, тем лучше для предприятия. Следовательно, здесь можно определить основные пути повышения эффективности использования капитальных вложений на предприятии:

- снижение себестоимости продукции или увеличение прибыли от применения капитальных вложений;
- увеличение количества выпускаемой продукции;
- снижение затрат на капитальные вложения.

Особое внимание заслуживает анализ капитальных вложений в строительстве, где все зависит от сроков сдачи объектов. На сегодня определен минимальный порог коэффициента эффективности, который равен 0,25. Таким образом, каждый вложенный рубль ежегодно должен приносить, как минимум, 25 копеек экономии или прибыли на каждый рубль капитальных вложений. Соответственно, чем больше срок строительства, тем больше потерь и ниже эффект от капитальных вложений.

Для определения потерь от увеличения времени строительства используют формулу:

Потери =  $(k \times 0,25 \times t) + (k \times 0,25 \times (t - 1)) \dots + (k \times 0,25 \times (t - n))$ , где:

К - капитальные вложения;

0,25 - минимальный порог эффективности с 1-го рубля капитальных вложений;

t - время (лет).

Разберем на конкретном примере:

На предприятии капитальные вложения в строительство ремонтной мастерской составили 60 млн. руб.

За 1-й год было освоено 15 млн. руб.

За 2-й год было освоено 5 млн. руб.

За 3-й год было освоено 10 млн. руб.

За 4-й год было освоено 20 млн. руб.

За 5-й год было освоено 10 млн. руб.

Потери =  $(k \times 0,25 \times t) + (k \times 0,25 \times (t-1)) \dots + (k \times 0,25 \times (t-n))$

Если учесть, что ежегодно каждый вложенный рубль должен приносить 25 коп. прибыли или экономии, то 15 млн., затраченные в 1-й год, дадут эффект только через 5 лет. Тогда потери за 5 лет составят 18,75 млн. руб., а всего:

$P = (15 \times 0,25 \times 5) + (5 \times 0,25 \times 4) + (10 \times 0,25 \times 3) + (20 \times 0,25 \times 2) + (10 \times 0,25 \times 1) = 43,75$  млн. руб.

Если же мы сократим сроки строительства, к примеру, на 3 года и освоим за 1-й год 30 млн. руб. и за 2-й год - 30 млн. руб., то тогда потери за 2 года равны:

$P = (30 \times 0,25 \times 2) + (30 \times 0,25 \times 1) = 22,5$  млн. руб.

Экономия от сокращения сроков строительства составит 21,25 млн. руб. (43,75-22,5).

Стоит отметить, что эффективность использования капитальных вложений на предприятии зависит от правильно выстроенного и последовательно проведенного анализа.

Основными задачами проведения исследования по капитальным вложениям (реальным инвестициям) на предприятии являются:

1. Объективная оценка плана реальных инвестиций и контроль за его выполнением.
2. Определение и анализ направлений инвестиционного развития предприятия.
3. Выработка инвестиционной политики.
4. Контроль за своевременным и правильным составлением проектно-сметной документации.
5. Выявление отклонений фактических показателей от плановых и анализ факторов, повлиявших на это отклонение.
6. Выявление резервов повышения эффективности использования реальных инвестиций.

При анализе производственной деятельности по капитальным вложениям смотрят:

- выполнение плана всего;
- по видам (СМР, оборудование и т.д.);
- динамику, к/вл, которая будет изменяться в зависимости от перспективной специализации предприятия;
- по способам выполнения работ (подрядный или хозяйственный);

– по направлениям (производственные и непроизводственные).  
Рассмотрим на примере (табл. 1)

Таблица 1

## Производственная деятельность предприятия по капитальным вложениям

Показатели	План	Отчет	% выполнения	Откл. плана ±
Всего капитальных вложений, млн. руб.	880	1099	125	+ 219
- По направлениям:				
а) объекты производственного назначения;	717	848	118,3	+ 131
б) объекты непроизводственного назначения.				
- По видам:	163	251	153,9	+ 88
а) СМР;				
б) оборудование, инструмент, инвентарь;				
в) прочие.	531	487	91,7	- 44
- По способам:				
а) хозяйственным способом;	290	530	182,7	+ 240
б) подрядным способом.	59	82	138,9	+ 23
	144	207	143,7	+ 63
	736	892	121,1	+ 156

Данные таблицы показывают, что план капитальных вложений перевыполнен на 25%, что произошло, в основном (на 59,8%), за счет объектов производственного назначения, выполняемых подрядным способом. Следовательно, здесь в первую очередь необходимо уделить внимание контролю за расходом материальных и денежных средств.

В то же время объем работ по СМР не выполнен, тогда как на оборудование, инструмент, инвентарь, перерасход средств, по сравнению с планом, составляет 82,7%.

Плановый объем по подрядному способу составляет 83,6% всех работ, а фактически - 81,1%, что свидетельствует о снижении качества работ строителей подрядных организаций.

При этом необходимо учитывать и структуру капитальных вложений.

Структура капитальных вложений включает в себя затраты на:

1. Строительство новых предприятий.
2. Реконструкцию действующих предприятий.
3. Техническое перевооружение.
4. Расширение действующих предприятий.
5. Поддержание действующих мощностей.

Структура капитальных вложений оказывает значительное влияние на их эффективность. Это обусловлено тем, что различные виды капитальных вложений имеют неодинаковые сроки окупаемости. Значительно быстрее окупаются затраты на приобретение технических средств, чем вложения в строительство зданий и сооружений.

При этом особое внимание уделяется величине чистых капитальных вложений, которые определяются разницей между стоимостью поступивших за год капитальных вложений и стоимостью выбывших.

Положительная величина чистых инвестиций свидетельствует о повышении эффективности потенциала предприятия, направляющего значительную часть прибыли в инвестиционный процесс.

Отрицательная величина свидетельствует о снижении производственного потенциала предприятия, «проедающего» не только прибыль, но и часть амортизационного фонда.

Если чистые инвестиции равны 0 - это значит, что инвестирование осуществляется только за счет амортизационных отчислений, на предприятии отсутствует экономический рост.

Следовательно, анализ эффективности капитальных вложений по показателям, по производственной деятельности и структуре позволит предприятию лучше и выгоднее использовать реальные инвестиции и добиваться их положительного эффекта.

#### **Литература:**

1. Слущкин М.Л. Сегментарный анализ как инструмент управления затратами и прибылью // Ж-л «Финансовый менеджмент». - 2017. - № 5. - С. 47.
2. Хайруллина Н.Г. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебное пос. - Казань: КФЭИ, 2017. - 204 с.
3. Вовк А.А. Основные средства: проблемы характеристики наличия, движения, классификации и оценки эффективности использования // Вестник экономики транспорта и промышленности. - 2016. - № 50. - С. 217-221.
4. Ефимова О.В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: Учебник. - М.: Омега-Л, 2019. - 349 с.

5. Манько И.В. Пути улучшения использования основных фондов на предприятиях // Актуальные вопросы экономических наук. - 2016. - № 34. - С. 121-165.

6. Троянова Е.Н. Оценка обеспеченности основными фондами и их состояния // Вестник образоват. консорциума «Среднерусский ун-т». - Серия: Экономика и управление. - 2017. - № 9. - С. 40.

7. Фролова Т.А. Экономика предприятия. – Таганрог: ТТИ ФЮУ, 2019. - 184 с.

8. Козырин А.Н. Практикум по экономической оценке инвестиций. - М.: Финансы, 2017. - 464 с.

9. Лаврушин О.И. Инновационный проект: управление качеством и эффективностью. - М.: Финансы, 2018. - 672 с.

10. Савушкин М.В., Иمامеев А.Д. Оценка и анализ деятельности партнеров по бизнесу в целях обеспечения экономической безопасности предприятия // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 4.

### References:

1. Slutskin M. Segmental analysis as a tool for cost and profit management // Financial Management Journal. - 2017. - № 5. - P. 47.

2. Khairullina N. Economic analysis of the enterprise: Textbook. - Kazan: KFEI, 2017. - 204 p.

3. Vovk A. Fixed assets: problems of the characteristics of availability, movement, classification and evaluation of the efficiency of use // Bulletin of the Economics of Transport and Industry. - 2016. - № 50. - P. 217-221.

4. Efimova O. Financial analysis: modern tools for making economic decisions: a textbook. - М.: Omega-L, 2019. - 349 p.

5. Manko I. Ways to improve the use of fixed assets at enterprises // Topical issues of economic sciences. - 2016. - № 34. - P. 121-165.

6. Troyanova E. Assessing the availability of fixed assets and their condition // Bulletin of the educational consortium «Srednerusky University». - Series: Economics and Management. - 2017. - № 9. - P. 40.

7. Frolova T. Enterprise economy. – Таганрог: ТТИ ФЮУ, 2019. - 184 p.

8. Kozyrin A. Workshop on the economic evaluation of investments. - М.: Finance, 2017. - 464 p.

9. Lavrushin O. Innovative project: quality and efficiency management. - М.: Finance, 2018. - 672 p.

10. Savushkin M., Imameev A. Evaluation and analysis of the activities of business partners in order to ensure the economic security of the enterprise // «TIS-BI» Bulletin. - 2022. - № 4.

Дата поступления: 01.02.2023.



**НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ  
АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЫ  
НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ**

**SOME PROBLEM ISSUES IN APPLICATION OF THE SIMPLIFIED  
AUTOMATED TAXATION SYSTEM**

**ДОРОШИНА О.П.**, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой бухгалтерского учета и налогообложения Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(962)550-58-88

**E-mail:** okostinatishbi@yandex.ru

**МУХАМЕДЗЯНОВ К.З.**, канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(904)6653156

**E-mail:** kamzolmkz@mail.ru

**ГРИШИНА Е.А.**, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(917)2709391

**E-mail:** grishina2704@yandex.ru

**DOROSHINA O.**, Candidate of Economic Sciences, Head of Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(962)550-58-88

**E-mail:** okostinatishbi@yandex.ru

**MUKHAMEDZYANOV K.**, Candidate of Economic Sciences, Head of Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(904)6653156

**E-mail:** kamzolmkz@mail.ru

**GRISHINA E.**, Associate Professor, Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(917)2709391

**E-mail:** grishina2704@yandex.ru

**Аннотация**

Статья посвящена нерешенным проблемным вопросам применения новой автоматизированной упрощенной системы налогообложения, которые сокращают в определенной мере базу организаций и предпринимателей, желающих ее использовать.

**Ключевые слова:** автоматизированная упрощенная система налогообложения, субъекты малого предпринимательства, налогоплательщик, налоговые органы, ставки для начисления налога, преимущества, недостатки, нерешенные проблемы.

### Abstract

The article is devoted to the unresolved problematic issues of the application of the new simplified automated taxation system, which to a certain extent reduces the base of organizations and entrepreneurs who want to use it.

**Key words:** *simplified automated taxation system, small businesses, taxpayer, tax authorities, tax rates, advantages, disadvantages, unresolved problems.*

Экономическая ситуация в стране в связи с внешнеэкономическими и политическими факторами в последнее время существенно усложнилась, что требует модернизации, дальнейшего развития экономической политики России. Одним из элементов экономической политики является налоговая политика государства. В связи с этим следует согласиться с мнением ряда экономистов, что экономическая политика России в первую очередь направлена на совершенствование налоговой политики с целью минимизации влияния санкций на экономическую активность компаний [4]. Одной из составляющих налоговой политики является внедрение в практику налогообложения более совершенных режимов налогообложения. Одним из них является автоматизированная упрощенная система налогообложения (АУСН), что в условиях цифровой экономики является весьма актуальным.

Новый автоматизированный упрощенный режим налогообложения начал свое действие с 1 июля 2022 г. Указанный режим налогообложения не заменяет собой обычную упрощенную систему налогообложения (УСН), а вместе с ней будет являться для предпринимателей и организаций одним из специальных режимов. В АУСН в качестве базы налогообложения применяются «доходы» со ставкой 8% или «доходы минус расходы» со ставкой 20%. В СМИ было много публикаций о преимуществах данного налогового режима, то же касается и банков, которые пытаются привлечь потенциальных клиентов с целью открытия расчетных счетов. Указанная система налогообложения имеет весьма обширную базу для своего применения. Так, по проведенным исследованиям в настоящее время в стране насчитывается более 3,5 млн. предприятий и индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, денежная выручка 90% субъектов малого предпринимательства на упрощенной системе налогообложения не превышает 60 млн. руб., а у 60-70% таких налогоплательщиков штатная численность работников составляет до пяти человек [7]. Казалось бы, микробизнес, понимая преимущества экспериментальной автоматизированной системы налогообложения, должен массово переходить на нее, но действительность пока

свидетельствует об обратном.

Проведенные опросы РБК в 2022 г. показали, что около 97% фирм из сферы микробизнеса пока не готовы переходить на новый специальный налоговый режим [9]. Многие представители субъектов малого предпринимательства считают, что рассматриваемый автоматизированный упрощенный режим налогообложения недостаточно удобен и выгоден для них из-за высоких ставок налога, имеет ограниченный режим по различным критериям [10]. Проанализируем, насколько такое мнение имеет право на существование и является объективным.

Одной из причин, на наш взгляд, является то, что сократить свои расходы за счет экономии налоговых платежей при использовании данного режима налогообложения довольно проблематично. Дело в том, что ставки для начисления налога при АУСН существенно выше, чем обычной УСН. Причем если в обычной УСН минимальный налог в случае получения убытков составляет 1%, то в условиях работы на АУСН – 3%. Сложно найти ответ на вопрос: зачем переплачивать налог на 2% при убытках? Правда те, кто использует в качестве базы налогообложения «доходы», минимальный налог не уплачивают. Отрицательным также является то, что при данном режиме нельзя применять региональные льготные налоговые ставки при обычной УСН. Так, обычная упрощенная система предоставляла возможность снизить налоги при объекте налогообложения «доходы» в регионе с 6% до 1%, а при использовании объекта «доходы минус расходы» - с 15% до 5%. В рамках использования АУСН такие льготные возможности законодателем не предусмотрены.

Экономия за счет страховых взносов здесь неоднозначна и зависит от многих факторов, таких как численность работников, сумма начисляемой заработной платы и ее удельный вес в составе расходов предприятия, суммы полученной денежной выручки, применяемой налоговой базы при начислении налога. В то же время здесь есть определенный интерес крупных юридических лиц, имеющих различные подразделения в форме юридических лиц и ИП. Если перевести одно из подразделений в форме ИП на АУСН с одновременным переводом в его состав нескольких топ-менеджеров с очень высокой заработной платой, то можно добиться хорошей экономии за счет страховых взносов. Однако в этом случае есть вероятность того, что налоговые органы могут обвинить в дроблении бизнеса и доначислить налоги. При этом следует также принимать во внимание то, что при данном режиме налогообложения действуют ограничения на работника по сумме определяемой получаемой организацией денежной выручки.

Другой причиной неудобства применения АУСН является то, что часто малый бизнес работает на основе бартерных сделок по

взаимозачету. Конечно, время массового применения бартерных сделок прошло, но, тем не менее, в среде малого предпринимательства это остается распространенным явлением. Согласно действующему законодательству, если субъект малого предпринимательства отгрузил покупателю свою продукцию, оказал услуги, выполнил работы, то соответственно для него это будет денежной выручкой. В то же время в счет оплаты от покупателя ООО или ИП получает какие-либо товары, материалы и пр. Выручка, полученная субъектом малого предпринимательства, будет облагаться налогом. Если у предпринимателя есть расходы по такому взаимозачету, неоплаченные с расчетного счета, то налог на сумму таких расходов уменьшаться не будет. Соответственно предприятию, применяющему в своей работе бартерные схемы, невыгодно использовать АУСН, или им следует отказаться от бартерных сделок.

Есть некоторые сложности и с ведением бухгалтерского учета, в том числе по отдельным его участкам. Так, некоторая проблема применения АУСН связана с выдачей подотчетных сумм и учетом их использования. Например, неясно, на какую сумму уменьшать налог: на выданную подотчетному лицу или на сумму, на которую подотчетное лицо отчиталось, и какую сумму при этом использует налоговый орган при расчете налога. При этом если нет бухгалтера в организации, возникнут проблемные ситуации с бухгалтерским учетом и списанием на расходы подотчетных сумм. И проблема возникнет не только с учетом подотчетных сумм. Казалось бы, передача функции начисления налога на налоговые органы позволит в некоторой степени отказаться от ведения бухгалтерского учета, но полный отказ от бухгалтера или использования бухгалтерских услуг от специализированной организации при использовании АУСН весьма затруднителен, несмотря на слово «автоматический» в названии режима. Это связано с тем, что от ведения бухгалтерского учета, формирования и представления ежегодной бухгалтерской отчетности предприятия не освобождаются. Кроме того, остаются отчеты, касающиеся ведения электронных трудовых книжек -форма СЗВ-ТД, форма СЗВ-СТАЖ (если нанимаются физические лица по договорам ГПХ), нужно подавать формы, если были заключены договора ГПХ. Следует также иметь в виду, что если платежные поручения на уплату НДФЛ готовит сам банк (но для этого все равно необходимо подавать сведения на работников в банк каждый месяц и проверять правильность расчетов банком), то перечисление платежей взносов от травматизма и несчастных случаев осуществляет сама организация, и человек, не имеющий каких-либо знаний в сфере бухгалтерского учета, все равно должен обратиться к кому либо, чтобы ему это платежное поручение сформировали. То же самое касается и других платежей, осуществляемых налогоплательщиком.

Другой проблемной ситуацией является то, что многие предприниматели работают на основе посреднических договоров. Однако при переходе на АУСН нельзя заключать договора-поручения, агентские, комиссионные договора. Иначе программа налоговых органов не сможет рассчитать налог. Поэтому АУСН не подходит для предпринимателей, работающих по вышеуказанным договорам, а таких довольно много. Для ИП или ООО достаточно заключить один агентский договор, чтобы утратить право на применение АУСН.

Определенные неудобства вызывает у предпринимателей и организаций на этом режиме то, что по АУСН можно работать только с использованием расчетных счетов, открытых в одном из уполномоченных банков. Так, в список уполномоченных банков по состоянию на конец 2022 г. входят Сбербанк, Альфа-Банк, Тинькофф Банк, Банк ВТБ Модульбанк, Филиал Точка Банка Открытие, Промсвязьбанк. Соответственно тем, кто переходит на АУСН, придется принимать условия работы этих банков. И если субъект малого предпринимательства не устраивают предлагаемые уполномоченным банком условия, то особого выбора нет. Правда, в будущем этот перечень банков предполагается увеличить. Однако в любом случае расходы на банковские комиссии возрастут, так как банки наряду с обычным обслуживанием расчетного счета должны будут исчислять НДФЛ для предпринимателя на АУСН и предоставлять сервисы для обмена информацией с ФНС, что увеличивает их затраты. При этом следует учитывать и то, что плательщик АУСН исполнить функции налогового агента (по своему выбору) может через уполномоченный банк, который обслуживает его и перечисляет заработную плату работникам предприятия. Соответственно плательщик АУСН в этом случае может поручить банку расчет, удержание и перечисление в бюджет НДФЛ. Этот вариант как будто должен освободить организацию или предпринимателя, перешедшего на АУСН, от обязанностей, связанных с расчетом и уплатой НДФЛ. Но здесь следует иметь в виду, что все это не делает банк налоговым агентом, и если возникнут ошибки банка в расчетах, то этими вопросами придется заниматься самому плательщику АУСН [1].

Проблемы при взаимоотношениях с уполномоченными банками могут возникнуть и в связи с некорректной информацией о расходах налогоплательщика по АУСН, расчетный счет которого находится в данном банке. Согласно действующему законодательству уполномоченный банк должен ежемесячно информировать налоговый орган о полученных доходах и расходах налогоплательщика АУСН [1]. Банк самостоятельно в пределах своего понимания вопроса делит доходы и расходы субъекта малого предпринимательства на принимаемые и не принимаемые в целях налогообложения. Конечно,

уполномоченный банк дает возможность своему клиенту корректировки этой информации. Однако если налогоплательщик не воспользовался этим, то такая информация будет считаться подтвержденной. При выявлении же в дальнейшем любых ошибок, расхождений субъект малого предпринимательства будет выяснять отношения с банком [1]. В связи с вышесказанным, у бухгалтеров возникают сомнения, что тандем банк и налоговые органы будет работать без ошибок.

Как известно, в условиях применения АУСН налог рассчитывается налоговым органом на основе тех данных, которые передал банк. При этом налогоплательщик может через личный кабинет ознакомиться с расчетами, даже изменить некоторые показатели (что считать доходом, что считать расходом или какие-то суммы считать и не доходом, и не расходом). На эту процедуру у налогоплательщика есть 7 дней. Следует принять во внимание также то, что определенные группы предпринимателей просто не доверяют расчетам налоговых органов. Отрицательным при расчете и уплате налога при АУСН является и очень короткий налоговый период - один месяц, т.е. налог придется платить ежемесячно, а не один раз в год.

Нами рассмотрены лишь некоторые проблемные вопросы применения нового экспериментального режима налогообложения АУСН, который в условиях цифровой экономики тем не менее является передовым и перспективным. Несомненно, он будет дорабатываться законодателем, совершенствоваться и становиться все более приемлемым для субъектов малого предпринимательства.

### **Литература:**

1. Федеральный закон от 25 февр. 2022 г. № 17-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Автоматизированная упрощенная система налогообложения» (ред. от 28.12.2022 г.).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 29.12.2022).
3. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник для вузов / Л.В. Бухарева [и др.] / Под ред. И.М. Дмитриевой, В.Б. Малицкой, Ю.К. Харакоз. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2022. - 528 с. - (Высшее образ.). - ISBN 978-5-534-14339-3. - Текст: электрон. // Образоват. платформа «Юрайт»: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/495722>.
4. Дорошина О.П. Налоговая политика Российской Федерации в условиях санкций / О.П. Дорошина, И.Н. Данилина, Л.И. Мавлютова // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 4. - С. 21-27.
5. Кулягина Н.Г. Динамика и анализ показателей применения упрощенной системы налогообложения / Н.Г. Кулягина, О.Е. Ефимова / В сб.: Предпринимательская деятельность в поведенческой экономике: формы реализации и механизмы обеспечения: Материалы Ежегодной Всеросс. науч.-практ. конф. / Под ред. Н.М. Прусс, А.Н. Грязнова, 2019. - С. 59-62.

6. Налоги и налогообложение: Учебник и практикум для вузов / Д.Г. Черник [и др.] / Под ред. Е.А. Кировой. - 6-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2022. - 483 с. - (Высшее образ.). - ISBN 978-5-534-14806-0. - Текст: электрон. // Образоват. платформа «Юрайт»: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/488995>.
7. Суглобов А.Е. Основы налогового планирования / А.Е. Суглобов, 8. М.И. Мигунова. - М.: Юнити-Дана, 2021. - 248 с.
9. <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2021/09/23/888016-malii-biznes>.
10. <http://www.nalog.gov.ru>.
11. <https://www.rbc.ru/economics/05/08/2022/62e91db09a79474a2f18e4b3>.

**References:**

1. Federal Law № 17-FZ dated February 25, 2022 «On Conducting an Experiment to Establish a Special Tax Regime «Automated Simplified Taxation System» (as amended on December 28, 2022).
2. Tax Code of the Russian Federation (Part Two) dated August 5, 2000 № 117-FZ (as amended on December 29, 2022).
3. Accounting financial accounting: A textbook for universities / L. Bukhareva [and others] / Edited by I. Dmitrieva, V. Malitskaya, Yu. Kharakoz. - 5th ed., revised. and added. - М.: Yurayt, 2022. - 528 p. - (Higher education). - ISBN 978-5-534-14339-3. - Text: electronic // Educational platform «Urayt»: [website]. - URL: <https://urait.ru/bcode/495722>.
4. Doroshina O. Tax policy of the Russian Federation under sanctions / O. Doroshina, I. Danilina, L. Mavlyutova // Bulletin of the «TISBI» University of Management. - 2022. - № 4. - P. 21-27.
5. Kulyagina N. Dynamics and analysis of indicators of the application of the simplified taxation system / N. Kulyagina, O. Efimova / In the collection: Entrepreneurial activity in behavioral economics: forms of implementation and mechanisms of support: Materials of the Annual All-Russian Scientific and Practical Conference / Edited by N. Pruss, A. Gryaznov, 2019. - P. 59-62.
6. Taxes and taxation: Textbook and workshop for universities / D. Chernik [and others] / Edited by E. Kirova. - 6th ed., revised. and added. - М.: Yurayt, 2022. - 483 p. - (Higher education). - ISBN 978-5-534-14806-0. - Text: electronic // Educational platform «Urayt»: [website]. - URL: <https://urait.ru/bcode/488995>.
7. Suglobov A. Fundamentals of tax planning / A. Suglobov, M. Migunova. - М.: Unity-Dana, 2021. - 248 p.
8. <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2021/09/23/888016-malii-biznes>.
9. <http://www.nalog.gov.ru>.
10. <https://www.rbc.ru/economics/05/08/2022/62e91db09a79474a2f18e4b3>.

Дата поступления: 01.02.2023.

**АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ  
НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И НЕСТАБИЛЬНОСТИ**

**THE ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF DIGITAL ECONOMY  
IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY AND INSTABILITY**

*ТУАТИ М., магистрант Университета управления «ТИСБИ»*

*E-mail: Mounirro.laplonge09@gmail.com*

*МОРОЗОВ К.А., магистрант Казанского национального  
исследовательского технического университета им. А.Н. Туполева*

*E-mail: hokkirik@gmail.com*

*БАЗАРОВ Р.Т., канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»  
Университета управления «ТИСБИ»*

*E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru*

*TUATI M., Master's degree student, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: Mounirro.laplonge09@gmail.com*

*MOROZOV K., Master's degree student, Kazan Tupolev National Research  
Technical University*

*E-mail: hokkirik@gmail.com*

*BAZAROV R., Associate Professor, PhD in Economics,*

*Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru*

**Аннотация**

Цифровизация - это основа развития в современном мире. Она затрагивает практически все сферы жизни человека, и от ее развития многое зависит. Цифровая экономика в нынешнее время развивается достаточно быстрыми темпами благодаря заинтересованности бизнеса и физических лиц в данном аспекте жизни.

**Ключевые слова:** цифровая экономика, затраты, домохозяйства, коммерческие банки.

**Abstract**

Digitalization is the basis for progress in the modern world. It affects almost all spheres of human life and a lot depends on its development. The digital economy is currently developing at a fairly rapid pace, thanks to the interest of businesses and individuals in this aspect of life.

**Key words:** digital economy, costs, households, commercial banks.



Цифровая экономика в современном мире является неотъемлемой частью жизни и деятельности граждан, страны. Она участвует в социальных, культурных, экономических, технологических и прочих областях, в которых участвуют информационно-коммуникационные технологии. Развитие экономики также тесно сопряжено с развитием технологий, которые повышают эффективность и точность. Чем выше технологии в стране, тем выше уровень ВВП.

Для развития цифровизации на территории Российской Федерации были введены программы и стартапы, направленные на реализацию, разработку, инноваций, которые введены согласно Стратегии развития информационного общества в России с 2017 по 2030 годы.

Соответственно, для полномасштабного развития технологий, как в экономике, так и в других сферах, необходимы денежные вливания.

Рост затрат идет стабильным темпом из года в год. Внутренние затраты организаций на создание и распространение цифровых технологий и продуктов, услуг, связанных с ними, имеют два больших скачка в финансировании: в 2019 и 2021 гг. В 2020 г. финансирование перетерпело небольшой спад, сократившись на 191 млрд. рублей, относительно 2019 г. Внутренние затраты организаций в общей сложности за период составили 2,2% ВВП.

Домашние хозяйства, также включенные в затраты на цифровые технологии, имеют стабильный уровень роста притока денежных средств. Финансирование со стороны населения за данный период увеличилось на 5,5%, что недостаточно много, но стабильно и является положительным показателем.

В 2021 г. увеличились затраты на приобретение программного обеспечения (на 0,4%). А также значительно увеличились прочие внутренние затраты на внедрение и использование технологий (на 12%).

В противовес этому в 2021 г. большие статьи расходов имели тенденцию к сокращению. Оплата услуг электросети снизилась на 6,6%. Приобретение машин и оборудования для цифровых технологии в 2020 г. составляло 38,7%, а 2021 г. сократилось на 5,2%.

Затраты на покупку и аренду программного обеспечения (ПО) для цифровых технологий являются одной из важнейших статей в связи с тем, что они тесно сопряжены с развитием цифровизации экономики. Чем лучше ПО, тем эффективнее внедрение информационных технологий. Подробные сведения о затратах на ПО по видам деятельности представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Затраты организаций на покупку и аренду ПО 2020-2021 гг.**

	Приобретение ПО, млрд. руб.			Аренда ПО, млрд. руб.		
	2020	2021	Изменение	2020	2021	Изменение
Сельское хозяйство	1,0	0,9	-0,1	0,1	0,4	0,3
Добыча полезных ископаемых	6,7	11,1	4,4	2,0	1,7	-0,3
Обрабатывающая промышленность	28,1	53,7	25,6	2,3	7,0	4,7
Обеспечение энергией	8,8	9,0	0,2	1,0	0,6	-0,4
Водоснабжение	0,8	1,6	0,8	0,6	0,1	-0,5
Строительство	5,9	13,0	7,1	0,3	2,1	1,8
Оптовая и розничная торговля	18,0	33,3	15,3	2,2	3,7	1,5
Транспортировка	16,1	18,8	2,7	1,4	1,8	0,4
Гостиницы и общепит	1,0	0,6	-0,4	0,1	0,4	0,3
Информация и связь	106,2	128,0	21,8	1,3	9,4	8,1
Отрасль информационных технологий	28,6	36,8	8,2	0,7	7,4	6,7
Финансовый сектор	65,2	74,9	9,7	12,4	3,3	-9,1
Операции с недвижимым имуществом	3,5	9,0	5,5	0,4	3,1	2,7
Научная деятельность	45,9	73,2	27,3	3,6	9,2	5,6
Высшее образование	5,4	4,5	-0,9	0,3	0,6	0,3
Здравоохранение	5,6	4,6	-1	0,6	0,8	0,2
Культура	2,2	8,2	3	0,4	0,5	0,1
Государственное управление	16,5	14,3	-2,2	1,5	2,3	0,8
Итого	339,1	475,8	136,7	31,5	47,9	16,4

Исходя из данных таблицы, можно сделать следующие выводы:

- Во-первых, можно наглядно рассмотреть, что покупка программного обеспечения является более приоритетной для отраслей, нежели аренда. В 2021 г. затраты на покупку увеличились на 136,7 млрд. руб., а на аренду - на 16,4 млрд. руб.

- Во-вторых, отрасли, которые больше всего затрачивают денежных средств на программное обеспечение, - это информация и связь, научная и финансовая деятельность. Данные отрасли наиболее тесно сопряжены с программным обеспечением, поэтому вклад средств идет более активно. Тем не менее, в 2021 г. финансовый сектор резко сократил затраты на аренду программного обеспечения на 9,1 млрд.

руб., при этом увеличив затраты на покупку. Связано это может быть как с финансовой стабильностью банковской системы, так и с развитием экосистем банков, которым для качественного развития необходимо собственное ПО.

В целом, оценивая отраслевые затраты на программное обеспечение, нельзя заметить никаких резких скачков. Стабильный рост покупок или аренды продолжается из года в год, что несомненно положительно влияет на развитие цифровых технологий.

Во-первых, приоритетом для домохозяйств были и будут затраты на оплату услуг электросети. Все остальные пункты ориентировочно важны по значимости и необходимости приобретения.

Во-вторых, можно заметить небольшой рост затрат в 2021 г., относительно 2020 г. Затраты на приобретение цифрового контента, мобильных телефонов, вычислительной техники возросли. Сильнейшим скачком можно считать затраты на приобретение цифрового контента, что может быть тесно сопряжено с пандемией и переходом домохозяйств на дистанционную работу.

В-третьих, имеются и сокращения затрат в 2021 г. Сократились расходы на эксплуатацию и ремонт ИКТ-оборудования, а также приобретение теле-аудиотехники. Эти случаи также могут быть сопряжены с пандемией.

Затраты на программное обеспечение в частности и цифровые технологии в целом крайне важны. Многие отрасли довольно сильно зависят от развитости технологий внутри страны, например, финансовый сектор, где от работоспособности ПО может много зависеть. Постепенно можно заметить тенденции перехода от традиционной банковской системы к более новым возможностям управления кредитными организациями. Трансформируется взаимосвязь банков с клиентами, где последним проще работать самостоятельно через приложения на смартфонах, нежели приходить в отделение банка. Повышается эффективность управления финансами как со стороны банков, так и со стороны домохозяйств, с ними взаимодействующих. Все это ведет к постепенному сокращению операционных касс, сокращению филиалов. Это позволяет сокращать затраты на содержание недвижимого имущества, что экономит банкам денежные средства, которые можно вложить в дальнейшее развитие, - это является прямым путем к цифровизации экономики.

Разумеется, цифровизация экономики влечет за собой не только повышение эффективности, но и последствия в виде сокращения рабочих мест. Тем не менее, это неизбежно. Вместе с сокращением людей на местах приходят роботизация и автоматизация множества процессов, которые вполне могут выполнять программы. Так, во многих банках уже существуют роботизированные ассистенты, к примеру: в

банке «Тинькофф» есть финансовый ассистент «Олег». Робот помогает во многих элементарных вопросах, связанных с услугами, и даже может выполнять функции автоответчика, что изрядно сокращает время операционистов, работающих в отделе поддержки.

Подводя итоги, необходимо отметить, что Российская Федерация на пути цифровизации имеет достаточно большой успех. Автоматизация процессов позволяет наладить клиентоориентированность во многих сферах, повышает заинтересованность клиентов в приобретении и, соответственно, дальнейшем развитии.

### **Литература:**

1. Агеев А. И. Криптовалюты, рынки и институты / А.И. Агеев, Е.Л. Логинов // Экономические стратегии. - 2018. - № 1. - С. 94-107.
2. Александров Д. Биткоин вне закона // БОСС: Бизнес. Организация. Стратегия. - 2017. - № 12. - С. 23-25.
3. Андрюшин С.А. Открытый банкинг, кредитная активность, регулирование и надзор // Банковское дело. - 2017. - № 6. - С. 26-34.
4. Базаров Р.Т. Система источников финансового права России / Р.Т. Базаров, Р.М. Касимова // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 50-58. - EDN HJACQQ.
5. Базаров Р.Т. Правовые основы финансовых отношений / Р.Т. Базаров, А.Е. Харина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 72-77. - EDN DRHJBI.
6. Баулин А. Блокчейн в эфире // Форбс / Forbes. - 2017. - № 11. - С. 126-127.
7. Бауэр В.П. Блокчейн как основа формирования дополненной реальности в цифровой экономике / В.П. Бауэр, С.Н. Сильвестров, П.Ю. Барышников // Информационное общество. - 2017. - № 3. - С. 30-40.
8. Белоус М. Мечтают ли криптовалютчики об электрических бентли? // PC Magazine. - 2017. - № 6/8. - С. 4-5.
9. Вахранев А.В. Роль биткоинов в экономике и их производство // Бизнес в законе. - 2016. - № 6. - С. 224-226.
10. Ведута Е. Цифровая экономика приведет к экономической киберсистеме // Международная жизнь. - 2017. - № 10. - С. 87-102.

### **References:**

1. Ageev A. Cryptocurrencies, markets and institutions / A. Ageev, E. Loginov // Economic strategies. - 2018. - № 1. - P. 94-107.
2. Alexandrov D. Bitcoin outlaw // BOSS: Business. Organization. Strategy. - 2017. - № 12. - P. 23-25.
3. Andryushin C. Open banking, credit activity, regulation and supervision // Banking. - 2017. - № 6. - P. 26-34.
4. Bazarov R. The system of sources of financial law of Russia / R. Bazarov, R. Kasimova // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 50-58. - EDN HJACQQ.
5. Bazarov R. The legal foundations of financial relations / R. Bazarov, A.

Kharina // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 72-77. - EDN DRHJBI.

6. Baulin A. Block chain on the air // Forbes. - 2017. - № 11. - P. 126-127.

7. Bauer V. Block chain as the basis for the formation of augmented reality in the digital economy / V. Bauer, S. Silvestrov., P. Baryshnikov // Information Society. - 2017. - № 3. - P. 30-40.

8. Belous M. Do cryptocurrencies dream of electric Bentleys? // PC Magazine. - 2017. - № 6/8. - P. 4-5.

9. Vakhranov A. The role of bitcoins in the economy and their production // Business in law. - 2016. - № 6. - P. 224-226.

10. Veduta E. The digital economy will lead to an economic cyber system // International Life. - 2017. - № 10. - P. 87-102.

Дата поступления: 17.02.2023.

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ  
ДЛЯ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ**

**THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES  
FOR DIVERSIFICATION OF AN INVESTMENT PORTFOLIO**

**СМОЛЕНЦЕВА Л.В.**, канд. пед. наук, доцент кафедры информационных технологий Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** la109@yandex.ru

**СУЧЕВ Н.Е.**, студент Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** Kolxz2001@gmail.com

**SMOLENTSEVA L.**, PhD in Pedagogical Sciences, Associate Professor, the Department of Information Technology, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** la109@yandex.ru

**SUCHEV N.**, Student of the University of Management «TISBI»

**E-mail:** Kolxz2001@gmail.com

**Аннотация**

В статье рассматриваются принцип работы и ключевые параметры блокчейна на примере децентрализованных финансов, позволяющие диверсифицировать инвестиционный портфель. Из всей экосистемы децентрализованных финансов наибольший акцент в статье делается на вид криптоактивов – стейблкойны. Рассматриваются разновидности стейблкойнов и отличие централизованных токенов от децентрализованных. Рассматриваются наиболее актуальные риски при вложении средств в криптоактивы.

**Ключевые слова:** информационные технологии, инвестиции, децентрализованные финансы DeFi, блокчейн, стейблкойны, фиатные токены, блокчейн-платформа, смарт-контракты.

**Abstract**

The article discusses the principle of operation and key parameters of the block chain on the example of decentralized finance, which make it possible to diversify the investment portfolio. The greatest emphasis from the entire ecosystem of decentralized finance is placed on the type of crypto assets - stable coins. Varieties of stable coins and the difference between centralized and decentralized tokens are considered. The most relevant risks for investing in crypto assets are considered.

**Key words:** information technology, investment, decentralized finance DeFi, block chain, stable coins, fiat tokens, block chain platform, smart contracts.

Одним из важнейших правил профессионального инвестора является минимизация структурных рисков инвестиционного портфеля. Оптимальным решением для этого становится диверсификация по разным типам активов. Чтобы повысить инвестиционную активность, необходимо изучать новые инструменты финансового рынка для осуществления полноценной инвестиционной деятельности. Одним из решений поставленной задачи может являться использование децентрализованных финансов (DeFi), использующих в своей основе технологию блокчейн. Сам термин «DeFi» подразумевает совокупность финансовых инструментов и услуг, что делает их целой экосистемой. Являясь цифровым инструментом, DeFi работает благодаря функционированию смарт-контрактов внутри блокчейн-сети. Блокчейн – это технология шифрования и хранения данных, распределенных по множеству компьютеров, объединенных в общую сеть. Записи в блокчейне представлены в виде блоков, связанных между собой специальными ключами. По-другому блокчейн - это распределенный реестр, состоящий из цепочки блоков, внутри каждого из которых записаны транзакции. Использование блокчейна делает систему прозрачной за счет доступности истории сделок внутри сети для всех пользователей, поэтому не имеет минусов централизованных финансов, где существуют монополия на эмиссию и контроль над операциями с денежными средствами. Смарт-контракты – это программы, написанные на языках программирования: Solidity, Rust, Vyper, JavaScript, которые выполняют регулируемую роль в соглашении между двумя сторонами без необходимости доверять ее выполнение какой-либо третьей стороне. Аналогию смарт-контрактов можно провести с подписанием бумажных контрактов, только первые существуют в цифровом мире. При подписании смарт-контракта создаются транзакции, из которых формируется блок, который фиксируется в блокчейне. За счет доступности истории транзакций всем пользователям сети, в которой исполнился контракт, достигается безопасность сделки. Перед началом работы с DeFi у инвестора возникает проблема выбора блокчейн-платформы, внутри которой функционируют продукты DeFi из-за их большого разнообразия.

Блокчейн-платформы имеют следующие характеристики:

- Скорость подтверждения транзакций, измеряемая в TPS (transactions per second). В зависимости от задач, для которых разрабатывались платформы, они имеют ограничения на количество добавляемых транзакций в один блок.

- Доступный функционал. За каждой платформой стоит своя идея, выполняющая свои задачи, а значит, при выборе платформы инвестор также должен доверять фундаментальной идее, для которой платформа создавалась и за счет которой существует. Например, Ethereum создавался как блокчейн для исполнения смарт-контрактов внутри своей сети. Solana разрабатывалась как аналог системы банковских переводов SWIFT, концентрируясь на достижении наибольшего показателя TSP.

• **Безопасность.** Данный критерий отвечает за сохранность вложений, которые будут находиться внутри блокчейн-платформы. Стоит обратить внимание, какие криптографические методы использует платформа, как проверяются записи в сети, как часто обновляется платформа и как она верифицирует пользователей, что обеспечивает безопасность вложенных финансов.

• **Обеспеченность (капитализация).** Данный критерий позволяет отслеживать популярность платформ среди сообщества. Он показывает общую стоимость в долларах всех добытых криптовалют.

В таблице 1 представлено десять наиболее капитализированных блокчейн-платформ, ранжированных по капитализации и используемых в DeFi, внутри которых исполняются смарт-контракты.

Таблица 1

### Рейтинг блокчейн-платформ

Блокчейн	Тикер	Капитализация, млрд. \$
Ethereum	ETH	154.5
BNB	BNB	44
Cardano	ADA	12.3
Solana	SOL	10.7
Polkabet	DOT	7.14
Polygon	MATIC	5.9
TRON	TRX	5.6
Avalanche	AVAX	4.6
OKB	OKB	4.2
ChainLink	LINK	3.4

Наиболее распространенной угрозой для пользователей DeFi является взлом смарт-контрактов, когда злоумышленник находит уязвимость в программном коде смарт-контракта, тем самым получая доступ к финансам сторон, подписавших его.

Для предотвращения подобных инцидентов стоит обратить внимание на следующие стороны блокчейн-платформ:

- Тип приватный или открытый

В приватном блокчейне, предоставляя доступ к сети только доверенному кругу лиц, создатели стараются отсеять злоумышленников, предоставив доступ только надежным клиентам. Минусом такого подхода является деанонимизация (нарушение анонимности) пользователя, что рушит принцип DeFi. К недостаткам можно также отнести низкую ликвидность внутри платформы из-за контролируемого количества участников.

- Количество узлов

Если выбирать среди открытых блокчейн-сетей, то здесь стоит обратить внимание на количество узлов. Узлы (node) являются неотъемлемой частью сетей блокчейнов, поскольку они обеспечивают безопасность и функциональность всей сети. Каждый узел (имеется в виду



просто устройство, подключенное к сети) отвечает за проверку и прием данных в цепочку блоков и обеспечение того, чтобы все узлы соблюдали сетевые правила. Это означает, что технически чем больше узлов в сети, тем сложнее будет манипулировать данными в блокчейне. Основная проблема здесь заключается в том, что чем больше сеть, тем больше времени требуется для подтверждения транзакции и достижения консенсуса между узлами. Это особенно проблематично с самыми популярными общедоступными блокчейн-сетями, состоящими из тысяч узлов: они могут быть безопасными, но их производительность оставляет желать лучшего.

Как упоминалось ранее, DeFi является целой экосистемой в мире криптоактивов, куда входят такие категории, как:

- Стейблкоины
- Кредитование и займы
- Биржи
- Деривативы
- Портфельный менеджмент
- Лотереи
- Платежи
- Страхование

Рассмотрим стейблкоины как один из инструментов DeFi, имеющие наименьшие риски при инвестировании в отличие от остальных инструментов DeFi.

Стейблкоины - это криптовалюты, стоимость которых привязана к той или иной фиатной валюте (то есть обычной валюте - доллару или евро) или физическому активу (например, золоту), целью которых является преодоление нестабильности за счет поддержания стабильной стоимости по отношению к официальной валюте или корзине валют. Они могут быть выпущены частным лицом (собственно стейблкоины) или Центральным банком.

Согласно недавнему исследованию, опубликованному Европейским центральным банком, стейблкоины, выпущенные частным образом, можно разделить в зависимости от метода, который они используют для стабилизации своей стоимости, на четыре категории: фиатные, *обеспеченные вне сети* (не криптоактивами), обеспеченные криптоактивами, *алгоритмические*.

*Фиатные токены* - стейблкоины полностью обеспечены средствами, состоящими из официальной валюты, в виде наличных, электронных денег, денег коммерческих банков или резервных депозитов. Следовательно, они являются «токенизацией» официальной валюты. Токены выпускаются путем внесения эквивалентной суммы в официальную валюту и всегда могут быть конвертированы обратно в официальную валюту по номинальной стоимости. Данный механизм, в свою очередь, требует наличия эмитента или хранителя для хранения средств. По этой причине данный кейс является наиболее централизованным в экосистеме стейблкоинов. Централизация особенно актуальна, когда стейблкоин обеспечен корзиной валют:

действительно, в этом случае лицо, управляющее системой, имеет дополнительную задачу по определению состава корзины. Примером фиатных токенов являются цифровые валюты российского рубля и китайского юаня.

*Обеспеченные вне сети стейблкойны.* Обеспеченные портфелем активов *стейблкойны*, отличные от денежных средств, характеризуются колебанием стоимости в зависимости от курса валюты, принятой в качестве привязки. В этом случае необходима контролирующая сторона не только для хранения активов, но и для управления инвестиционным портфелем. Обеспечение «вне сети» используется для обозначения того, что базовые активы представляют собой обычные финансовые инструменты, торгуемые на регулируемых рынках, и служат для дифференциации стейблкойнов этого класса от стейблкойнов следующего класса.

*Стейблкойны, обеспеченные другими криптоактивами,* зарегистрированными в том же базовом блокчейне. Эта особенность подразумевает более высокую степень децентрализации. Учитывая более высокую волатильность криптоактивов по сравнению с обычными финансовыми активами, стейблкойны должны иметь избыточное обеспечение, чтобы попытаться сохранить их стоимость стабильной. Однако любой поддержки, кратной 100%, будет недостаточно, если стоимость базового криптоактива упадет до нуля. Устройство стабилизации курса этого вида стейблкойнов можно рассмотреть на примере токена Da.i.

*Алгоритмические стейблкойны* не зависят от наличия залога. Вместо этого стабильность достигается за счет использования алгоритма, закодированного в блокчейне, который автоматически регулирует предложение токенов в ответ на движение спроса. Стейблкойны, которые стабилизируются алгоритмами и не полагаются на какую-либо форму обеспечения, представляют собой максимальную угрозу суверенитету с точки зрения технологий, поскольку они не могут контролироваться какой-либо формой политической власти или правового регулирования. Однако, как и в предыдущем случае, даже здесь монета покупается и продается в обмен на криптоактивы, а значит, ее стоимость может быть стабилизирована по отношению к последним, но может значительно отклоняться от стоимости официальной валюты. Более того, чтобы постоянно покупать и продавать стейблкойн, даже если формального обеспечения не требуется, алгоритм должен быть обеспечен достаточным количеством базовых криптоактивов, используемых в качестве резервов.

**Виды стейблкоинов**

Тип токенов	Пример	Обеспечение
Фиатные	Monerium, Gemini	Электронные/наличные деньги, эмитированные государством; капитал банков.
Обеспеченные не криптоактивами	Tether, Saga	Финансы классического финансового мира.
Обеспеченные криптоактивами	DAI, BitUSD, Mine-coin	Криптоактивы.
Алгоритмические	Steeem, NUBITS	Без обеспечения.

**Риски и возможности DeFi**

В данной части статьи будут рассмотрены основные риски при использовании как блокчейна, так и сети DeFi, которые необходимо учитывать при выборе инструментов инвестирования.

Смарт-контракты имеют несколько дефектов в программируемом языке и системах исполнения. Во-первых, разработчики используют языки высокого уровня для кодирования смарт-контрактов и реализации различной сложной бизнес-логики. Однако эти языки высокого уровня (например, Solidity) чрезвычайно подвержены ошибкам устройства языка и содержат программные ошибки, которые могут быть использованы и которые нельзя обнаружить, пока они не будут развернуты в блокчейне. Во-вторых, смарт-контракты обычно хранят и управляют большими объемами финансовых активов и работают в открытой сети, где любой пользователь может присоединиться и просмотреть контракт без доверенной третьей стороны, что увеличивает риск атаки на контракт и, в свою очередь, может, принести существенные убытки. Кроме того, поскольку они работают на распределенных узлах на платформе блокчейна, смарт-контракты не могут быть изменены после развертывания на платформе блокчейна. Следовательно, обнаружение уязвимостей смарт-контрактов необходимо до их развертывания на платформе блокчейна.

Из-за того, что DeFi-системы появились относительно недавно, они могут сталкиваться с рейдерскими атаками. Так случилось с валютой UST на блокчейне Terra. Богатые инвесторы осуществили маневр, в ходе которого они заняли «шорт позиции», т.е. вложили огромные суммы биткойнов, чтобы купить UST, с намерением получить огромную прибыль, когда стоимость UST упадет. Это вызвало колебание курса и отвязку UST от доллара. Вследствие чего обычные инвесторы испугались за свои средства и поспешили продать имеющиеся UST, тем самым понижая курс еще сильнее. Их деятельность привела к тому, что связанная валюта Luna также рухнула в так называемой «спирали смерти». Сбережения многих инвесторов Terra и Luna «испарились» за считанные дни. UST относится к алгоритмическим стейблкоинам, и в данной атаке алгоритм стабилизации курса показал свою неэффективность перед

большими сделками инвесторов, оказавшись не готовым удержать курс 1 UST = 1 USD.

### **Вывод**

Таким образом, применение информационных технологий для диверсификации инвестиционного портфеля может заключаться в использовании децентрализованных финансовых инструментов (DeFi) на различных блокчейн-платформах. Принципы работы экосистем DeFi позволяют выбрать нужную платформу для инвестирования и использовать инструменты-стейблкоины, что позволяет минимизировать риски при работе с криптоактивами.

### **Литература:**

1. Application of the Information System «1C: Enterprise» in the Cooperative Sector of the Economy / L. Smolentseva, L. Gainulova, A. Akhmedova [et al.] // Cooperation and Sustainable Development: Conference proceedings, Moscow, Desember 15-16, 2020. - Vol. 245. - Cham: Springer Nature Switzerland, 2022. - P. 933-939. - DOI 10.1007/978-3-030-77000-6\_110. - EDN HSSGFE.

2. Габдуллина А.З. Поисковые системы в Интернет-экономике / А.З. Габдуллина, Л.В. Смоленцева. - 2016. - № 4. - С. 74-80. - EDN XRYPQT.

3. Гайфуллин Р.Р. Надежность банковских информационных систем / Р.Р. Гайфуллин, Л.В. Смоленцева // Вестник «ТИСБИ». - 2019. - № 4. - С. 86-90. - EDN ETWVXC.

4. Гиниятуллин И.К. Управление качеством информационных систем / И.К. Гиниятуллин, Л.В. Смоленцева / Сб. трудов молодых ученых УВО «Университет управления «ТИСБИ». - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2019. - С. 85-89. - EDN BAKAGV.

5. Краузе А.А. Искусственный интеллект: достижения и направления развития / А.А. Краузе, Л.В. Смоленцева / Сб. трудов молодых ученых УВО «Университет управления «ТИСБИ». - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2016. - С. 81-83. - EDN YHWBLT.

6. Кутлеев Р.Р. Искусственный интеллект и машинное обучение / Р.Р. Кутлеев, Л.В. Смоленцева / Сб. трудов молодых ученых УВО «Университет управления «ТИСБИ» / Под научн. ред. А.А. Свириной. - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2021. - С. 221-227. - EDN FBRZIJ.

7. Могайар У. Блокчейн для бизнеса / Уильям Могайар. - М.: Эксмо, 2018. - 224 с.

8. Смоленцева Л.В. Реализация в среде разработки 1С простой многослойной линейной нейронной сети / Л.В. Смоленцева // Новые информационные технологии в образовании: Сб. научных трудов XXII Междунар. науч.-практ. конф., г. Москва, 1-2 февр. 2022 г. / Под общей ред. Д.В. Чистова. - Ч. 2. - М.: ООО «1С-Пабблишинг», 2022. - С. 264-266. - EDN PQYPOY.

9. Стратегии, инструменты и технологии цифровизации экономики: Монография / Д.В. Ковалев, Н.А. Косолапова, Е.А. Лихацкая [и др.]. - Ростов-на-Дону, Таганрог: Изд. Южного федеральн. ун-та, 2020. - 224 с.

10. Токарева Н.А. Взаимосвязь компьютерных информационных систем и бухгалтерского учета / Н.А. Токарева, Л.В. Смоленцева / Сб. трудов

молодых ученых УВО «Университет управления «ТИСБИ». - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2016. - С. 140-143. - EDN YHWBPZ.

**References:**

1. Application of the Information System «1С: Enterprise» in the Cooperative Sector of the Economy / L. Smolentseva, L. Gainulova, A. Akhmedova [et al.] // Cooperation and Sustainable Development: Conference proceedings, Moscow, December 15-16, 2020. - Vol. 245. - Cham: Springer Nature Switzerland, 2022. - P. 933-939. - DOI 10.1007/978-3-030-77000-6\_110. - EDN HSSGFE.
2. Gabdullina A. Quality management of Information systems / A. Gabdullina, L. Smolentseva. - «TISBI» Bulletin. - 2016. - № 4. - P. 74-80. - EDN XRYPQT.
3. Gaifullin R. Reliability of banking information systems / R. Gaifullin, L. Smolentseva // «TISBI» Bulletin. - 2019. - № 4. - P. 86-90. - EDN ETWVXC.
4. Giniyatullin I. Search engines in the Internet economy / A. Gabdullina, L. Smolentseva // Collection of works of young scientists of the Higher Education Institution «TISBI» University of Management. - 2019. - P. 85-89.
5. Krause A. Artificial intelligence: achievements and directions of development / A. Krause, L. Smolentseva // Collection of works of young scientists of the Higher Educational Institution «TISBI» University of Management. - Kazan: University of Management «TISBI», 2016. - P. 81-83. - EDN YHWBLT.
6. Kutleev R. Artificial intelligence and machine learning / R. Kutleev, L. Smolentseva // Collection of works of young scientists of the Higher Educational Institution «University of Management «TISBI»: Collection of articles / Under the scientific editorship of A. Svirina. - Kazan: University of Management «TISBI», 2021. - P. 221-227. - EDN FBRZIJ.
7. Mogayar W. Block chain for business / William Mogayar. - M.: Eksmo, 2018. - 224 p.
8. Smolentseva L. Implementation in the 1C development environment of a simple multilayer linear neural network / L. Smolentseva // New information technologies in education: Collection of scientific papers of the XXII International Scientific and Practical Conference, Moscow, February 1-2, 2022 / Under the general editorship of D. Chistov. - Part 2. - M.: Limited Liability Company «1C-Publishing», 2022. - P. 264-266. - EDN PQYPOY.
9. Strategies, tools and technologies for digitalization of the economy: Monograph / D. Kovalev, N. Kosolapova, E. Likhatskaya [and others]. - Rostov-on-Don, Taganrog: Publishing House of the Southern Federal University, 2020. - 224 p.
10. Tokareva N. The relationship between computer information systems and accounting / N. Tokareva, L. Smolentseva // Collection of works of young scientists of the University of Management «TISBI». - Kazan: University of Management «TISBI», 2016. - P. 140-143. - EDN YHWBPZ.

Дата поступления: 27.02.2023.

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЦЕНОВЫХ ТЕНДЕНЦИЙ  
КРИПТОВАЛЮТЫ НА ОСНОВЕ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ**

**PREDICTING PRICE TRENDS IN  
CRYPTOCURRENCIES BASED ON NEURAL NETWORKS**

*ДОЛГОВ А.С., студент Университета управления «ТИСБИ»*

*E-mail: dolgov659@gmail.com*

*ПАНТЕЛЕЕВА Л.Р., канд. техн. наук, доцент Университета  
управления «ТИСБИ»*

*E-mail: leys.kaz@mail.ru*

*DOLGOVA., Student, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: dolgov659@gmail.com*

*PANTELEEVA L., Candidate of Technical Sciences, Associate Professor,  
the University of Management «TISBI»*

*E-mail: leys.kaz@mail.ru*

**Аннотация**

Статья посвящена разработке нейронной сети в решении задачи прогнозирования поведения котировок криптовалюты Ethereum. Приводятся основные этапы моделирования нейронной сети в программе Deductor Studio. Производительность полученной модели критически оценивается с расчетом соответствующих статистических показателей.

**Ключевые слова:** *нейронные сети, многослойный перцептрон, временные ряды, криптовалюта Ethereum, прогнозирование, программа Deductor Studio, машинное обучение, моделирование, статистические характеристики.*

**Abstract**

The article is devoted to the development of a neural network in solving the problem of predicting the behavior of Ethereum cryptocurrency quotes. The main stages of neural network modeling in the Deductor Studio software are given. The authors critically evaluated the performance of the resulting model by calculating the relevant statistical indicators.

**Key words:** *neural networks, multilayer perceptron, time series, Ethereum cryptocurrency, forecasting, Deductor Studio software, machine learning, modeling, statistical characteristics.*

В настоящее время криптовалюта рассматривается как перспективная альтернатива существующим валютам [1]. Такие

криптовалюты, как Bitcoin, Litecoin, Ethereum и т.д., в настоящее время привлекают значительные инвестиции. Ethereum – это вторая по значимости криптовалюта, которая набирает популярность после Bitcoin. Кроме того, Ethereum предлагает своим пользователям уникальные функции, такие как SmartContract, и децентрализованную платформу приложений [2].

Прогнозирование цены криптовалюты – это задача временных рядов, позволяющая оценить потенциальную будущую стоимость с помощью исторических (прошлых) данных. Задача предсказания поведения финансового временного ряда всегда являлась и остается актуальной и востребованной для инвестиционной деятельности.

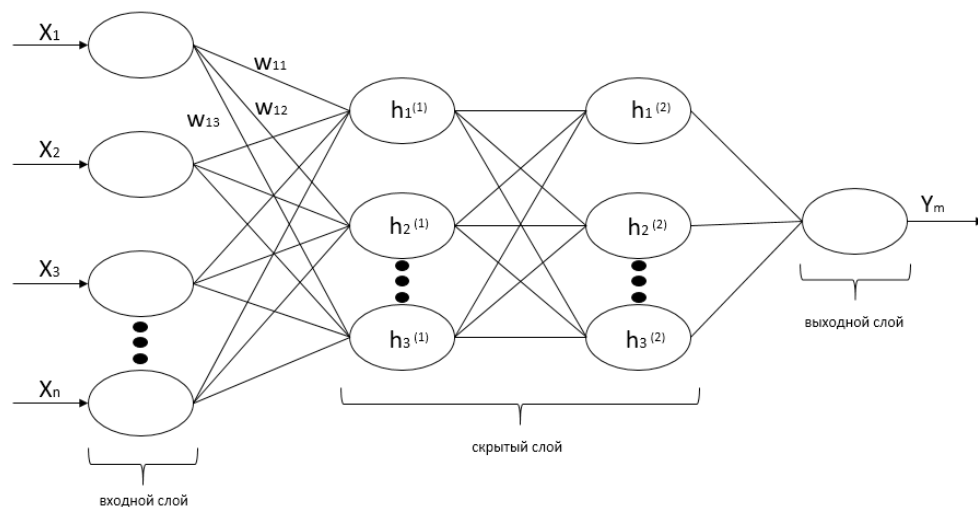
Доступными методологиями прогнозирования временных рядов являются скользящее среднее, авторегрессия, авторегрессионное скользящее среднее, авторегрессионное интегрированное скользящее среднее, искусственная нейронная сеть и т.д. [3-6]. Методы машинного обучения считаются лучшей альтернативой для решения задач прогнозирования и классификации на основе временных рядов.

Нейронные сети могут быть применены для решения задач прогнозирования благодаря следующим отличительным характеристикам. Во-первых, нейронные сети являются самонастраивающейся моделью, основанной на обучающих данных, и они обладают способностью рассматривать проблему с неполным знанием о ее конструкции. Во-вторых, нейронные сети обладают способностью к обобщению, что означает, что после обучения они могут идентифицировать новые паттерны, даже при отсутствии у них набора обучающих данных. Из-за высокой волатильности криптовалюты искусственная нейронная сеть считается хорошим методом для решения задач такого типа.

Данная статья посвящена прогнозированию ценовой тенденции криптовалюты Ethereum методом глубокого обучения в масштабе временного ряда с помощью моделирования многослойного персептрона.

Многослойный персептрон (MLP) – это искусственная нейронная сеть с прямой связью с более чем одним скрытым слоем. В сети с прямой связью информация передается от входного слоя к выходному слою, а модель обучается с помощью техники обратного распространения ошибки [7].

Для решения нашей задачи был смоделирован многослойный персептрон, содержащий два скрытых слоя (как показано на рис. 1). Нейроны в сети соединены через весовые связи.



**Рис. 1 - Модель многослойного перцептрона**

В модели прогнозирования курса ETHEREUM были выбраны шесть критериев для обучения нейронной сети: дата, цена открытия, максимальная и минимальная цены, цена закрытия и объем сделок. Нейронная сеть обучалась на основе данных, экспортированных с сайта [finam.ru](http://finam.ru) [8], берущих начало с мая 2016 г. по декабрь 2022 г. Общее количество наблюдений составило 2300 строк. Фрагмент исходных данных представлен в таблице 1.

Таблица 1

**Фрагмент массива исходных данных для нейросети**

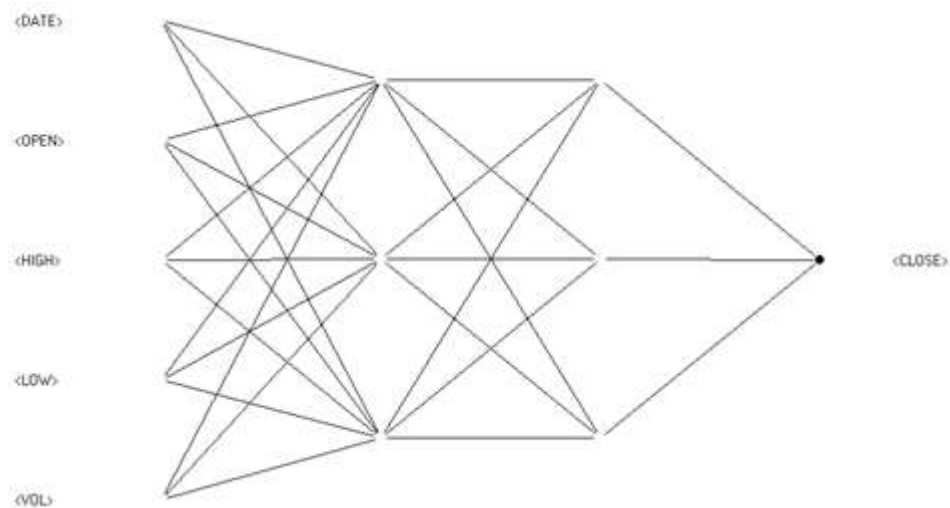
Дата (dd.mm.yyyy)	Цена открытия (ETH/USD)	Максимальная цена (ETH/USD)	Минимальная цены (ETH/USD)	Цена закрытия (ETH/USD)	Объем сделок
18.05.2016	12.50	14.93	12.50	13.18	484
25.05.2016	13.00	13.18	11.93	12.61	9696
22.08.2016	11.17	11.34	11.04	11.10	36429
18.11.2016	9.90	9.97	9.45	9.51	55816
11.03.2017	19.21	21.89	18.91	21.64	228804
12.11.2020	463.75	470.56	452.07	462.98	180124
01.09.2022	1554.25	1599.51	1512.83	1586.23	327751



Для корректировки аномальных значений в наборах данных используется обработчик «Качество данных» с выбором метода определения выбросов и экстремальных значений (рис. 2).

**Рис. 2 - Редактирование выбросов**

На рис. 3 изображена MLP-сеть, смоделированная в программе Deductor Studio [9]. Нейронная сеть содержит пять входных и один выходной слой, два скрытых слоя с тремя нейронами.



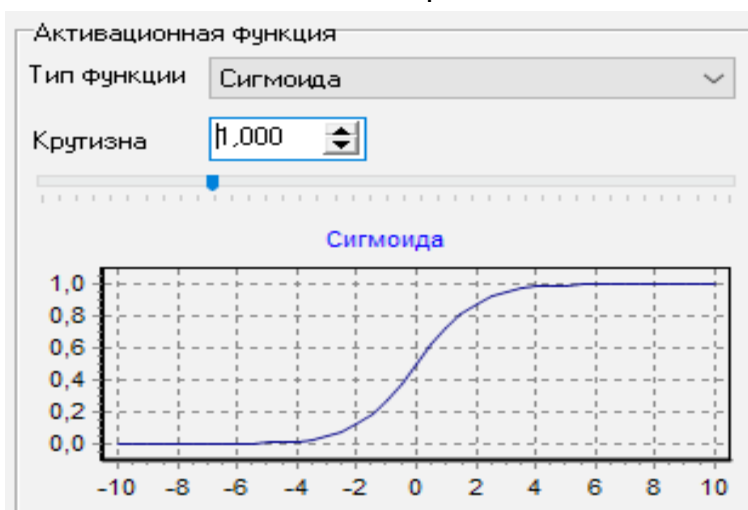
**Рис. 3 - Граф разработанной нейросети**

Нейросеть обучалась на основе метода обратного распространения ошибки. Исходная выборка была разбита на две группы (рис. 4): первая – обучающая (80% данных), вторая – тестовая (20% данных).

Множество	Размер		Порядок сортировки
	В процентах	В строках	
<input checked="" type="checkbox"/> Обучающее	80,00	1853	По возрастанию
<input checked="" type="checkbox"/> Тестовое	20,00	463	По возрастанию
ИТОГО:	100,00	2316	

**Рис. 4 - Разбивка выборки на группы**

В качестве активационной функции выбрана сигмоида со значением крутизна 1 (рис. 5), вычисляемая по формуле [10]:



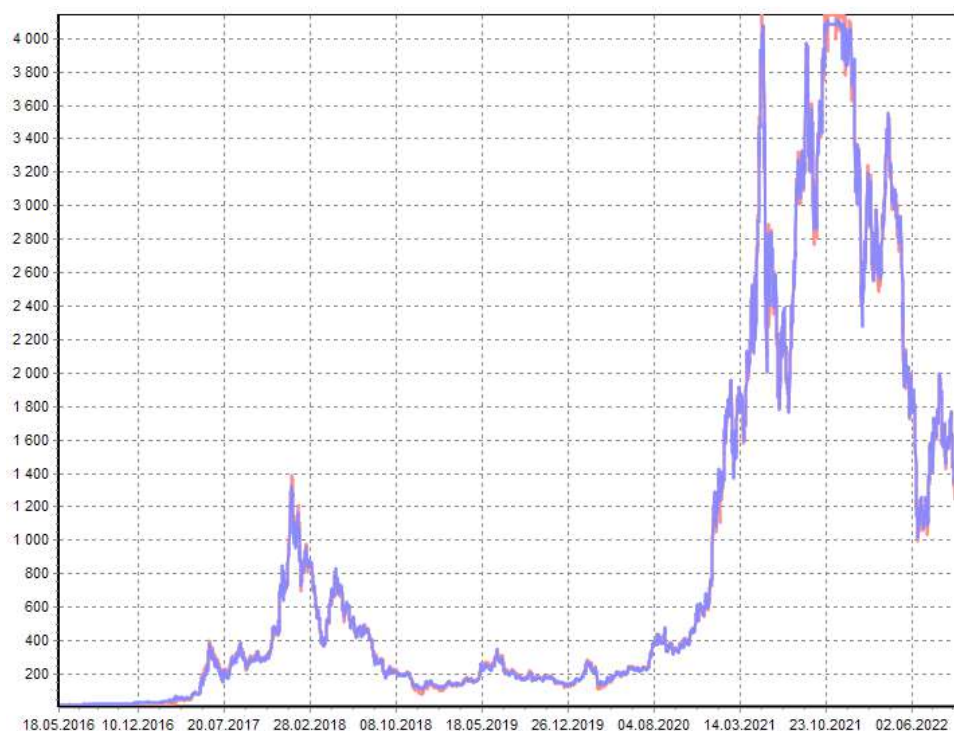
**Рис. 5 - График сигмоидальной функции**

В качестве остановки обучения нейронной сети использовались условия распознавания примера: ошибка меньше 0.005 и достижение эпохи значения 10000.

На рис. 6 приводится окно программы Deductor Studio в процессе обучения нейронной сети; на рис. 7 – график результатов после обучения, где верхняя кривая определяет прогнозируемую цену, а линия ниже – реальную стоимость ETH. Последний график показывает, что кривые фактических и предсказанных значений котировок практически накладываются друг на друга, из чего можно сделать вывод, что разработанная модель хорошо согласуется с реальным процессом.



**Рис. 6 - Процесс обучения нейронной сети**



**Рис. 7 - Результаты обучения нейросети**

На основе построенной модели MLP получены данные прогноза цен криптовалюты на 7 дней вперед, представленные в таблице 2.

Используя данные таблицы, произведена оценка качества прогнозирования по характеристикам производительности, таким как средняя абсолютная ошибка в процентах (MAPE), среднеквадратическая ошибка (MSE), корень из среднеквадратичной ошибки (RMSE) и средняя абсолютная ошибка (MAE).

Таблица 2

### Оценка прогнозных значений

Дата (dd.mm.yyyy)	Реальная цена (ETH/USD)	Прогнозируемая цена (ETH/USD)
21.01.2023	1 650,55	1 650,65
22.01.2023	1 628,81	1 626,56
23.01.2023	1 627,81	1 632,56
24.01.2023	1 563,33	1 564,21
25.01.2023	1 586,16	1 586,65
26.01.2023	1 601,85	1 598,84
27.01.2023	1 607,29	1 607,13

Данные характеристики рассчитываются по нижеприведенным формулам [11]:

$$MAPE = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n \left| \frac{(Actual_i - Predicted_i)}{Actual_i} \right| * 100\%,$$

$$MAE = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n |(Actual_i - Predicted_i)|,$$

$$MSE = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (Actual_i - Predicted_i)^2,$$

$$RMSE = \sqrt{\frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (Actual_i - Predicted_i)^2},$$

где  $n$  - количество строк;

$Actual_i$  - реальная цена;

$Predicted_i$  - прогнозируемая цена.

Результаты расчетов этих показателей приводятся в таблице 3.

**Показатели производительности**

Показатель	Значение
MAPE	0,125365
MAE	1,662857
MSE	5,390743
RMSE	0,037796447

Из таблицы 3 видно, что оценочные характеристики имеют хорошие показатели, так как полученные путем прогнозирования значения ETH/USD достаточно хорошо приближены к их реальным значениям, а значит, разработанная модель MLP является достаточно надежным инструментом для прогнозирования ценовых тенденций криптовалюты.

**Литература:**

1. Чунихин А.А. Роль криптовалюты в цифровой экономике (на примере сети Bitcoin) / А.А. Чунихин, Н.А. Курганова // Устойчивое развитие науки и образования. - 2019. - № 11. - С. 37-41.
2. Шапиро И.Е. Ethereum с открытым исходным кодом: возможности применения в экономике / И.Е. Шапиро // Финансовые исследования. - 2017. - № 4 (57). - С. 37-39.
3. Алымова Е.В. Совместное применение модели линейной регрессии и нейронной сети в задаче предсказания тренда котировок криптовалюты Bitcoin / Е.В. Алымова // Инженерный вестник Дона. - 2020. - № 10 (70). - С. 90-96.
4. Алюнов Д.Ю. Использование нейронных сетей в задачах регрессии / Д.Ю. Алюнов, Т.И. Алюнова // Информационные технологии в управлении, автоматизации и мехатронике: Сб. научн. тр. III Междунар. науч.-техн. конф., г. Курск, 7 апр. 2021 г. - Курск: Изд. Юго-Западного гос. ун-та, 2021. - С. 25-29.
5. Мусаева З.А. Применение нейронных сетей для предсказания финансовых временных рядов / З.А. Мусаева // Вестник современ. исслед. - 2018. - № 12.2 (27). - С. 371-375.
6. Пантелеева Л.Р. Методы решения задачи оптимального формирования портфельных инвестиций / Л.Р. Пантелеева, М.Р. Шаехов // Вестник «ТИСБИ». - 2017. - № 2. - С. 152-158.
7. Вакуленко С.А. Практический курс по нейронным сетям: Учебное пос. / С.А. Вакуленко, А.А. Жихарева. - СПб.: НИУ ИТМО, 2018. - 71 с.
8. <https://www.finam.ru/quote/cryptocurrencies/eth-usd/> - [Электрон. ресурс].
9. Яковлев В.Б. Анализ данных в Deductor Studio: Учебное пос. / В.Б.

Яковлев. - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ООО «ОнтоПринт», 2018. - 256 с.

10. Соснин А.С. Функции активации нейросети: сигмоида, линейная, ступенчатая, relu, tanh / А.С. Соснин, И.А. Суслова // Наука. Информатизация. Технологии. Образование: Материалы XII Междунар. науч.-практ. конф. - Екатеринбург, 25.02.2019. - Екатеринбург: Российский гос. профес.-пед. ун-т, 2019. = С. 237-246.

11. Дьяконов А.Г. Анализ малых данных / А.Г. Дьяконов. - Текст: электрон. - URL: <https://alexanderdyakonov.files.wordpress.com>.

### References:

1. Chunikhin A. The role of cryptocurrency in the digital economy (on the example of the Bitcoin network) / A. Chunikhin, N. Kurganova // Sustainable development of science and education. - 2019. - № 11. - P. 37-41.

2. Shapiro I. Open source Ethereum: application opportunities in the economy / I. Shapiro // Financial research. - 2017. - № 4 (57). - P. 37-39.

3. Alymova E. Combined application of a linear regression model and a neural network in the problem of predicting the trend of Bitcoin cryptocurrency quotes / E. Alymova // Engineering Bulletin of the Don. - 2020. - № 10 (70). - P. 90-96.

4. Alyunov D. Use of neural networks in regression problems / D. Alyunov, T. Alyunova // Information technologies in control, automation and mechatronics: Collection of scientific papers of the 3<sup>rd</sup> International Scientific and Technical Conference, Kursk, April 07, 2021. - Kursk: Southwestern State University, 2021. - P. 25-29.

5. Musaeva Z. The use of neural networks for predicting financial time series / Z. Musaeva // Bulletin of modern research. - 2018. - № 12.2 (27). - P. 371-375.

6. Panteleeva L. Methods for solving the problem of optimal formation of portfolio investments / L. Panteleeva, M. Shaekhov // «TISBI» Bulletin. - 2017. - № 2. - P. 152-158.

7. Vakulenko S. Practical course on neural networks: Textbook / S. Vakulenko, A. Zhikhareva. - St. Petersburg: NRU ITMO, 2018. - P. 71.

8. <https://www.finam.ru/quote/cryptocurrencies/eth-usd/> - [Electronic resource].

9. Yakovlev V. Data analysis in Deductor Studio: Tutorial / V. Yakovlev. - 2<sup>nd</sup> ed., revised. and added. - М.: Limited Liability Company «ОнтоПринт», 2018. - 256 p.

10. Sosnin A., Suslova I. Activation functions of a neural network: sigmoid, linear, stepped // Nauka. Informatization. Technologies. Education: Proceedings of the XII International Scientific and Practical Conference, Yekaterinburg, 25.02.2019. - Yekaterinburg: Russian State Vocational Pedagogical University, 2019. - P. 237-246.

11. Dyakonov A. Small data analysis / A. Dyakonov. - Text: electronic. - URL: <https://alexanderdyakonov.files.wordpress.com>.

Дата поступления: 06.02.2023.

**ОТКРЫТЫЕ ЦЕПОЧКИ ПОСТАВОК ИНФОРМАЦИОННЫХ  
ТЕХНОЛОГИЙ КАК ОСНОВА ЦИФРОВОГО СУВЕРЕНИТЕТА:  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

**SOVEREIGNTY IN INFORMATION TECHNOLOGY ACCESS BY  
OPENNESS AND CONTROL OF THE SUPPLY CHAIN:  
ECONOMIC ASPECT**

**ЗАКИРОВ Т.А.**, аспирант Университета управления «ТИСБИ»

*Тел.:* 8(917)857-46-62

*E-mail:* timmysdesig@gmail.ru

**КАЛЯКОВ И.В.**, аспирант Университета управления «ТИСБИ»

*Тел.:* 8(987)693-75-50

*E-mail:* kalyakoviv@gmail.com

**ZAKIROV T.**, Post-graduate student, University of Management «TISBI»

*Phone:* 8(917)857-46-62

*E-mail:* timmysdesig@gmail.ru

**KALYAKOV I.**, Post-graduate student, University of Management «TISBI»

*Phone:* 8(987)693-75-50

*E-mail:* kalyakoviv@gmail.com

**Аннотация**

В рамках стремления стран укрепить свой цифровой суверенитет необходимо определить критерий, по которому можно судить о достижении цели в той или иной степени. В результате анализа мнений экспертов и результатов их исследований таким критерием выбрана безопасность ИТ-продуктов, а именно возможность исследования уязвимостей каждой части цепочки поставок или их сертификация. В статье приведены возможные риски текущего формата использования импортированных ИТ-продуктов и возможные способы снижения этих рисков в результате раскрытия цепочек поставок.

**Ключевые слова:** цифровой суверенитет, цепочки поставок, информационная безопасность, экономические риски, импортозамещение.

**Abstract**

As part of the desire of countries to strengthen their digital sovereignty, it is necessary to determine the criterion by which one can judge the achievement of the goal, to one degree or another. As a result of the analysis of the opinions of experts and the results of their research, the security of IT products was chosen as such a criterion, namely the possibility of studying

the vulnerabilities of each part of the supply chain or certification. The article presents the possible risks of the current format of using imported IT products and possible ways to reduce these risks as a result of the disclosure of supply chains.

**Key words:** *digital sovereignty, supply chains, information security, economic risks, import substitution.*

Цифровой суверенитет - это способность национальных государств, обществ и объединений контролировать информационные технологии, используемые в выполняемых ими функциях. В частности, одной из основных его характеристик является безопасность ИТ-компонентов. Цифровой суверенитет может поддерживаться путем использования постоянно растущей доли проверенных ИТ-компонентов с сертифицированными гарантиями качества и безопасности.

Безопасность и защищенность ИТ-элементов стали главной проблемой на международных рынках ИТ. Теоретически это должно дать конкурентные преимущества производителям, поставляющим защищенные и сертифицированные ИТ-элементы. Однако вопрос о том, как определить фактическую надежность компонентов и модулей, сертифицированных по безопасности, представлял собой давнюю проблему. Чтобы обеспечить надежность гарантий безопасности, в идеале должна быть предусмотрена возможность независимой проверки сертифицированных заявлений. Одним из способов достижения этой цели может быть открытие всей цепочки поставок ИТ - от прикладного программного обеспечения до аппаратного обеспечения, включая все инструменты, используемые для их создания, таким образом, чтобы можно было использовать открытые инструменты разработки, процессы и методы проверки. Исследования по открытым инструментам такого типа, в том числе для аппаратного обеспечения и производства микросхем, уже ведутся, но переход к открытому процессу разработки и производства займет некоторое время.

Альтернативой этому открытому пути является попытка получить контроль над цепочкой поставок путем покупки поставщиков и заводов-изготовителей в международном масштабе. Такие попытки все чаще становятся заметными в сфере информационных технологий, машиностроения и телекоммуникаций.

Стремление к более безопасным системам может также исходить от правительств, определяющих и внедряющих нормативно-правовую базу, направленную на повышение ответственности производителей неисправной продукции или продукции с лазейками. Такая структура может сделать сертификацию продукции и формальные доказательства ее правильности обязательными, по крайней мере, в ключевых областях ИТ-приложений.



Исследователи из Института Фраунгофера (SiT), Фраунгофера в Сингапуре, Технологического института Карлсруэ (ITAS), Университета прикладных наук Рейн-Майн и Берлинского технического университета/T-Labs совместно написали статью об использовании открытых методов и компонентов для улучшения состояния ИТ-безопасности [1]. Авторы дают обзор современных проблем, стоящих перед глобальной цепочкой поставок информационных технологий. Они анализируют риски, возникающие из-за вновь появляющихся вредоносных программ с использованием эксплойтов «нулевого дня», «троянских коней», производимых государствами, которые скрытно размещаются в программном и аппаратном обеспечении, украденных микросхемах или поддельных электронных компонентов.

Эти и связанные с ними проблемы угрожают не только безопасности, но и безопасности многих национальных ИТ-инфраструктур и продуктов. Авторы предполагают, что существующее разделение труда, когда США разрабатывают большую часть программного обеспечения, а Китай производит большую часть от него, не только увеличивает вероятность появления небезопасных продуктов, но и является экономически проблематичным для других регионов. На основе этого анализа авторы обсуждают варианты решения данных проблем. Поскольку ИТ-безопасность затрагивает все сектора - аппаратное обеспечение, программное обеспечение, протоколы, системы, услуги и инфраструктуру, считается, что единственным средством повышения общего уровня защиты является сохранение и, при необходимости, восстановление контроля над всей цепочкой поставок.

Авторы приходят к выводу, что для подготовки к будущим атакам недостаточно просто обновить инструменты безопасности. В конечном счете, любая опора на закрытые аппаратные компоненты означает опору на черные ящики, которые по необходимости будут сдерживать попытки создать на их основе инструменты безопасности более совершенным образом.

Однако бесплатное и открытое аппаратное обеспечение уже появляется и скоро будет использоваться крупными поставщиками, такими как Nvidia и WesternDigital. Можно ожидать, что все больше отраслей для получения большей гибкости и контроля будут применять новый подход, подобно тому, как они приняли Linux и Android.

Чтобы воплотить концепцию открытых компонентов безопасности в реальность, необходимо продвигать и стимулировать глобальную дискуссию о характере основных проблем и жизнеспособных стратегиях их решения. Прототипы аппаратного и программного обеспечения должны разрабатываться и создаваться в открытом процессе промышленностью и академическими кругами, и эти компоненты должны

производиться на надежных заводах. Первые экземпляры открытых компонентов безопасности могут предназначаться для небольших автомобильных систем или инфраструктур. Путь миграции может вести от этих и подобных встраиваемых решений через архитектуры, в которых открытое и закрытое аппаратное и программное обеспечение, к парадигме открытой безопасности, принятой для производства основных ИТ-компонентов.

На первый взгляд, задача обеспечения безопасности всей цепочки поставок информационных технологий кажется невыполнимой. Каждое используемое устройство или программа уже могут быть скомпрометированы или иметь недостатки. Следовательно, конфиденциальность, целостность и доступность (CIA) уже могут быть подорваны. Поскольку все меньше и меньше аппаратного обеспечения разрабатывается и создается собственными силами, надежность аппаратного обеспечения также становится важной темой [2] в дополнение к надежности программного обеспечения. Что касается недостатков, то их можно попытаться сгладить путем проверки. Это приведет к тому, что злоумышленники нацелятся на инструменты, которые использовались ранее в цепочке поставок, например, программное обеспечение, используемое для проверки, или какой-либо еще не проверенный инструмент где-то в длинной цепочке поставок, такой как компьютер, используемый для разработки инструмента, используемого на заводе по производству полупроводников (fab).

Один из основных способов минимизировать риски состоит в использовании аппаратного обеспечения с открытым исходным кодом, заимствовании опыта работы с международным программным обеспечением с открытым исходным кодом. 95% Интернет-серверов работает на открытой системе Linux; приблизительно 85% всех смартфонов работает под управлением операционной системы Android с открытым исходным кодом» [3]. Следовательно, следует серьезно рассмотреть путь аппаратного обеспечения с открытым исходным кодом для IoT, в автомобильном секторе, для промышленных приложений и для компонентов критически важных инфраструктур, таких как электричество или вода, или в секторе здравоохранения. Возможно, некоторые из невыгодных решений, принятых в Европе за последние 50 лет, не были бы приняты, если бы инвесторы и инженеры имели в своих руках компоненты с открытым исходным кодом для разработки компьютеров и систем связи, которые они считали выгодными, в определенный момент времени (например, для настройки мобильного Интернета уже в 1990-х годах). Открытое оборудование, иногда называемое FOSH (бесплатное оборудование с открытым исходным кодом), «состоит из физических артефактов технологии, разработанной и предлагаемой движением за открытый дизайн на условиях free/libreterms. Первоначальный пользо-

ватель получает обратную связь и потенциально улучшает дизайн от сообщества FOSH» [4]. Ярким примером открытого оборудования является RISC-V ISA (Reduced Instruction Set Computing; Instruction Set Architecture), основанная на установленных принципах RISC. RISC-V ISA находится в свободном доступе по лицензии Berkeley Software Distribution, которая позволяет любому проектировать, производить и продавать микросхемы и программное обеспечение RISC-V [5].

Проект RISC-V зародился в Отделе компьютерных наук Калифорнийского университета в Беркли в 2010 г., но многие его участники являются добровольцами и работниками отрасли, не связанными с университетом. Неполный список организаций, поддерживающих основу RISC-V, включает AMD, BAE, Google, Hewlett Packard Enterprise (HPE), Huawei, IBM, ICT, Lattice Semiconductor, Microsemi, Micron, Microsoft, Nvidia, NXP, Oracle, Qualcomm, Rambus Cryptography Research и Western Digital [5]; версия под Linux находится в стадии подготовки [6]. Обратите внимание, что RISC-V не обязывает публиковать проекты реализации. В дополнение к RISC-V существуют также ориентированная на безопасность архитектура Cheri, которую можно было бы принять во внимание, и инициатива по использованию открытых процессоров в автомобильных приложениях [7]. Поставщики коммерческих микросхем, такие как ARM27Holdings и MIPS Technologies, взимают значительные лицензионные сборы за использование своей ISA и связанных патентов. Многие достижения в области дизайна являются полностью собственностью и никогда не описываются даже покупателям. Более того, секретность препятствует законному публичному использованию в образовательных целях, аудиту безопасности и разработке недорогих или бесплатных компиляторов программного обеспечения и операционных систем. Открытое оборудование, напротив, прозрачно, не требует отчислений и затрат на лицензирование и имеет ряд других преимуществ. Во-первых, это устраняет основные риски в процессе поиска поставщиков полупроводников. Поскольку все артефакты дизайна находятся в свободном доступе, появляется возможность в любое время переключиться с одного производителя полупроводников на другого, и нет необходимости в предварительных договоренностях относительно второго или третьего источника. Во-вторых, непосредственным следствием бесплатного доступа к артефактам дизайна является беспрецедентная доступность самого оборудования, очевидные преимущества для небольших компаний. В любое время любой, у кого есть соответствующие производственные возможности, может быть нанят для производства оборудования. В-третьих, открытое оборудование подразумевает совместный управляемый сообществом подход к каждому этапу проектирования от разработки концепций до их реализации и оценки до исправления ошибок. Усилия сообщества позволяют интегрировать новейшие

технологии из всех технических областей проектирования аппаратного обеспечения, например, отключение деталей для экономии энергии, чего едва ли может добиться одна компания в одиночку.

В дополнение к вышеупомянутым преимуществам, openhardware является многообещающим подходом к решению проблем, связанных с безопасностью, возникающих из-за отсутствия надежного оборудования. Одно из основных преимуществ программного обеспечения с открытым исходным кодом заключается в том, что все сообщество разработчиков вокруг проекта FOSS (проект бесплатного программного обеспечения с открытым исходным кодом) - теоретически любой человек в мире - может просмотреть исходный код. Неоднократно было показано [8], что проверка кода является эффективным средством поиска ошибок и уязвимостей в системе безопасности. Это необходимо сделать, как показали последние уязвимости SSL (например, ошибка Heartbleed). Государства могут даже попытаться ввести тонкие слабости, как показало ослабление генератора случайных чисел [9]. По аналогии с FOSS, открытое оборудование может значительно выиграть от усилий сообщества по быстрому поиску и исправлению любых ошибок, связанных с безопасностью. В то же время это было бы своего рода «разведением» большего количества экспертов. Предположительно, аппаратные ошибки, связанные с безопасностью, могут быть найдены легче, чем (из-за принципа многих глаз) в закрытом оборудовании, и опубликованы аналогично уязвимостям, обнаруженным в программном обеспечении с открытым исходным кодом.

На доход - заработную плату и прибыль - может негативно повлиять отсутствие суверенитета в сфере ИТ. Например, дизайн чипов может быть украден. Исследования показали, что миллионы копий запатентованных европейских чипов были произведены нелегально в Китае [10]. Кроме того, цепочка поставок может быть прервана, например, катастрофой. Концентрация ИТ в Китае и США также означает, что диапазон доступных навыков будет сокращен и станет трудно найти местных, заслуживающих доверия, специалистов. В целом, более равномерное распределение добавленной стоимости, созданной с помощью ИТ, будет иметь большое значение, включая преимущества наличия местных ноу-хау с точки зрения занятости и суверенитета. Больше конкуренции на всех уровнях, включая географический аспект, было бы полезно для большей устойчивости, например, в случае вооруженного конфликта или волны забастовок. Это может показаться противоречащим экономическим принципам. Конечно, было бы неэффективно с точки зрения затрат, если бы каждая страна имела собственные заводы по производству полупроводников (fabs) с собственными инструментами EDA (автоматизация электронного проектирования) или использовала собственные операционные системы.

Однако возможна большая конкуренция. Например, можно иметь несколько фабрик с местным персоналом в Европе, Юго-Восточной Азии или Латинской Америке. Кроме того, нынешние довольно закрытые круги производителей программного обеспечения, аппаратных средств и инструментов проектирования могут рассматриваться как препятствие для дешевых и быстрых инноваций (например, для небольших компаний). Что касается Европы, то не так давно она считала себя лидером в мобильных технологиях.

Это измерение поиска решения находится на другом уровне. Первый экономический вариант заключается в том, что инвесторы приходят к выводу, что различные риски, например, прослушивание коммерческой тайны или перебои в работе инфраструктуры, оправдывают действия. Они также могли решить, что региональное разнообразие источников поможет предотвратить нехватку чипов. Второй вариант заключается в том, что инвесторы приходят к выводу, что открытые подходы не только более безопасны, но и дешевле закрытых. Обратите внимание на недавний случай, когда Google поддержал замену проприетарного и сильно критикуемого Intel Management Engine открытой прошивкой. Сотрудник Google Пон Миннич разработал открытую замену NERF (Non-Extensible Reduced Firmware) с помощью Cisco, Horizon Computing и Two Sigma [11] - проектирование дома программного и аппаратного обеспечения. Открытость может значительно облегчить быстрые инновации в отраслях. Что касается стоимости доказательств, то можно предположить, что правительства поддерживают разработку набора компонентов, которые почти не меняются (например, ядра операционных систем и генераторы случайных чисел), или делают их использование обязательным для определенных приложений (см. ниже).

Похоже, что правительства некоторых стран разработали промышленную политику для поддержки своих национальных интересов. Технологически несвязанный, но успешный пример - Япония в XIX веке, когда правительство Мэйдзи пыталось противодействовать превращению Японии в колонию Европейских или «Западных» стран, улучшая их компетенции [12]. Китай также может быть упомянут, и у него есть текущий проект по выделению около 200 млрд. долларов на полупроводниковые технологии [13]. Это может показаться огромной суммой, но это всего лишь эквивалент прибыли Apple за последние два года - рынок, который европейцы не хотели развивать, как анализировалось выше. Поскольку китайские покупатели во всем мире должны будут заплатить за 200 млрд. долларов, покупая китайские товары, предполагается, что эти инвестиции окупятся за относительно короткое время. Стоит отметить, что Эмираты Абу-Даби купили IBM Trusted Foundry в США [13]. Как сообщается, они также купили

Globalfoundries и долю ARM [14]. Такие инвестиции также представляют собой важную стратегию, которую следует принимать во внимание. В этих случаях присутствуют как соответствующая промышленная политика, так и значительные средства. На другом уровне страны или Европейский Союз могут публично объявить о стратегии открытого исходного кода, расширяя успех программного обеспечения с открытым исходным кодом, охватывая всю цепочку поставок, финансируя связанные исследовательские проекты или создавая связанные проекты для создания большей конкуренции с компаниями с закрытым исходным кодом [15].

В заключение следует сказать, что целесообразно было бы использовать законные средства для создания спроса на более безопасные компоненты или компоненты местного производства. Добровольным подходом было бы включение соответствующих положений в контракты о частных закупках. Однако покупатель может обнаружить, что продавец является всего лишь дистрибьютором, не имеющим возможности контролировать цепочку поставок. Государственные учреждения могли бы создать большой спрос на более безопасные решения посредством своих закупок (например, для вооруженных сил или для других государственных целей). Еще в 2013 г. Хейзер предложил «обязательное использование технологии безопасной виртуализации на государственных серверах в течение ... 5 лет, ... только доступных с терминалов с сертифицированными безопасными компонентами связи», ссылаясь на seL4 [16], локальные решения, т.е. для критически важных инфраструктур [17]: «Многие новые технологии привели к формированию новых государственных регулирующих органов. Были поезда, автомобили, самолеты... Необходимо, чтобы правительство гарантировало, что компании следуют передовым методам обеспечения безопасности: тестирование, исправление, защита по умолчанию - и мы должны иметь возможность привлекать компании к ответственности, когда они не выполняют эти действия... Нам нужно обеспечить прозрачность в дизайне». Вайднер и др. утверждают аналогично: «Решения должны поддаваться проверке в лабораториях, по крайней мере, если их функция имеет решающее значение, а минимальные стандарты должны соблюдаться правительствами: «Регулятивные меры, такие как обязательство, должны быть прозрачными по отношению к выбранным, заслуживающим доверия национальным испытательным лабораториям». Кроме того, ненадежность конструкции должна привести к ответственности [17]. Законодательство также может сделать обязательным приобретение местных компонентов (например, до определенной доли). Обязательная для ИТ-пользователей покупка страховки может также привести к созданию более безопасных продуктов.

В целом такие предложения, как использование компонентов с открытым исходным кодом, разработка обязательных стандартов

безопасности или установление правил ответственности, могут потрясти рынки. Существующие компании, использующие закрытые компоненты, могут лоббировать новый подход и в то же время защищать свои системы. Стартапы могут продавать продукты с беспрецедентным уровнем безопасности. Разрушительный характер такого перехода, конечно, станет известен только после исчезновения старых технологий.

### Литература:

1. Хайзер Г. Защита электронного правительства от атак. - Сидней, 2013 (Белая книга). - [https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt\\_webe12\\_cosiso\\_heiser\\_paper.pdf](https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt_webe12_cosiso_heiser_paper.pdf).
2. Карри Р., Кушанфар Ф. Надежное оборудование [сканирование проблемы]. - В: Труды IEEE. - 2014. - № 102 (8). - С. 1123-1125.
3. TechTime. GSA: Полупроводниковая промышленность должна заново изобретать себя, чтобы выжить. 2016. - <http://news.techtime.co.il/2016/03/30/semiconductors-4/>.
4. Википедия: Аппаратное обеспечение с открытым исходным кодом, 2017. - [https://en.wikipedia.org/wiki/Оборудование\\_с\\_открытым\\_исходным\\_кодом](https://en.wikipedia.org/wiki/Оборудование_с_открытым_исходным_кодом).
5. Википедия: RISC-V, 2017д. - <https://en.wikipedia.org/wiki/RISC-V>.
6. Корбет Джонатан. Пришло ли время для открытых процессоров? - 2018. - <https://lwn.net/Articles/743602/>.
7. Open Processor Foundation-2017: J-ядра. <http://Opf.org/j-core.html>.
8. Пфлигер Ч., Пфлигер С., Джонатан М. Безопасность в вычислениях: Профессиональный технич. справочник Prentice Hall, 2015.
9. Базаров Р.Т., Файзуллина Л.А., Клементьев М.М. Влияние киберпреступлений на экономическую безопасность страны на примере Российской Федерации // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 4. - С. 45.
10. Вебер А. Суверенитет в информационных технологиях, 2018.
11. Минних Р. Замените прошивку с эксплойтами на Linux, 2017. - <https://ossna2017.sched.com/event/BCsr/replace-your-exploit-ridden-firmware-with-linux-ronald-minnich-google>.
12. Цунода Р., де Бари В., Кин Д. (ред.): Источники японской традиции. - Изд. Колумбийского ун-та, 1964.
13. Маккормак Р. Министерство обороны и АНБ вступают в новый мировой порядок: США теперь зависят от иностранных компаний в отношении самой чувствительной электроники, 31 мая 2016 г. - <http://www.manufacturingnews.com/news/2016/Trusted-Foundry-0531161.html>.
14. The Register: Softbank отрывает кусок от ARM и скармливает его голодным жителям Саудовской Аравии, 8 марта 2017 г. - [https://www.theregister.co.uk/2017/03/08/quarter\\_arm\\_sold\\_saudi\\_investment\\_fund\\_reports/](https://www.theregister.co.uk/2017/03/08/quarter_arm_sold_saudi_investment_fund_reports/).
15. Европейская комиссия: Стратегия программного обеспечения с открытым исходным кодом, 2017. - [https://ec.europa.eu/info/european-commissions-open-source-strategy\\_en#actionplan](https://ec.europa.eu/info/european-commissions-open-source-strategy_en#actionplan).
16. Хайзер Г. Защита электронного правительства от атак. - Сидней, 2013 (Белая книга). - [https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt\\_webe12\\_cosiso\\_heiser\\_paper.pdf](https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt_webe12_cosiso_heiser_paper.pdf).

17. Вайднер М., Бэкек М., Мюллер-Куаде Дж. Sicherheitstechnik im IT-Bereich. Positionspapier aus Forschungssicht. - Darmstadt, 2013. - [https://www.sit.fraunhofer.de/fileadmin/dokumente/studien\\_und\\_technical\\_reports/Positionspapier\\_IT-Sicherheit\\_Forschung.pdf](https://www.sit.fraunhofer.de/fileadmin/dokumente/studien_und_technical_reports/Positionspapier_IT-Sicherheit_Forschung.pdf).

### References:

1. Heiser G. Protecting eGovernment Against Attacks. – Sydney, 2013 (White Paper). - [https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt\\_webe12\\_cosi-so\\_heiser\\_paper.pdf](https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt_webe12_cosi-so_heiser_paper.pdf).

2. Karri R., Koushanfar F. Trustworthy Hardware [Scanning the Issue]. - In: Proceedings of the IEEE. - 2014. - № 102 (8). - P. 1123-1125.

3. TechTime: GSA: The Semiconductor Industry must reinvent itself in order to survive, 2016. - <http://news.techtime.co.il/2016/03/30/semiconductors-4/>.

4. Wikipedia: Open-source hardware. 2017d. [https://en.wikipedia.org/wiki/Open-source\\_hardware](https://en.wikipedia.org/wiki/Open-source_hardware)

5. Wikipedia: RISC-V, 2017e. - <https://en.wikipedia.org/wiki/RISC-V>.

6. Corbet Jonathan. Is it time for open processors? - 2018. - <https://lwn.net/Articles/743602/>.

7. Open Processor Foundation-2017: J-cores. <http://0pf.org/j-core.html>.

8. Pfleeger Ch., Pfleeger S., Jonathan M. Security in Computing: Prentice Hall Professional Technical Reference, 2015.

9. Базаров Р.Т., Файзуллина Л.А., Клементьев М.М. The impact of cyber-crimes on economic security of the country on the example of the Russian Federation // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 4. - С. 45.

10. Weber A. Sovereignty in information technology, march 2018.

11. Minnich R. Replace your exploit ridden firmware with Linux, 2017. - <https://ossna2017.sched.com/event/BCsr/replace-your-exploit-ridden-firmware-with-linux-ronald-minnich-google>.

12. Tsunoda R., de Bary W., Keene D. (eds.). Sources of Japanese Tradition. - Columbia University Press, 1964.

13. McCormack R. DOD, NSA Enter A New World Order: USA Is Now Dependent On Foreign Companies For Its Most Sensitive Electronics, May 31, 2016. - <http://www.manufacturingnews.com/news/2016/Trusted-Foundry-0531161.html/>

14. The Register: Softbank tears off chunk of ARM, feeds it to hungry Saudis? 8 Mar 2017. - [https://www.theregister.co.uk/2017/03/08/quarter\\_arm\\_sold\\_saudi\\_investment\\_fund\\_reports/](https://www.theregister.co.uk/2017/03/08/quarter_arm_sold_saudi_investment_fund_reports/).

15. European Commission: Open source software strategy? - 2017. - [https://ec.europa.eu/info/european-commissions-open-source-strategy\\_en#actionplan](https://ec.europa.eu/info/european-commissions-open-source-strategy_en#actionplan).

16. Heiser G. Protecting eGovernment Against Attacks. - Sydney 2013 (White Paper). - [https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt\\_webe12\\_cosi-so\\_heiser\\_paper.pdf](https://www.itas.kit.edu/downloads/projekt/projekt_webe12_cosi-so_heiser_paper.pdf).

17. Waidner M., Backes M. Müller-Quade J. Sicherheitstechnik im IT-Bereich. Positionspapier aus Forschungssicht. - Darmstadt 2013. - [https://www.sit.fraunhofer.de/fileadmin/dokumente/studien\\_und\\_technical\\_reports/Positionspapier\\_IT-Sicherheit\\_Forschung.pdf](https://www.sit.fraunhofer.de/fileadmin/dokumente/studien_und_technical_reports/Positionspapier_IT-Sicherheit_Forschung.pdf).

Дата поступления: 30.01.2023.



**ИСКУССТВО ПРИВЛЕЧЕНИЯ СРЕДСТВ  
НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТА**

**THE ART OF PROJECT FUNDRAISING**

**МИНДУБАЕВА И.А.**, руководитель Центра студенческого предпринимательства «ТИСБИЗНЕС», ст. преподаватель кафедры менеджмента и предпринимательства Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** [i\\_mindubaeva@mail.ru](mailto:i_mindubaeva@mail.ru)

**КОЧЕШКОВА Э.Д.**, магистрант Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** [kocheshkovaella@gmail.com](mailto:kocheshkovaella@gmail.com)

**КОТУХОВ А.О.**, магистрант Университета управления «ТИСБИ»

**E-mail:** [9akotuhov@gmail.com](mailto:9akotuhov@gmail.com)

**MINDUBAYEVA I.**, Head of the Student Entrepreneurship Center «TISBUZINESS», senior lecture, the Department of Management and Entrepreneurship, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** [i\\_mindubaeva@mail.ru](mailto:i_mindubaeva@mail.ru)

**KOCHESHKOVA E.**, Student, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** [kocheshkovaella@gmail.com](mailto:kocheshkovaella@gmail.com)

**KOTUKHOV A.**, Student, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** [9akotuhov@gmail.com](mailto:9akotuhov@gmail.com)

**Аннотация**

Данная статья посвящена актуальной теме проектной деятельности и управления проектами. В статье раскрыто понятие самого проекта, а также представлена его классификация. Определены основные способы привлечения средств на реализацию проекта, рассмотрены источники финансирования.

**Ключевые слова:** проект, управление проектом, финансирование, донат, краудфандинг, грант, бутстрэппинг, краудлендинг, венчурное финансирование, импакт-инвестирование, стратегическое партнерство.

**Abstract**

This article is devoted to the current issue of project activities and project management. The article reflects the decision of the project itself, as well as its classification. The authors determine certain main means of raising funds for project results, consideration of funding sources.

**Key words:** project, project management, financing, donation, crowdfunding, grant, bootstrapping, crowd landing, venture financing, impact investing, strategic partnership.

Сегодня проектная деятельность и управление проектами в целом стали международно признанной профессиональной деятельностью. Это, своего рода, мощный инструмент управления, направленный не только на создание новых продуктов, услуг, но и на целенаправленные изменения определенных организаций, а также социально-экономических процессов в отдельных системах. Российская ассоциация Управления проектами «СОВНЕТ» выявила, что около 40% общественно полезной деятельности обеспечивается за счет различных проектов и программ. Как же можно ответить на вопрос: что такое проект? Определений термину «проект» можно найти бесконечное множество в современной литературе и в Интернете, но все они очень похожи: проект – это, своего рода, временное предприятие, которое необходимо для создания уникальных продуктов, услуг или результатов.

В свою очередь, проекты можно классифицировать на простые и сложные; если говорить о сроках, то на кратко- и долгосрочные; если классифицировать по бюджету, то с ограниченным бюджетом и неограниченным; по уровню рисков они могут быть рискованными и с вполне управляемыми рисками. Однако принципы управления проектами в настоящее время применимы абсолютно ко всем проектам.

Представим, что у вас уже есть четкий план проекта и составлена смета. Что дальше? Что нужно для того, чтобы, например, снять фильм, организовать фестиваль, разработать приложение и т.д.? Ответ прост: найти финансирование. Для этого в зависимости от цели и тематики вашего проекта важно начать поиск потенциальных источников финансирования. У проектов, как и у бизнеса, на разных стадиях развития могут быть разные источники финансирования. Помимо этого, важно, в роли кого вы ищете финансирование: как физическое лицо или нет. Итак, если вы частное лицо, не имеете своей команды, но у вас уже есть идея, небольшое дело или даже блог, то для развития, помимо того, чтобы написать в социальных сетях: «Друзья, можете помочь?..», можно использовать платформы, где блоги поддерживаются донатами, краудфандинговыми площадками, а также грантами. Рассмотрим каждый из вариантов:

1. «Донат» (donation). Данный термин был позаимствован из английского языка и переводится как «пожертвование».

Донат - это, своего рода, определенное финансовое пожертвование, которое нацелено на развитие какой-либо идеи или проекта [5].

По своей сути, данный способ привлечения средств не относится к заработку, но для некоторых лидеров идей и проектных команд это основной источник монетизации и получения дохода. Можно сказать, что этим термином обозначается любая добровольная материальная помощь.

В некоторых социальных сетях есть кнопка для пожертвований,

чтобы пользователь мог отправить деньги блогерам. Такой инструмент существует, например, в «ВКонтакте». Автор блога может зарабатывать деньги, выплачивая комиссию сайту, площадке или платформе.



Ссылка на статью с обзором на донаты во «ВКонтакте» с инструкциями по подключению/отключению, а также кейсами



Ссылка на официальное сообщество о *VK Donut*

**Рис. 1 - Ссылки на информационные ресурсы о донатах**

Существуют также платформы, на которых авторы принимают регулярные пожертвования подписчиков. Одним из таких популярных сайтов является Patreon. Суть его подобна подписке на Netflix, но вы подписаны не на стриминговый сервис с фильмами, а на вашего любимого блогера.

Данный вариант подходит для тех, у кого уже есть пул подписчиков и отдельное продвижение не требуется.

2. Краудфандинг, или по-другому народное финансирование (в переводе с английского «crowd» - «толпа», «funding» - «финансирование») - коллективное сотрудничество людей (доноров), которые добровольно объединяют свои деньги или другие ресурсы вместе, как правило, через Интернет, чтобы поддержать усилия других людей или организаций (реципиентов) [3].

Краудфандинговые платформы подходят не только для блоггеров, но и для тех, у кого нет подписчиков в социальных сетях. Данные сайты помогают авторам продвигать проекты. Благодаря краудфандингу артисты выпускают альбомы и видеоклипы, фотографы создают документальные проекты, а жители провинции, например, обустривают небольшие музеи.

Как это работает? Есть много площадок - Planeta.ru, «Kikstarter»

(данная площадка для англоязычной аудитории), «Бумстартер», а также другие, на которых можно начать собирать деньги практически под любой проект. Есть несколько ограничений - это личные цели, т.е. сбор средств на свадьбу или новый телефон запускать нельзя. Запрещены проекты в сферах, требующих государственной сертификации, а также на политические и религиозные цели.

Для размещения проекта на краудфандинговой площадке подается заявка. Ее одобрением или отклонением занимается модератор. При успешном сборе автор проекта платит сайту комиссию. При неудачном сборе, это когда сам проект не собирает половину суммы, деньги возвращаются участникам сбора, но комиссии нет.

Самые успешные категории на Planeta.ru - «Наука и образование», а наименее успешные проекты - в направлении «Технологии». Предполагается, что если инициатива технологическая, то деньги на нее лучше всего получать на платформе «Kikstarter».

Для того чтобы запустить проект, оптимальным будет выбрать конец года, но данное правило актуально, если только проект не привязан к определенным датам. Однако необходимо выбрать одну платформу для размещения, собирать средства на реализацию одного проекта на разных площадках запрещено.



Ссылка на официальную страницу Planeta.ru

***Рис. 2 - Ссылка на крупнейшую краудфандинговую платформу в России***

3. Еще одним инструментом для привлечения финансирования являются гранты и конкурсы.

Грантом называется субсидия, которая выражается в денежной или натуральной форме. Почти все грантовые субсидии не облагаются налогом и НДФЛ. Участие в грантах доступно, по большей части, организациям или предпринимателям. Возможностей для частных лиц не так много, обычно они очень узконаправленные.

Примеры: конкурсы от АНО «Россия - страна возможностей» (Росмолодежь.Гранты), Благотворительный фонд Владимира Потанина, Фонд содействия инновациям, Фонд президентских грантов и др.

Как получение гранта, так и участие в конкурсах - процесс весьма

энергозатратный. Однако стоит помнить, что такие мероприятия зачастую сопровождаются неожиданными и приятными сюрпризами, поэтому время, которое на них затрачивается, зачастую бывает оправданным. В таких конкурсах выигрывают не только вышедшие на призовые места, но и все участники, так как проектным командам дается шанс прокачать навык питча, а также осветить историю своей идеи или проекта. А с учетом того, что в настоящее время сторителлинг достаточно популярен, то есть шанс, при заинтересованности СМИ, обеспечить себе пиар, при этом не находясь на первых позициях. К тому же не стоит забывать, что конкурсы – это отличная площадка для нетворкинга, который может обеспечить потенциальными партнерами, инвесторами или менторами.

Также в субъектах Российской Федерации существуют местные программы поддержки. Так, например, в Республике Татарстан есть программы: конкурс грантов для физических лиц Министерства по делам молодежи Республики Татарстан, конкурс на получение грантов Кабинета министров Республики Татарстан, Конкурс на соискание грантов Министерства культуры Республики Татарстан и др. [9].

Помимо этого, гранты на проекты разыгрываются на различных форумах (Всероссийский молодежный форум «Машук», Молодежный форум Приволжского федерального округа «iВолга», Территория инициативной молодежи «Бирюса» и др.), а также в рамках деятельности крупных компаний (Программа «Гранты ПАО «Татнефть», Конкурс социальных и культурных проектов ПАО «ЛУКОЙЛ», Конкурс на получение грантов ОАО «РЖД» и др.).



Ссылка на перечень российских фондов-грантодателей



Ссылка на платформу «гранты.рф» - информационный ресурс об оказании финансовой поддержки некоммерческим неправительственным организациям в регионах Российской Федерации



Ссылка на платформу Официальный сайт конкурсов - Все конкурсы

### ***Рис. 3 - Ссылки на информационные ресурсы о грантах***

Конечно, существует еще много способов привлечения средств на реализацию проекта:

- Бутстрэппинг. За, казалось бы, сложным определением скрывается довольно простое решение: справиться без финансирования из вне, то есть использовать, например, деньги от проданного имущества или использовать средства FFF, что означает «Friends», «Family», «Fools». С данного способа начинали такие гиганты, как Apple, Microsoft, Facebook и т.д.

- P2P кредитование (краудлендинг). P2P (peer-to-peer - «друг другу») является достаточно новым способом привлечения денег. Суть его заключается в том, что можно взять кредит, но при этом обойдя банковскую систему стороной. Кредиторами данной платформы могут стать и физические лица, которые располагают свободными средствами. Данный источник отличается тем, что займы проектными командами получаются гораздо легче и уходит на это меньше времени, чем в банке. Хотя данное направление появилось в нашей стране относительно недавно, есть много компаний, которые занимаются сбором средств. Краудлендинг пытаются развивать даже крупные банки [4].

- Венчурное финансирование. В настоящее время данный источник стал чуть ли не главным для финансирования инновационных проектов. Частная инициатива заполнила образовавшийся вакуум из-за того, что по сравнению с масштабами рынка доля программ, которые финансируются государством и различными корпорациями, достаточно мала.

Венчурные инвесторы позволяют перспективным и талантливым командам разработчиков проявить себя, обеспечивая их стабильными инвестициями на этапе создания и продвижения технологии. А достигнув того уровня, когда она начинает приносить доход, выкупают свою долю для того, чтобы выставить на продажу.

Однако самое сложное в данном способе – это найти инвестора, ведь любые венчурные инвестиции влекут за собой большие риски. Да и для того, чтобы получить финансирование, компании необходимо пройти

тщательную проверку для того, чтобы оценить ее возможность приносить прибыль, а также масштабируемость ее идеи. С учетом того, что у венчурных организаций разные направленности и требования, подбор ее является важной задачей.

• **Импакт-инвестирование.** Данный способ особо актуален среди тех, чей проект связан с социальной сферой и означает получение социальнo-преобразующих инвестиций. В современном мире существует множество глобальных проблем, которые требуют решений, поэтому последнее десятилетие представители бизнеса вкладывают в это деньги [1].

Однако речь не идет о безвозмездном вложении денег, инвесторы рассчитывают на окупаемость проекта. Тем самым проект должен, с одной стороны, приносить доход, а с другой – положительно воздействовать на окружающий мир.

• **Стратегическое партнерство.** Если результатом вашей деятельности является продукт, который приносит пользу или соответствует стремлениям какой-либо компании или корпорации, то данный источник привлечения средств является одним из эффективных.

Понятие партнерства не ново, однако каждый случай отличается индивидуальностью и может вести к непредсказуемым результатам. Для начала стоит ответить на вопрос: зачем вам необходимо сотрудничество и чем вы или ваш продукт можете быть полезными партнеру?

Огромных усилий от вас потребуется для того, чтобы выстроить долгосрочное партнерство, еще больше усилий необходимо для того, чтобы подобрать именно «вашего» партнера. Строиться партнерство может как на устной договоренности, так и быть юридически оформленным. Отличным моментом, когда стоит обсудить нюансы и все определить, является этап переговоров. Это позволит исключить неприятные сюрпризы.

Таким образом, можно сделать вывод, что способов привлечения средств на реализацию проекта множество. Цель, задачи и эффект от реализации проекта – это то, что поможет выбрать именно тот инструмент привлечения средств, который вам необходим. Важно помнить, что инструментов может быть несколько.

### **Литература:**

1. Данилов А.И. Инвестиции в меняющемся мире: направления, приоритеты, инструменты: Монография / А.И. Данилов, О.Ю. Ермоловская, Д.А. Егорова [и др.]. - М.: Дашков и К, 2021. - 190 с. - ISBN 978-5-394-04663-6. - Текст: электрон. // Цифровой образоват. ресурс «IPR SMART»: [сайт]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/120708.html>.

2. Лапо В.Ф. Оценка эффективности государственного стимулирования инвестиций для развития региональной экономики: Монография / В.Ф. Лапо. - Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2019. - 292 с. - ISBN 978-5-7638-3914-2. - Текст: электрон. // Цифровой образоват. ресурс «IPR SMART»: [сайт]. - URL:

<https://www.iprbookshop.ru/100080.html>.

3. Шаркова А.В. Развитие предпринимательства: инновации, технологии, инвестиции: Монография / А.В. Шаркова, И.Н. Шапкин, Л.А. Чалдаева [и др.] / Под ред. М.А. Эскиндарова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2022. - 352 с. - ISBN 978-5-394-04684-1. - Текст: электрон. // Цифровой образоват. ресурс «IPR SMART»: [сайт]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/120753.html>.

4. Браун Элиот. A Booming Startup Market Prompts an Investment Rush for Ever-Younger Companies / Элиот Браун: The Wall Street Journal, январь 2022. - Текст: электрон. - URL: <https://www.wsj.com/articles/a-booming-startup-market-prompts-an-investment-rush-for-ever-younger-companies-11641119403>.

5. Клоусон Тревор. London Remains Europe's Dominant Startup Investment Magnet But It's Not All Good News For U.K. Tech / Тревор Клоусон: Forbes Journal, январь 2021. - Текст: электрон. - URL: <https://www.forbes.com/sites/trevorclawson/2021/01/19/london-remains-europes-dominant-startup-investment-magnet-but-its-not-all-good-news-for-uk-tech/?sh=2d12ac325b38>.

6. Управление проектами: Учебник и практикум для вузов / А.И. Балашов, Е.М. Рогова, М.В. Тихонова, Е.А. Ткаченко / Под общей ред. Е.М. Роговой. - М.: Юрайт, 2023. - 383 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-00436-6. - Текст: электрон. // Образоват. платформа «Юрайт»: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/510590>.

7. Бланк Стив. Стартап: Настольная книга основателя / Стив Бланк, Боб Дорф: Пер. Т. Гутман, И. Окунькова, Е. Бакушева. - М.: Альпина Паблишер, 2019. - 623 с. - ISBN 978-5-9614-1983-2. - Текст: электрон. // Цифровой образовательный ресурс «IPR SMART»: [сайт]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/82518.html>.

8. Бланк Стив. Четыре шага к озарению: стратегии создания успешных стартапов / Бланк Стив. - М.: Альпина Паблишер, 2019. - 376 с. - ISBN 978-5-9614-4645-6. - Текст: электрон. // Цифровой образоват. ресурс «IPR SMART»: [сайт]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/86740.html>.

9. Гозман О. Бизнес - это FUN!: от российского стартапа к международной компании / О. Гозман. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2019. - 176 с. - ISBN 978-5-9614-0991-8. - Текст: электрон. // Цифровой образоват. ресурс «IPR SMART»: [сайт]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/83084.html>.

10. Ржевская Ю.Е. Методы и инструменты развития малого бизнеса в России и за рубежом / Ю.Е. Ржевская // Вестник «ТИСБИ». - 2020. - № 4. - С. 71-81. - EDN QGOEVS.

11. Найда А.М., Ржевская Ю.Е. внедрение информационных технологий в образовательный процесс: опыт и перспективы: Междунар. форум KAZAN DIGITAL WEEK-2022: Сб. материалов / Сост.: Р.Ш. Ахмадиева, Р.Н. Минниханов / Под общ. ред. член-корр. Академии наук РТ, д-ра техн. наук, проф. Р.Н. Минниханова. - Казань: ГБУ «НЦБЖД», 2022. - Ч. 1. - С. 490-496 (РИНЦ).

### References:

1. Danilov A. Investments in a changing world: directions, priorities, tools monograph / A. Danilov, O. Ermolovskaya, D. Egorova [and others]. - М.: Dashkov i K, 2021. - 190 p. - ISBN 978-5-394-04663-6. - Text: electronic // Digital educational resource «IPR SMART»: [website]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/120708.html>.

2. Lapo V. Evaluation of the effectiveness of state investment incentives for the



development of the regional economy: monograph / V. Lapo. - Krasnoyarsk: Siberian Federal University, 2019. - 292 p. - ISBN 978-5-7638-3914-2. - Text: electronic // Digital educational resource «IPR SMART»: [website]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/100080.html>.

3. Sharkova A. Development of entrepreneurship: innovations, technologies, investments: Monograph / A. Sharkova, I. Shapkin, L. Chaldaeveva [and others] / Edited by M. Eskindarov. - 3rd ed. - M.: Dashkov i K, 2022. - 352 p. - ISBN 978-5-394-04684-1. - Text: electronic // Digital educational resource «IPR SMART»: [website]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/120753.html>.

4. Eliot Brown A Booming Startup Market Prompts an Investment Rush for Ever-Younger Companies / Eliot Brown: The Wall Street Journal, January 2022. - Text: electronic. - URL: <https://www.wsj.com/articles/a-booming-startup-market-prompts-an-investment-rush-for-ever-younger-companies-11641119403>.

5. Trevor Clawson. London Remains Europe's Dominant Startup Investment Magnet But It's Not All Good News For U.K. Tech / Trevor Clawson: Forbes Journal, January 2021. - Text: electronic. - URL: <https://www.forbes.com/sites/trevorclawson/2021/01/19/london-remains-europes-dominant-startup-investment-magnet-but-its-not-all-good-news-for-uk-tech/?sh=2d12ac325b38>.

6. Balashov A., Rogova E., Tikhonova M., Tkachenko E. Project management: Textbook and workshop for universities / Under the general editorship of E. Rogova. - Moscow: Yurayt, 2023. - 383 p. - (Higher education). - ISBN 978-5-534-00436-6. - Text: electronic // Educational platform «Urayt» [website]. - URL: <https://urait.ru/bcode/510590>.

7. Blank Steve. Startup: Founder's Handbook / Steve Blank, Bob Dorf. Translation by T. Gutman, I. Okunkova, E. Bakusheva. - M.: Alpina Publisher, 2019. - 623 p. - ISBN 978-5-9614-1983-2. - Text: electronic // Digital educational resource «IPR SMART»: [website]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/82518.html>.

8. Blank Steve. Four Steps to Insight: Strategies for Building Successful Startups / Blank Steve. - M.: Alpina Publisher, 2019. - 376 p. - ISBN 978-5-9614-4645-6. - Text: electronic // Digital educational resource IPR SMART: [website]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/86740.html>.

9. Gozman O. Business is FUN: from a Russian startup to an international company / O. Gozman. - M.: Alpina Business Books, 2019. - 176 p. - ISBN 978-5-9614-0991-8. - Text: electronic // Digital educational resource «IPR SMART»: [website]. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/83084.html>.

10. Rzhetskaya Yu. Methods and tools for the development of small business in Russia and abroad / Yu. Rzhetskaya // Bulletin of «TISBI». - 2020. - № 4. - P. 71-81. - EDN QGOEVS.

11. Naida A., Rzhetskaya Yu. Introduction of information technologies in the educational process: experience and prospects: International forum KAZAN DIGITAL WEEK-2022: Collection of materials / Comp.: R. Akhmadieva, R. Minnikhanov / Under the general editorship. corresponding member Academy of Sciences of the Republic of Tatarstan, Dr. tech. sciences, prof. R. Minnikhanov. - Kazan: State Budgetary Institution «NTSBZhD», 2022. - Part 1. - P. 490-496 (RSCI).

Дата поступления: 11.01.2023.

**ОЦЕНКА МЕР ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ  
ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ**

**THE EVALUATION OF ANTI-CORRUPTION  
MEASURES FOR THE COUNTRY'S ECONOMY**

**СЮРКОВА С.М.**, канд. экон. наук, зав. кафедрой «Финансы и кредит»  
Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(904)766-49-92

**E-mail:** syurkova@mail.ru

**ДАНИЛИНА И.Н.**, канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»  
Университета управления «ТИСБИ»

**Тел.:** +7(996)949-51-69

**E-mail:** danilinain@yandex.ru

**ВАСИЛЬЕВА П.А.**, студентка Университета управления «ТИСБИ»

**SYURKOVA S.**, Candidate of Economic Sciences, Head of Department  
of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(904)766-49-92

**E-mail:** syurkova@mail.ru

**DANILINA I.**, PhD in Economics, Associate Professor, the Department  
of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(996)949-51-69

**E-mail:** danilinain@yandex.ru

**VASILYEVA P.**, Student, Faculty of Economics,  
the University of Management «TISBI»

**Аннотация**

В современных экономических и политических условиях особую актуальность приобретает решение задач, направленных на обеспечение национальной безопасности путем противодействия коррупции. В статье рассматриваются направления противодействия коррупции. Подробно рассмотрены: нормативно-правовая база в области коррупции, план по противодействию коррупции МВД России, данные социологических опросов. Предложены мероприятия по предупреждению коррупционных нарушений в МВД по РТ и представлены положения, раскрывающие экономические аспекты мер по противодействию коррупции.

**Ключевые слова:** коррупция, противодействие коррупции, антикоррупционная политика, правоохранительные органы.

**Abstract**

In modern economic and political conditions, the solution of tasks aimed at ensuring national security by countering corruption is of particular

relevance. The article discusses ways to combat corruption. The authors give detailed consideration to the problem of the regulatory framework in the field of corruption, to the plan for combating corruption of the Ministry of Internal Affairs of Russia and to the data of sociological surveys. Measures to prevent corruption violations in the Ministry of Internal Affairs of the Republic of Tatarstan are proposed.

**Key words:** *corruption, anti-corruption, anti-corruption policy, law enforcement agencies.*

Современные реалии условий деятельности органов исполнительной власти, в особенности правоохранительных органов, демонстрируют особую актуальность теоретических исследований в области пресечения действий по собственному обогащению путем неправомерного исполнения должностных полномочий лиц, несущих государственную службу.

Известно, что коррупция является системной проблемой, характерной для всего современного мира. Коррупция подрывает нормальную, эффективную деятельность всех сфер жизни, начиная от бытовой действительности и финансовой области и заканчивая национальной безопасностью. Так, одной из первостепенных задач по обеспечению национальной безопасности выступает деятельность, направленная на борьбу с проявлениями коррупции в правоохранительных органах, в частности – в органах Министерства внутренних дел России и его региональных ведомств. Именно поэтому актуальность исследования объясняется необходимостью поиска общего и целостного подхода в правоохранительных органах к эффективной экономической работе по профилактике и противодействию коррупции.

Научную новизну исследования составляет малоизученный ранее объект исследования – Министерство внутренних дел по Республике Татарстан (далее – МВД по РТ). Для исследования были применены как общенаучные методы научного исследования, так и конкретно-научные: сравнение, анализ, графический метод, аналогия, сбор статистических данных.

Очевидно, что наличие факта коррупции в правоохранительных органах ставит под угрозу национальную безопасность, в том числе финансовую, экономическую и моральную ее составляющие. Это приводит к отсутствию доверия к государственным институтам граждан и их ошибочному мнению, что многие правовые вопросы можно решить только незаконным способом, а именно – использованием факта коррупции. Исходя из этого, можно определить, центральное место правоохранительных органов Российской Федерации в исполнении антикоррупционного законодательства путем проведения ими деятельности по противодействию коррупции. Проведение и

популяризация исследований в данной области позволят поднять уровень доверия граждан к системе правоохранительных органов РФ, снизить социальную напряженность в обществе и изменить общественное сознание в целом.

Органы внутренних дел призваны выполнять важнейшую составляющую выполняемой государством правоохранительной функции – обеспечивать охрану общественного порядка и безопасность. Для реализации данной функции государство создает и обеспечивает деятельность целого спектра специальных органов, объединенных целью их деятельности, - органы по обеспечению охраны правопорядка и безопасности.

Министерство внутренних дел по РТ является территориальным органом Министерства внутренних дел России на уровне субъекта, подчиняется в своей деятельности МВД России и осуществляет свою деятельность в республике непосредственно, имея фактическое местоположение на территории республики (МВД по РТ) [4]. Ведет свою работу открыто для общества и публично, а также ведет активную общественную деятельность по важнейшим социальным направлениям.

Полномочия субъектов противодействия коррупции приведем на рис. 1 [8].



**Рис. 1 - Полномочия субъектов в сфере противодействия коррупции**

Определения антикоррупционного законодательства позволяют определить, что коррупция в сфере правоохранительных органов проявляется в неправомерном использовании должностным лицом

своих полномочий, направленном на собственное как материальное, так и нематериальное обогащение, что, в свою очередь, приводит к теневой экономике.

Существование коррупции объясняется множеством причин, о чем часто свидетельствуют результаты социологических исследований. Граждане Республики Татарстан считают, что основой происхождения коррупции в республике в течение нескольких лет остается недостаточно требовательный и притязательный контроль за деятельностью чиновников, в частности – за их доходами и расходами. Такая тенденция среди респондентов сохраняется на протяжении пяти лет в период с 2017 по 2021 гг. Также социологические опросы свидетельствуют о других причинах коррупции в республике: низкая оплата труда работников бюджетной сферы, низкий уровень правовой культуры у населения, отсутствие общественного контроля, менталитет и др. [2].

Система МВД по РТ имеет целый ряд нормативно-правовых актов, регулирующих сферу его деятельности в области противодействия коррупции. Отметим наиболее важные из них (рис. 2):

Федеральные законы	Указы Президента РФ	Ведомственные нормативно-правовые акты
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ "О противодействии коррупции"</li> <li>• Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации"</li> <li>• Федеральный закон от 30 ноября 2011 г. № 342-ФЗ "О службе в органах внутренних дел Российской Федерации"</li> <li>• Федеральный закон от 17 июля 2009 г. № 172-ФЗ "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов"</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Указ Президента Российской Федерации от 8 марта 2015 г. № 120 "О некоторых вопросах противодействия коррупции"</li> <li>• Указ Президента Российской Федерации от 8 июля 2013 г. № 613 "Вопросы противодействия коррупции"</li> <li>• Указ Президента Российской Федерации от 19 мая 2008 г. № 815 "О мерах по противодействию коррупции"</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Приказ МВД России от 20 декабря 2017 г. № 944 «О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 2 апреля 2013 г. № 309 «О мерах по реализации отдельных положений Федерального закона «О противодействии коррупции»»</li> <li>• Приказ МВД России от 24 февраля 2012 г. № 120 "Об организации проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов в системе МВД России"</li> <li>• Приказ МВД России от 19 апреля 2010 г. № 293 "Об утверждении порядка уведомления в системе МВД России о фактах обращения в целях склонения к совершению коррупционных правонарушений"</li> </ul>

**Рис. 2 - Нормативно-правовые акты, регулирующие сферу противодействия коррупции МВД по РТ**

Согласно ФЗ «О противодействии коррупции» организации, вне зависимости от вида деятельности и правовой формы, должны

самостоятельно разрабатывать, устанавливать и реализовывать меры по недопущению коррупционных нарушений. Так, в системе органов Министерства внутренних дел России действует внутренний нормативный акт «Об утверждении Плана МВД России по противодействию коррупции на 2021-2024 годы». Суть данного документа состоит в обязанности МВД России и его ведомств, в частности – МВД по РТ, исполнить План по приведенным далее направлениям:

1. Осуществление мероприятий по реализации Национального плана противодействия коррупции на ближайший период. Такими мероприятиями являются подготовка аргументированных предписаний по вопросам проведения антикоррупционных проверок в общую систему методических рекомендаций в этом направлении, принятие мер по недопустимости использования средств федерального бюджета, которые выделяются на проведение мероприятий против распространения новой коронавирусной инфекции, на иные цели и др.

2. Подготовка и проведение мероприятий, предписанных в Национальной стратегии противодействия коррупции. Согласно Плану, МВД России и его структурные подразделения в обязательном порядке должны привлекать к участию в работе аттестационных комиссий членов общественных организаций. Данное мероприятия распространяется только на территориальные органы МВД России.

3. Проведение вспомогательных антикоррупционных мероприятий органами МВД России. В этом направлении учреждения обязаны обеспечить анализ данных о доходах и расходах госслужащих данной системы. Особенно важным дополнительным мероприятием, на наш взгляд, является проведение социологических исследований и опросов, которые помогают дать объективную оценку уровню коррупции в органах МВД России [5].

В Плате также определены ожидаемые результаты от проведения мероприятий антикоррупционной направленности. Представим основные из них, на наш взгляд, в виде схемы (рис. 3):



**Рис. 3 - Ожидаемые результаты от реализации Плана по противодействию коррупции МВД России**

МВД по РТ ответственно и активно подходит к исполнению мероприятий по противодействию коррупции согласно данному Плану. Так, были подготовлены нормативные документы внутреннего пользования, содержание которых отвечает требованиям по исполнению Плана. Данные документы (приказы, распоряжения) содержат информацию об изменениях должностных инструкций некоторых работников, в чьи обязанности противодействие коррупции должно входить по объективным причинам в силу их должностного положения. Например, один из Приказов МВД по РТ гласит, что в должностные инструкции 11 сотрудников Правового отдела вносятся функции, которые позволяют им организовывать и участвовать в проведении антикоррупционной экспертизы. Такие экспертизы проводятся лишь в одном направлении, а именно в рассмотрении проектов нормативно-правовых актов и других документов внутреннего пользования, подготавливаемых в системе МВД по Республике Татарстан.

На официальном Интернет-ресурсе МВД по РТ активно размещается информация о противодействии коррупции в Министерстве. Так, граждане могут ознакомиться с правильностью оформления бланков заполнения справок о доходах и имуществе, документов, сообщающих о фактах склонения к нарушению антикоррупционного законодательства [3].

Методом реализации антикоррупционной деятельности также являются создание и работа Комиссии по соблюдению требований к служебному поведению и урегулированию конфликта интересов. Деятельность Комиссии регулируется отдельным нормативным актом - Положением об аттестационной комиссии МВД по РТ. Согласно Положению Комиссия организует заседания лишь по некоторым основаниям. Практика в правоохранительных органах показывает, что члены Комиссии заседают, если имеются аргументированно представленные причины для заседания (рис. 4) [1].

<b>Основания для заседания аттестационной комиссии</b>	
предоставление руководителем государственного органа материалов проверки, свидетельствующих о представлении государственным служащим недостоверных или неполных сведений о несоблюдении государственным служащим требований к служебному поведению и (или) требований об урегулировании конфликта интересов	информация о факте коррупции, поступившая в распоряжение кадровой службы государственного органа или должностному лицу, несущему ответственность за работу по профилактике коррупционных правонарушений и др.

**Рис. 4 - Заседания Комиссии**

Говоря об итогах работы системы МВД по РТ в области противодействия коррупции, следует продемонстрировать результаты онлайн-опроса сайта МВД по РТ (рис. 5) [3].





**Рис. 5 - Результаты онлайн-опроса**

Однако изучив сведения по выявленным коррупционным преступлениям в 2021 г. в разрезе территорий муниципальных районов РТ, по отчетам Министерства внутренних дел Республики Татарстан в регионе сложилась неблагоприятная ситуация по темпам прироста коррупционных дел в целом. По данным Сводного отчета о состоянии коррупции и реализации мер в Республике Татарстан на 10,3% возросло количество коррупционных преступлений. На наш взгляд, помимо негативных социальных проявлений, это свидетельствует об успешной работе местных правоохранительных органов, в частности – МВД по РТ [2].

Исходя из вышеперечисленных данных об антикоррупционной деятельности, проводимой МВД по Республики Татарстан, для более качественного выполнения антикоррупционной работы в Министерстве мы можем выдвинуть следующие предложения:

- Предлагается увеличить частоту участия представителей МВД по РТ в научно-практических конференциях, где они смогут предоставить собственные исследовательские работы на антикоррупционную тематику, построенные на опыте Министерства. Так, популяризация данной темы сможет привлечь еще больше внимания научного сообщества к антикоррупционным практическим исследованиям для подготовки актуальных и качественно новых методик по противодействию коррупции в правоохранительных органах.

- В качестве профилактической меры по предупреждению

коррупционных нарушений в МВД по РТ предлагается привлекать большее количество институтов гражданского общества. Например, включать представителей общественности в составы аттестационных комиссий и т.д. Также необходимо привлекать большее общественное внимание к конкретным примерам устраненных коррупционных рисков, чтобы общество могло самостоятельно дать публичную оценку правонарушителям.

Коррупция представляет существенную проблему для экономического развития всей страны, охватывая все сферы деятельности. Создавая условия для теневой экономики, коррупция несет угрозу финансовому механизму управления государством. Снижается качество социально-экономической жизни населения. Экономические последствия коррупции отражаются на снижении темпов роста ВВП, снижении инвестиций.

### **Литература:**

1. Положение об аттестационной комиссии Министерства внутренних дел по Республике Татарстан по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов.
2. Сводный отчет о состоянии коррупции и реализации мер антикоррупционной политики в Республике Татарстан в 2021 г.
3. Официальный сайт Министерства внутренних дел по Республике Татарстан. - [Электрон. ресурс]. - URL: <https://16.мвд.рф/>.
4. Приказ от 3 авг. 2017 г. № 596 «Об утверждении Положения о Министерстве внутренних дел по Республике Татарстан» (с изм. на 22 ноября 2021 г.) (ред., действ. с 1 янв. 2022 г.).
5. Распоряжение МВД России от 29.09.2021 г. № 1/11052 «Об утверждении Плана МВД России по противодействию коррупции на 2021-2024 годы».
6. Румянцева Е.Е. Противодействие коррупции: Учебник и практикум для вузов / Е.Е. Румянцева. - М.: Юрайт, 2021. - 267 с. - (Высшее образ.). - ISBN 978-5-534-00252-2. - Текст: электрон. // Образоват. платформа «Юрайт»: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/470294>.
7. Указ Президента Российской Федерации от 1 июля 2010 г. № 821 «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов».
8. Федеральный закон от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ (ред. от 26.05.2021) «О противодействии коррупции».
9. Указ Президента РФ от 16 авг. 2021 г. № 478 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2021-2024 годы».
10. Дро Д.Х. Международно-правовые и внутригосударственные проблемы участия государств в Статуте международного уголовного суда (на примере Российской Федерации и Республики Кот-д'Ивуар) / Д.Х. Дро, А.Б. Мезяев // Вестник «ТИСБИ». - 2021. - № 2. - С. 68-75. - EDN OLKWWS.

**References:**

1. Regulations on the attestation commission of the Ministry of Internal Affairs in the Republic of Tatarstan for compliance with the requirements for official conduct of federal civil servants and the settlement of conflicts of interest.
2. Consolidated report on the state of corruption and the implementation of anti-corruption policy measures in the Republic of Tatarstan in 2021.
3. Official website of the Ministry of Internal Affairs for the Republic of Tatarstan. - [Electronic resource]. - URL: <https://16.mvd.rf/>.
4. Order of August 3, 2017 № 596 «On approval of the Regulations on the Ministry of Internal Affairs in the Republic of Tatarstan» (as amended on November 22, 2021) (version effective from January 1, 2022).
5. Order of the Ministry of Internal Affairs of Russia dated September 29, 2021 № 1/11052 «On approval of the Plan of the Ministry of Internal Affairs of Russia to combat corruption for 2021-2024».
6. Rumyantseva E. Anti-corruption: Textbook and workshop for universities / E. Rumyantseva. - M.: Yurayt, 2021. - 267 p. - (Higher education). - ISBN 978-5-534-00252-2. - Text: electronic // Educational platform Yurayt [website]. - URL: <https://urait.ru/bcode/470294/>
7. Decree of the President of the Russian Federation of July 1, 2010 № 821 «On commissions for compliance with the requirements for official conduct of federal civil servants and settlement of conflicts of interest».
8. Federal Law № 273-FZ of December 25, 2008 (as amended on May 26, 2021) «On Combating Corruption».
9. Decree of the President of the Russian Federation of August 16, 2021 № 478 «On the National Anti-Corruption Plan for 2021-2024».
10. Dro D. International legal and domestic problems of State participation in the Statute of the International Criminal Court (on the example of the Russian Federation and the Republic of Ivory Coast) / D. Dro, A. Mezyaev // Bulletin of «TISBI». - 2021. - № 2. - P. 68-75. - EDN OLKWWWS.

Дата поступления: 30.01.2023.

**ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИСТОКОВ ОБЩЕЙ ЧАСТИ  
УГОЛОВНОГО ПРАВА РОССИИ**

**THE DETERMINATION OF THE ORIGINS OF THE GENERAL PART  
OF THE CRIMINAL LAW OF RUSSIA**

**ИЛИДЖЕВ А.А.**, канд. юрид. наук, доцент, доцент кафедры уголовного права и процесса Университета управления «ТИСБИ»  
**E-mail:** [ilidsasha@yandex.ru](mailto:ilidsasha@yandex.ru)

**ILIDZHEV A.**, PhD in Law, Associate Professor, the Department of Criminal Law and Procedure, the University of Management «TISBI»  
**E-mail:** [ilidsasha@yandex.ru](mailto:ilidsasha@yandex.ru)

**Аннотация**

В статье исследуются основополагающие начала систематизации и становления Общей части отечественного уголовного права. В работе с учетом устоявшихся подходов в теории уголовного права и изучения специальной литературы проводится анализ памятников русского права, начиная с Русской Правды. Автором выявляются особенности уголовно-правового регулирования, институтов преступления и наказания в истории развития российского уголовного права. В ходе сравнительного анализа различных памятников русского права в исследовании определяются характерные черты и предпосылки формирования основ Общей части уголовного права и дается оценка трудоемкой деятельности законодателя в этом направлении с учетом развития уголовно-правовой мысли на протяжении восьми столетий развития отечественного уголовного права.

**Ключевые слова:** этап, источник, преступление, судебник, система, уложение, кодификация, уголовное законодательство, наказание, часть.

**Abstract**

The article examines the fundamental beginnings of the systematization and formation of the General part of Russian criminal law. In the work, taking into account the established approaches in the theory of criminal law and the study of special literature, an analysis of the marker of Russian law is carried out, starting with the Russian Truth. The author reveals the features of criminal law regulation, institutions of crime and punishment in the history

of the development of Russian criminal law. In the course of a comparative analysis of various markers in Russian law, the study determines the characteristic features and prerequisites for the formation of the foundations of the General Part of Criminal Law and assesses the labor-intensive activities of the legislator in this direction, taking into account the development of criminal law thought over eight centuries of the development of domestic criminal law.

**Key words:** *stage, source, crime, code of law, system, code, codification, criminal law, punishment, part.*

Периодизация истории уголовного права вообще и норм его Общей части – проблема дискуссионная, к настоящему времени в уголовно-правовой литературе не получившая однозначного разрешения. Для определения истоков Общей части особый интерес вызывает ее становление в рамках некодифицированного уголовного законодательства (X-XVIII вв.).

По нашему мнению, характеристику данного этапа появления норм общей части уголовного права следует начать с Русской правды, хотя в литературе высказано мнение о том, что зачатки общих уголовно-правовых установлений встречаются уже в договорах Киевской Руси с Византией 911 и 944 гг. [1], тем самым придавая им статус источников древнерусского права [2]. М.Ф. Владимирский-Буданов находил в них истоки необходимой обороны, элементы экстрадиции [3, с. 308].

Говоря о Русской Правде и о последующих правовых памятниках, надо иметь в виду, что речь идет не о привычных современному криминалисту терминах и понятиях, тем более дефинициях норм общей части уголовного права, а об их зачатках, прообразах, которые впоследствии видоизменяясь, совершенствуясь, вбирая многовековой опыт не только российского, но и зарубежного законодательства, приобрели нынешний вид.

Так, Русская Правда использует слово «обида» для отражения родового понятия преступления как деяния, причиняющего потерпевшему физический, материальный или моральный вред. Причем следует особо заметить, что древнерусский законодатель дифференцировал обиду, используя, скорее всего, три критерия: выражаясь современным языком, объект уголовно-правовой охраны – личность и собственность; характер и тяжесть последствий; наказание, предусмотренное за деяние (иначе говоря, легальную пенализацию). Говоря о наказуемости деяний и наказании виновных, А.П. Чебышев-Дмитриев писал: «...одни влекли за собой поток и разграбление, другие подвергали виновных платежу виры, третьи выкупались продажей» [4, с. 178]. Конечно, в этом еще сложно усмотреть категоризацию преступлений, однако уже можно говорить о законодательном отражении отличий в опасности содеянного и социальной направленности деяния.

В Русской Правде проявляются некоторые черты соучастия и стадий совершения преступления.

Стадии совершения преступления отражены в статьях 24-25 Пространной редакции Русской Правды<sup>1</sup>.

Особый интерес представляет ст. 38 Русской Правды<sup>2</sup>, характеризующая переход от самозащиты, самосуда к принципу неотвратимости публичного наказания. «Здесь подтверждается правило, установленное, видимо, обычаем: право убить вора на месте преступления. Закон, однако, ограничивает это право: убивать можно только ночью, и нельзя убивать связанного вора. Статья 38, как и ст. 33, имеет целью укрепить княжескую юрисдикцию, ограничивая самочинную расправу» [5, с. 62]. Эту же норму можно признать и прообразом необходимой обороны, ограниченной определенными обстоятельствами.

Период образования и укрепления Русского централизованного государства характеризуется дальнейшим развитием и совершенствованием общей части уголовного права, значительным расширением «понятий о преступных и наказуемых деяниях в сторону государственно-правовых начал их криминализации и пенализации» [6, с. 15]. Так, по Судебнику 1497 г. [7, с. 54] расширен круг субъектов преступления, таковыми стали признавать и холопов, самостоятельно отвечавших за совершенное преступление. Судебник впервые в российском законодательстве (ст. 8) вводит уголовную ответственность лиц, не принимавших участия в лихом деле, а лишь сочувствовавших требованиям народа, поддерживавших их и в силу этого признававшихся опасными для господствующего класса. Другими словами, законодатель криминализировал «опасное состояние личности». Лихое дело, судя по указанной статье, выступает родовым понятием преступления («... или иное какое лихо дело...»), ранее не встречавшимся в правовых памятниках Руси. Оно, вопреки имеющимся утверждениям [7, с. 68], не определяет конкретный состав преступления, в связи с чем правоприменитель в признании деяния лихим делом обладал практически ничем не ограниченным усмотрением. Наряду с лихим делом, для характеристики ряда преступников Судебник использует понятие ведомого лихого человека, который подлежал наказанию смертной казнью<sup>3</sup> [8, с. 16].

Судебник 1550 г. расширил применение указанного вида

---

<sup>1</sup>Статья 23. «Аже кто ударит мечемь, не вынез его, или рукоятю, то 12 гривен продажи за обиду».

Статья 24. «Аже ли вынез меч, а не утнеть (ударит, ранит, отсечет, убьет), то гривна кун».

<sup>2</sup>Статья 38. «Аще убьют татя на своем дворе, любо у клети, или у хлева, то тои убит; аще ли до света держать, то вести его на княжь двор; а оже и убьют, а люди будут видели связан, то платите в нем».

<sup>3</sup>Ведомый лихой человек уже упоминается в ст. 10 Белозерской уставной грамоты 1488 г.

наказания: если в Судебнике 1497 г. смертная казнь предусматривалась в 10-ти, то по указанному акту – уже в 15-ти случаях. Появился новый вид наказания – торговая казнь. Она могла сочетаться с тюремным заключением, сроки которого, как правило, в законодательном акте не определялись, лишь в некоторых случаях указывалось «до смерти»; иначе говоря, имело место пожизненное лишение свободы. Кроме того, в качестве наказания могло быть назначено увольнение от должности с запрещением занимать такую должность в дальнейшем (ст.ст. 28, 32 Судебника 1550 г.).

Судебники 1497 и 1550 гг. имели структуру, в которой достаточно компактно располагались уголовно-правовые установления (например, ст.ст. 8-14 первого из них, ст.ст. 2-7, 25 и 26, 32-34, 52-61 второго).

После Судебника 1550 г. законодательный процесс в России сводился к изданию царских указов и боярских уставов, губных и уставных грамот, приговоров, которые практически не регулировали вопросы уголовного права. По сути, ничего нового не внес в уголовно-правовое регулирование и Судебник 1589 г., являвшийся частной кодификацией русского права. В его основе лежит Судебник Ивана IV [9, с. 207].

Соборное уложение 1649 г. в литературе считается кодексом феодального права России [10]; оно действовало на протяжении почти 200 лет, вплоть до 1832 г. Однако его, скорее, можно считать сводом законов, поскольку содержало нормы, относящиеся ко всем существовавшим в то время отраслям права. В этой связи небезынтересно отметить, что различные понятия и правила, регламентированные уголовным правом, учитываются при конструировании норм других (смежных) отраслей права, что мы подчеркивали ранее в рамках исследования сущности нормы Особенной части [11, с. 85].

Уложение не имело precedентов в истории русского законодательства, а также равных себе в современной европейской законодательной практике. Его можно сравнивать лишь с Литовским статутом, но и от него оно выгодно отличается. В анализируемом источнике права законодатель дифференцировал ответственность, исходя из опасности совершаемого деяния.

Соборное уложение содержит некоторые уголовно-правовые предписания, носящие характер дефиниций, принципов и институтов общей части уголовного права.

Из характеристики «умышления» и его значения, придаваемого законодателем, можно сделать вывод, что Уложение не только признавало стадийный характер ряда преступлений, но и выделяло «голый умысел» в качестве первой стадии, считая уголовно наказуемым само обнаружение умысла.

Приготовление к преступлению отражено, например, в ст. 8 гл. 25:

«А которым людям пития у себя безъявочно держати не велено<sup>4</sup>, а они у себя питие держати учнут не явя, и то неявочное питие у них изымут, и на тех людех имати заповеди до пяти рублей на человеке, а питие имати на государя». Как явствует из нормы, речь идет о приготовлении к корчемству, которое наказывалось так же, как и впервые совершенное корчемство.

В Уложении достаточно обстоятельно представлены институты соучастия и прикосновенности к преступлению. Так, в ст. 15 гл. 21 Уложения предусматривается ответственностей за прикосновенность к ряду имущественных преступлений [12]; в ст. 20 – за недонесение и укрывательство преступников, не имеющих документа об отбытии наказания; в ст.ст. 59-65 – за попустительство, недоносительство и укрывательство разбойников. Обращает на себя внимание следующая деталь: указанные виды прикосновенности указаны в Судебнике применительно к конкретным видам преступлений. Иначе говоря, их общих понятий законодатель пока не формулирует.

В Соборном уложении достаточно большое внимание уделено обстоятельствам, исключающим уголовную ответственность. Нормы о них сосредоточены в двух его главах: гл. 10 «О суде» и гл. 21 «О разбойных и татиных делах». Надо заметить, что Уложение впервые упоминает крайнюю необходимость и указывает обстоятельства, свидетельствующие о превышении ее пределов. Так, в ст. 283 гл. 10 говорится: «А будет кто собаку убьет ручным боем не из ружья, боронясь от себя, и ему за эту собаку цены не платить и в вину ему того не ставить».

Право на необходимую оборону Соборное уложение генерализует, практически не ограничивая ее никакими обстоятельствами, не ставит ее в зависимость от общественной опасности (тяжести) нападения и своевременности мер, предпринятых по отражению посягательства.

Соборное уложение называет еще 4 обстоятельства, исключающих ответственность за причинение вреда: 1) при неведении (ст. 77 гл. 21<sup>5</sup>); 2) при задержании преступника; 3) при принуждении; 4) при помиловании от государя. Они признаются и в настоящее время таковыми, только последнее обстоятельство изменило свою правовую природу – помилование не исключает ответственность лица, а освобождает от дальнейшего отбывания наказания, снижает срок наказания или заменяет его более мягким видом (ст. 85 УК РФ).

Целью наказания законодатель объявляет устрашение. Систе-

---

<sup>4</sup>Речь идет о содержании питейного заведения без разрешения властей.

<sup>5</sup>Статья 77 Уложения, перекликаясь с его ст.ст. 59-64, расширяет и уточняет основания ответственности за укрывательство татей и разбойников, а также за самочинную расправу над ними. Жители не привлекались к ответственности, если указанные лица сбежали до «язычной молки». Следовательно, речь идет о невиновном действии по их укрывательству.



ма наказаний усложнилась, вводится градация на основные и дополнительные, а также имеющие, как и в настоящее время, двойственный характер: денежный штраф, заповедь («запрет»), предусмотренные ст. 3 гл. 11, ст. 15 гл. 21, ст. 1 и 2 гл. 25 Уложения.

Таким образом, можно констатировать, что Соборное уложение внесло существенный вклад в развитие уголовно-правовых предписаний общей части уголовного права, представив их в правом акте в достаточно проработанном виде [13, с. 41].

В Соборном уложении намечается еще не очень явная, но уже заметная тенденция перехода от казуальности норм к более обобщенному изложению и их более четкому структурированию. Вместе с тем, абсолютное большинство предписаний общей части уголовного права, как уже отмечалось, продолжают указываться применительно к конкретным видам преступлений, что не только приводит к ненужным повторам законодательного текста и усложняет его восприятие, но и запутывает нормативный документ.

Деятельность Петра I в области уголовного законодательства была очень интенсивной. По подсчетам П.С. Ромашкина только указов, полностью имеющих уголовно-правовой характер, насчитывается 392 акта (к тому же надо иметь в виду, что уголовно-правовые нормы содержались в регламентах, наказах и пр.) [14, с. 16].

Однако среди многочисленных петровских указов по своей значимости выделяется Артикул воинский 1715 г. [15, с. 327], в первую очередь вследствие уровня систематизации и в определенной степени за счет кодификации уголовно-правовых норм. Артикул действовал параллельно с Соборным уложением вплоть до вступления в силу Свода законов Российской империи 1833 г.

А.А. Герцензон, оценивая Артикул воинский, писал, что он «являлся в полном смысле кодексом без общей части, каковой в то время не было и в западноевропейских уголовных кодексах» [16, с. 76].

Вместе с тем, следует сказать, что прообраз указанной части нашел отражение в ряде артикулов, уже содержащих предписания, имеющие дефинитивный характер. Таких правоположений в Воинском артикуле достаточно много, они, по сути, образуют каркас, очерчивают абрис общей части будущего уголовного права. Достаточно назвать следующие из них:

1. Отражение территориального принципа действия уголовного законодательства, основанного на суверенности, верховенстве государственной власти [17, с. 45].

2. Для обозначения деяния впервые вводится термин «преступление», а лицо, его совершившее, впервые именуется «преступителем», «преступником»; ими заменяются термины, использовавшиеся в аналогичных целях в предыдущих актах.

Положения Артикула легли в основу тех статей тома XV Свода законов Российской империи, в которых впервые в истории России было дано общее понятие преступления» [15, с. 321].

3. Получают дальнейшее развитие институты уголовной ответственности и вины; Артикул различает умысел и неосторожность (арт. 158, 178-181), а также случай (арт. 87), вместе с тем допускает и объективное вменение (арт. 119, 120, 133).

4. Расширяется круг обстоятельств, исключающих ответственность лица. Таковыми Артикул признает не только необходимую оборону и задержание преступника<sup>6</sup>, но и выполнение приказа (арт. 195). К их числу законодатель впервые относит и признак субъекта преступления – наличие душевной болезни лица (арт. 195, 196 и др.).

5. Суброгируется институт наказания.

Артикул «унаследовал» некоторые недостатки, естественно, определяемые исходя из уровня сегодняшнего развития уголовно-правовой мысли. В частности, общие нормативные предписания сформулированы применительно к определенным видам преступлений, следовательно, сфера их действия ограничена последними. Это обстоятельство наглядно видно, например, при отражении в законе стадий совершения преступления. Причем в некоторых случаях покушение на совершение преступления признается оконченным деянием (аналог современного посягательства на жизнь государственного или общественного деятеля, лиц, отправляющих правосудие, и т.д.). Законодатель не посчитал необходимым индивидуализировать ответственность соучастников – все они несли равную ответственность без учета роли каждого в совершенном преступлении.

Изложенное свидетельствует, что формирование истоков общей части уголовного права, охватывающее более восьми столетий, не всегда носило прямолинейный характер. Шел длительный процесс накопления опыта. Законодатель предпринимал поиски наиболее адекватных форм отражения правоустановлений с учетом ряда обстоятельств, в том числе уровня развития уголовно-правовой мысли.

### **Литература:**

1. Хачатуров Р.Л. Уголовно-правовое содержание договоров Киевской Руси с Византией // Советское гос-во и право. - 1987. - № 8. - С. 125-128.
2. Майор Ф.М., Пиджаков А.Ю. Договоры Руси с Византией как источники древнерусского права // Юридическая мысль. - 2007. - № 4 (42). - С. 10-14.
3. Владимирский-Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. - Ростов-на-Дону: Феникс, 1995. - 640 с.

---

<sup>6</sup>В ряде случаев (при сдаче крепости – арт. 123; при краже «из крайней голодной нужды» – толкование арт. 195; при повреждении чужого имущества «по необходимой нужде» – арт. 180) имеет место упоминание о «крайней нужде», которая по своей сущности является крайней необходимостью.

4. Чебышев-Дмитриев А. О преступном действии по Русскому допетровскому праву. - Казань: Тип. Имп. ун-та, 1862. - 246 с.
5. Российское законодательство X-XX веков: В 9-ти т. - Т. 1: Законодательство Древней Руси / Отв. ред. В.Л. Янин. - М.: Юрид. лит., 1984. - 430 с.
6. Наумов А.В. Преступление и наказание в истории России: В 2-х ч. - Ч. 1. - М.: Юрлитинформ, 2014. - 750 с.
7. Российское законодательство X-XX веков: В 9-ти т. - Т. 2: Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства / Отв. ред. А.Д. Горский. - М.: Юрид. лит., 1985. - 520 с.
8. Лоба В.Е., Ершова Ю.В. Белозерская уставная грамота как ранний этап развития уголовного права Московского государства // Закон и жизнь. - 2018. - № 3. - Т. 2. - С. 16-29.
9. Андреев А.И. Судебник 1589 г. и его списки // Известия Российской академии наук. - 1924. - Вып. 1-11. - Т. 18. - С. 207-224.
10. Софроненко К.А. Соборное уложение 1649 г. - Кодекс русского феодального права. - М., 1958. - 58 с.
11. Илиджев А.А. К вопросу о сущности нормы Особенной части уголовного права / А.А. Илиджев // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 1. - С. 83-88.
12. Белогриц-Котляревский Н.С. О воровстве-краже по русскому праву. Историко-догматическое исслед. - Вып. 1. - Киев: Унив. тип. (И.И. Завадского), 1880. - 398 с.
13. Галиакбаров Р.Р. Российское уголовное право. - Краснодар: Изд. Кубан. гос. аграрн. ун-та, 1999. - 280 с.
14. Ромашкин П.С. Основные начала уголовного и военно-уголовного законодательства Петра I. - М.: Военно-юрид. академия, 1947. - 96 с.
15. Российское законодательство X-XX веков: В 9-ти т. - Т. 4: Законодательство периода становления абсолютизма / Под ред. А.Г. Манькова. - М.: Юрид. лит., 1986. - 512 с.
16. Уголовное право. Общая часть / Под ред. В.Д. Меньшагина. - М.: Юрид. изд. МЮ СССР, 1948. - 575 с.
17. Развитие русского права второй половины XVII-XVIII вв. / Отв. ред. Е.А. Скрипилев. - М.: Наука, 1992. - 312 с.

**References:**

1. Khachaturov R. Criminal-legal content of treaties between Kievan Rus and Byzantium // Soviet state and law. - 1987. - № 8. - P. 125-128.
2. Major F., Pidzhakov A. Treaties between Rus' and Byzantium as sources of ancient Russian law // Legal Thought. - 2007. - № 4 (42). - P. 10-14.
3. Vladimirsky-Budanov M. Review of the history of Russian law. - Rostov-on-Don: Phoenix, 1995. - 640 p.
4. Chebyshev-Dmitriev A. On the criminal act according to Russian prepetrine law. - Kazan: Type. Imp. un-ta, 1862. - 246 p.
5. Russian legislation of the X-XX centuries: In 9 vols. - Vol. 1: Legislation of Ancient Rus' / Ed. V. Yanin. - M.: Yurid. Literature, 1984. - 430 p.

6. Naumov A. Crime and punishment in the history of Russia: In 2 parts. - Part 1. - M.: Yurlitinform, 2014. - 750 p.
7. Russian legislation of the X-XX centuries: In 9 vols. - Vol. 2: Legislation of the period of formation and strengthening of the Russian centralized state / Ed. A. Gorsky. - M.: Yurid. Literature, 1985. - 520 p.
8. Loba V., Ershova Yu. Belozersky statutory charter as an early stage in the development of the criminal law of the Moscow State // Law and Life. - 2018. - Vol. 2. - № 3. - P. 16-29.
9. Andreev A. The Law code of 1589 and its lists // News of the Russian Academy of Sciences. - 1924. - Vol. 18. - Iss. 1-11. - P. 207-224.
10. Sofronenko K. The Cathedral Code of 1649 is a code of Russian feudal law. - M., 1958. - 58 p.
11. Ilidzhev A. To the question of the essence of the norm of the Special part of criminal law / A. Ilidzhev // «ТИСБИ» Bulletin. - 2022. - № 1. - P. 83-88.
12. Belogrits-Kotlyarevsky N. About theft-robbery under Russian law. Historical and dogmatic research. - Iss. 1. - Kyiv: Univ. type. (I. Zavadsky), 1880. - 398 p.
13. Galiakbarov R. Russian criminal law. - Krasnodar: Kuban Publishing House State agricultural university, 1999. - 280 p.
14. Romashkin P. The main principles of the criminal and military-criminal legislation of Peter I. - M.: Militry Academy, 1947. - 96 p.
15. Russian legislation of the X-XX centuries: In 9 vol. - V. 4: Legislation of the period of formation of absolutism / Ed. A. Mankov. - M.: Yurid. Literature, 1986. - 512 p.
16. Criminal law. General part / Ed. V. Menshagin. - M.: Yurid. Publishing House of the USSR Ministry of Justice, 1948. - 575 p.
17. Development of Russian law in the second half of the 17<sup>th</sup>-18th centuries / Resp. ed. E. Skripilev. - M.: Nauka, 1992. - 312 p.

Дата поступления: 31.01.2023.

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ СУД ООН И ПРИЗНАНИЕ ГОСУДАРСТВ

INTERNATIONAL COURT OF JUSTICE  
AND RECOGNITION OF STATES

*КАРИМОВА Л.С., аспирант кафедры конституционного и международного права Университета управления «ТИСБИ»*

*Тел.: 8(987)209-22-05*

*E-mail: Lilylotosli@gmail.com*

*KARIMOVA L., A post-graduate student, Constitutional and International Law Chair, the University of Management «TISBI»*

*Phone: 8(987)209-22-05*

*E-mail: Lilylotosli@gmail.com*

**Аннотация**

В статье проанализирован вклад Международного суда в разъяснение различных правовых аспектов создания и признания государств. Исследованы такие вопросы, как доступ к Суду для государств, не являющихся членами ООН, условия приема и членства государств в ООН; признание государств и самоопределение в контексте деколонизации. В статье сделан вывод: несмотря на то, что Международный суд не является центральным органом регулирования создания и функционирования новых государств, Суд все еще может частично вносить свой вклад в развитие решения проблемы признания и непризнания государств.

**Ключевые слова:** *Конвенция Монтевидео, Международный суд, право на самоопределение, признание государств, Организация Объединенных Наций, Сахарская Арабская Демократическая Республика, Юго-Западная Африка.*

**Abstract**

The article analyzes the contribution of the International Court of Justice to the clarification of various legal aspects of the creation and recognition of States. Issues such as access to the Court for non-UN member States, conditions for admission and membership of States in the UN, recognition of States and self-determination in the context of decolonization are studied. The article concludes that despite the fact that the International Court of Justice is not the central body regulating the creation and functioning of new States, the Court can still partially contribute to the development of solutions to the problem of recognition and non-recognition of States.

**Key words:** *Montevideo Convention, International Court of Justice, right to self-determination, recognition of States, United Nations, Sahrawi Arab Democratic Republic, South-West Africa.*

Как отметил один из создателей современного международного права, профессор Г. Лаутерпахт: «Существует немного отраслей международного права, которые представляют больший или более устойчивый интерес и значение для права наций, чем вопрос признания государств, правительств и воюющей стороны. И все же, вероятно, нет другого предмета в области международных отношений, в котором право и политика казались бы более тесно переплетенными» [10]. Понятно, что ответы на эти вопросы имеют повышенную важность и срочность, особенно в такие поворотные исторические моменты, как последствия Второй мировой войны или начало 1990-х годов с распадом Советского Союза и Югославии соответственно. Международный суд (МС) является важным международным судебным механизмом, которому поручено разрешать межгосударственные споры и предоставлять юридические консультации главным органам Организации Объединенных Наций (ООН) и другим должным образом уполномоченным органам и специальным учреждениям. Решения Суда способствовали развитию различных областей международного права. Общий авторитет решений Международного суда и факт, отмеченный профессором права Дж. Дугардом, что ООН стала «коллективным арбитром государственности в процессе принятия и непризнания», демонстрируют потенциально важную институциональную роль, которую Международный суд может играть в контексте ООН [11].

Основной вклад Суда в проблему создания и признания государств состоит в юридических выводах, разъясняющих критерии приема в члены ООН и роль Генеральной Ассамблеи и Совета Безопасности в этом, появление новых государств в процессе деколонизации, декларации независимости и условия доступа государств к спорным и консультативным процедурам Международного суда.

Статья 7 Устава ООН перечисляет Международный суд в качестве одного из шести главных органов ООН, наряду с Генеральной Ассамблеей и Советом Безопасности. Статьи 92-96, содержащиеся в главе XIV Устава ООН, в целом регулируют доступ к Международному суду и его место в институциональных рамках ООН. Статья 92 признает Суд главным судебным органом ООН. Статья 35(1) Статута Международного суда предусматривает, что Суд открыт для государств - участников Статута, а статья 93(1) Устава ООН предусматривает, что все государства - члены ООН *ipso facto* являются участниками Статута. Статья 93(2) регулирует доступ к Суду для государств, не являющихся членами ООН. Статья 94 устанавливает обязательства сторон в споре выполнять решения Суда.

Статья 95 гарантирует государствам свободу выбора, когда речь заходит об использовании механизмов урегулирования споров. Наконец, ст. 96 позволяет Генеральной Ассамблее и Совету Безопасности обращаться в Суд за юридической консультацией по любому юридическому вопросу, а другим органам ООН и специализированным учреждениям обращаться за юридической консультацией по вопросам, связанным с их деятельностью. Положение, касающееся консультативной юрисдикции Международного суда, дополняется ст. 65 Устава Международного суда (глава IV о консультативных заключениях). Согласно статьям 59 и 60 Статута Международного суда, решения Суда являются окончательными, не подлежат обжалованию и обязательны для сторон в споре, в то время как его консультативные заключения обычно рассматриваются как авторитетные толкования международного права.

Основные критерии государственности кодифицированы в ст. 1 Конвенции Монтевидео о правах и обязанностях государств 1933 г. и включают: 1) постоянное население; 2) определенную территорию; 3) правительство; и 4) способность вступать в отношения с другими государствами. Эти критерии государственности тесно связаны с правом народов на самоопределение. Кроме того, профессор Д.И. Фельдман выделяет дополнительные признаки, такие как миролюбие и политическая независимость нового государства [8, с. 132]. Суд помог прояснить некоторые аспекты достижения государственности и связанного с этим взаимодействия между государствами на международном уровне. Признание государства – это, прежде всего, политический акт, который влечет за собой юридические последствия. По сути, акт признания в основном затрагивает отдельные заинтересованные государства. Согласно словам Г.И. Тункина, «суверенитет государств не является абсолютным и не означает неограниченную свободу действий» [7]. Дж. Дугард отмечает, что государство обладает значительной свободой действий при принятии решения о признании другого государства, за исключением случаев, когда Совет Безопасности предписал государствам не признавать образование в качестве государства [9]. В более общем плане ООН играет важную роль в признании государств, подтверждая существование некоторых государств посредством своей процедуры приема и отрицая существование других посредством непризнания. Однако в таких случаях на карту могут быть поставлены разные интересы. Таким образом, проблема возникла в случае с Юго-Западной Африкой, где Южная Африка осуществляла власть над Юго-Западной Африкой и ее жителями вопреки решениям Совета Безопасности ООН и Генеральной Ассамблеи.<sup>1</sup> Как

<sup>1</sup> Legal Consequences for States of the Continued Presence of South Africa in Namibia (South West Africa) notwithstanding Security Council Resolution 276 (1970). [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного Суда. URL: <https://www.icj-cij.org/public/files/case-related/53/9361.pdf> (Дата обращения: 26.01.2023)

отметил А. Орахелашвили, в этом деле Суд фактически предложил двуединое руководство для оценки поведения государства: служит ли признание соответствующего акта интересам жителей; и позволяет ли такое признание незаконному оккупанту утверждать такую государственную власть, которую оккупация призвана создать, несмотря на резолюцию 276 (1970) Совета Безопасности, Доклады Международного суда 1971 [12, с. 177]. Консультативные заключения по Юго-Западной Африке и правовые последствия строительства стены на оккупированной палестинской территории разъясняют обязательства государства в отношении осуществления государственной власти оккупирующей державой.<sup>2</sup>

Помимо актов индивидуального признания между государствами и коллективного признания через прием государства в ООН, существует несколько других показателей уровня признания государства на международном уровне. Во-первых, членство в ООН обычно рассматривается как признак всеобщего и полного признания государственности. Тем не менее, государство-член может выйти из организации или быть исключено, новое государство может не стремиться к вступлению. Другим важным признаком международного признания, особенно для оспариваемого государства, является присоединение к различным региональным и международным организациям или к договору об учреждении международного суда в качестве Международного уголовного суда. Палестина присоединилась к Международному уголовному суду и Постоянной палате Третейского суда в 2015 г. Косово присоединилось к Постоянной палате Третейского суда в 2016 г. Еще одним вариантом может быть присоединение или начало судебного разбирательства в международном суде, таком как МС. Палестина участвовала в рассмотрении правовых последствий строительства стены на оккупированной палестинской территории и в сентябре 2018 г. подала иск против США (перенос посольства Соединенных Штатов в Иерусалим).<sup>3</sup> Косово участвовало в консультативном разбирательстве в соответствии с международным правом одностороннего провозглашения независимости в отношении Косово.<sup>4</sup> В целом, и особенно для спорных государств, членство в международных и региональных организациях

<sup>2</sup>Legal Consequences for States of the Continued Presence of South Africa in Namibia (South West Africa) notwithstanding Security Council Resolution 276 (1970). [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного Суда. URL: <https://www.icj-cij.org/public/files/case-related/53/9361.pdf> (Дата обращения: 13.01.2023)

<sup>3</sup>Order Of 15 November 2018. Relocation Of The United States Embassy To Jerusalem (Palestine V. United States Of America). International Court Of Justice. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного Суда. URL: <https://www.icj-cij.org/public/files/case-related/176/176-20181115-ORD-01-00-EN.pdf> (Дата обращения: 29.01.2023)

<sup>4</sup>Advisory Opinion of 22 July 2010 «Accordance with international law of the unilateral declaration of independence in respect of Kosovo». [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного Суда. URL: <https://www.icj-cij.org/public/files/case-related/141/141-20100722-ADV-01-00-EN.pdf> (Дата обращения: 13.02.2023)



имеет важное значение для получения доступа к механизмам мирного урегулирования споров и к глобальным общественным благам и услугам. Так, например, вступление Сахарской Арабской Демократической Республики в Африканский Союз значительно укрепило ее позиции в борьбе за территории. 12 декабря 2022 г. Генеральная Ассамблея (ГА) ООН приняла резолюцию под 77/133 по вопросу о Западной Сахаре. ГА ООН подтвердила право всех народов на самоопределение и поддержала процесс переговоров в целях решения проблемы самоопределения народа Западной Сахары.<sup>5</sup> Такое участие укрепляет их притязания на государственность и формализует их взаимодействие с другими государствами на международной арене.

Принцип мирного урегулирования споров не требует и не зависит от взаимного признания заинтересованных сторон. Более того, подчинение урегулирования споров взаимному признанию потенциально может подорвать этот общий принцип международного права, кодифицированный в ст. 33 Устава ООН. Условие ст. 34(1) Статута Международного суда о том, что только государства могут быть сторонами в делах, рассматриваемых Судом, выполняется для всех государств - членов ООН, но может быть предметом спора в случае государств, не являющихся членами ООН, или в случае правопреемства государств или других изменений, в то время как дело находится на рассмотрении. В таких ситуациях Международный суд должен решить, были ли выполнены условия для доступа к его юрисдикции.

Согласно ст. 93(2) Устава ООН, даже государства, не являющиеся членами ООН, могут стать участниками Статута Международного суда на условиях, которые будут определены в каждом конкретном случае Генеральной Ассамблеей по рекомендации Совета Безопасности. Государства, которые стали участниками Статута Международного суда до принятия в ООН, включают Японию, Лихтенштейн, Сан-Марино, Науру и Швейцарию. За исключением случая со Швейцарией, предметом неоднократного обсуждения были не условия, а вопрос о том, является ли заявитель государством, которое должно или может стать участником Статута.

Другим потенциальным местом для присоединения к Статуту Международного суда является Резолюция 9 Совета Безопасности 1946 г. Эта резолюция напрямую связана со ст. 35(2) Устава Международного суда, но в отличие от ст. 93(2) Устава ООН государственность образования, рассматриваемого в Суде, не подлежит предварительному политическому и обязательному определению Генеральной Ассамблеей по рекомендации Совета Безопасности. Международный суд мог бы при-

<sup>5</sup>Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН 77/133 «Вопрос о Западной Сахаре» от 12 декабря 2022 г. // [Электронный ресурс]: URL: <https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/N22/748/04/PDF/N2274804.pdf?OpenElement> (Дата обращения: 12.01.2023)

нять решение по этому делу, и остается спорным, может ли Суд, выполняя свои депозитарные функции, решать вопрос о государственности или просто принимать его как факт. Палестина воспользовалась этой возможностью, чтобы присоединиться к Международному суду, посредством заявления, направленного в Суд в июле 2018 г.<sup>6</sup>

Две возможности получения доступа к Суду для государств, не являющихся членами ООН, соответственно в соответствии со ст. 93(2) Устава ООН и в соответствии с резолюцией 9(1946) Совета Безопасности и ст. 35(2) Статута Международного суда, особенно актуальны, когда возникают новые государства, но они не имеют возможности или желания вступить в ООН. В целом, в соответствии со статьями Устава ООН и последующей практикой доступ к Международному суду открыт для территориальных образований, которые имеют хоть какую-то степень международного статуса.

Членство в ООН является как политическим, так и юридическим вопросом, как продемонстрировал процесс получения членства в ООН. Учитывая, что необходимо согласование как Совета Безопасности, так и Генеральной Ассамблеи, членство в ООН во многом зависит от согласия постоянных членов Совета Безопасности, которые могут наложить вето на положительную рекомендацию, и общей поддержки Генеральной Ассамблеи. Международный суд должен был рассмотреть этот вопрос в своих первой и третьей процедурах вынесения консультативного заключения, соответственно. Соответствующие статьи Устава допускали различные толкования со стороны государств. С момента создания ООН в 1945 г. около 12 государств безуспешно подавали заявки на вступление. Их заявления были отклонены Советом Безопасности вследствие вето, наложенного одним из постоянных членов Совета Безопасности из-за политического раскола между восточными и западными блоками. Суд истолковал вопрос, заданный Генеральной Ассамблеей, как требующий от него вынесения рекомендаций относительно: являются ли условия, изложенные в п. 1 ст. 4, исчерпывающими по своему характеру в том смысле, что положительный ответ привел бы к выводу о том, что участник не имеет юридического права ставить прием в зависимость от условий, прямо не предусмотренных в этой статье, в то время как отрицательный ответ, напротив, уполномочивал бы участника ставить допуск в зависимость также от других условий.<sup>7</sup> Суд установил, что для принятия заявителя

<sup>6</sup>Application Instituting Proceedings Of 28 September 2018. Relocation Of The United States Embassy To Jerusalem (Palestine V. United States Of America). [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного Суда. URL: <https://www.icj-cij.org/public/files/case-related/176/176-20180928-APP-01-00-EN.pdf> (Дата обращения: 01.02.2023)

<sup>7</sup>Supplement No 2 (1955–1959), volume 3. ARTICLE 96. Chapter XIV — The International Court of Justice. Charter of the United Nations. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Организации Объединенных Наций. URL: [https://legal.un.org/repertory/art96/english/rep\\_supp2\\_vol3\\_art96.pdf](https://legal.un.org/repertory/art96/english/rep_supp2_vol3_art96.pdf) (Дата обращения: 23.01.2023)

в члены Организации Объединенных Наций необходимо 5 условий: 1) кандидат должен представлять собой государство; 2) быть миролюбивым; 3) должен принять на себя обязательства по Уставу; 4) должен быть способен выполнять эти обязательства; 5) должен желать сделать это.<sup>8</sup> При толковании ст. 4 Устава ООН Суд пришел к выводу, что условия, изложенные в ст. 4(1), должны рассматриваться не только как необходимые условия, но и как достаточные. Суд разъяснил, что государство - член ООН, которое решило принять участие в голосовании о вопросе принятия государства в члены организации, не может ориентироваться на условия, не обозначенные ст. 4(1) [2, с. 95]. Кроме того, Суд отметил, что каждое подобное заявление должно рассматриваться индивидуально и вышеизложенные условия не гарантируют прием в ООН. Принципиальная правовая позиция Суда плохо согласуется с политическими соображениями, мотивирующими государства, которые являются постоянными членами Совета Безопасности ООН, поскольку они, в конечном итоге, могут наложить вето на такое допущение. Этого первого консультативного заключения Международного суда было недостаточно, поскольку также возникают разногласия в отношении толкования ст. 4(2) Устава ООН. В соответствующем консультативном заключении Международный суд постановил, что ему необходимо определить целесообразность принятия Генеральной Ассамблеей государства без рекомендации Совета Безопасности. Суд отметил тесное сотрудничество ГА и СБ в рамках приема государств в члены согласно статьям 4, 5 и 6. Кроме того, Международный Суд постановил, что прием государства Генеральной Ассамблеей в члены ООН не может быть выполнен без рекомендации Совета Безопасности, так как кандидат мог не набрать необходимое количество голосов.

Заключительные замечания Устава ООН и Статута Международного суда направлены на обеспечение максимально широкого доступа к юрисдикции Суда как для государств-членов, так и для государств, не являющихся членами ООН. Резолюция Совета Безопасности установила возможность выбора для государств, не являющихся членами ООН. Понятно, что процесс создания государства и признания государства, включая осуществление государственных атрибутов посредством членства в международных и региональных организациях и доступа к международным судебным разбирательствам, неизбежно будет противоречивым, о чем свидетельствует прецедентное право Международного суда. Вклад Международного суда в процесс

<sup>8</sup>Консультативное заключение от 28 мая 1948 года. Условия приема государства в члены Организации Объединенных Наций (Статья 4 Устава). Краткое изложение решений, консультативных заключений и постановлений Международного Суда 1948-1991. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Организации Объединенных Наций. URL: [https://legal.un.org/icjsummaries/documents/russian/st\\_leg\\_serf1.pdf](https://legal.un.org/icjsummaries/documents/russian/st_leg_serf1.pdf) (Дата обращения: 22.01.2023)

создания и признания государства был важен в нескольких отношениях. Во-первых, Международный суд помог в уточнении критериев приема в члены ООН и роли в этом Генеральной Ассамблеи и Совета Безопасности. Во-вторых, Суд консультировал Генеральную Ассамблею и Совет Безопасности в отношении возникновения новых государств в процессе деколонизации. В-третьих, и совсем недавно, Суд разъяснил юридические аспекты деклараций о независимости в соответствии с международным правом. В рамках вопросов, касающихся создания государств и связанных с ними вопросов, 25 февраля 2019 г. МС ООН вынес консультативное заключение о правовых последствиях отделения архипелага Чагос от Маврикия, где заключил, что управление Соединенным Королевством архипелагом Чагос является противоправным деянием.<sup>9</sup>

Возможно, главным непосредственным вкладом Суда в вопрос признания государств являются его два консультативных заключения о критериях допуска к компетенции ООН и Генеральной Ассамблеи. Суд истолковал ст. 4 Устава ООН как включающую все необходимые критерии для оценки государства на предмет членства в ООН, отвергая таким образом любые претензии на абсолютное или произвольное усмотрение. Что касается полномочий Генеральной Ассамблеи, Суд установил, что Генеральная Ассамблея не может приступить к работе в отсутствие благоприятной рекомендации Совета Безопасности. Условия доступа к государствам по спорным делам и консультативным процедурам в Суде основаны на общих принципах справедливости и равенства сторон в судебном разбирательстве. Международный суд, по-видимому, расширил возможность участия в судебных разбирательствах государственных образований, в частности, приняв два субъекта для участия в консультативных разбирательствах, касающихся их, а именно Палестину и Косово.

С точки зрения права международной ответственности, основная суть вклада Международного суда относится к тройственным обязательствам со стороны заинтересованных государств, третьих государств и основных органов ООН не признавать незаконные действия, которые препятствуют праву народов на самоопределение, не оказывать содействие поддержанию незаконной ситуации и к их остаточной обязанности обеспечивать справедливое урегулирование затяжных конфликтов, в том числе конфликтов, касающихся палестинской территории и Западной Сахары. Если бы Международный суд взял на себя регулярную функцию установления фактов, касающихся процесса

---

<sup>9</sup>Advisory Opinion of 25 February 2019 «Legal Consequences of the Separation of the Chagos Archipelago from Mauritius In 1965». International Court Of Justice. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного Суда. URL: <https://www.icj-cij.org/public/files/case-related/169/169-20190225-01-00-EN.pdf> (Дата обращения: 09.01.2023)

создания государства, случаи преждевременного или запоздалого признания можно было бы свести к минимуму, а признание как политический акт можно было бы сделать более или менее независимым от игры силовой политики, что является шагом, необходимым для консолидации международного общества. Однако государства довольствуются дискреционными полномочиями в отношении признания государства, и, по-видимому, им недостаточно политической воли, чтобы сделать Суд центральным действующим лицом для достижения этой цели. Тем не менее, Международный суд все еще может вносить свой вклад в такие важные процессы, как создание и признание государств.

**Литература:**

1. Ганюшкина Е. Б. «Подводя итоги 70 лет работы Организации Объединенных Наций: разногласия по вопросу о том, имеет ли Совет Безопасности ООН законодательные полномочия» Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика, vol. 11, no. 3, 2016, pp. 169-190.
2. Гассиев М.В. АКТУАЛЬНОСТЬ КРИТЕРИЕВ МОНТЕВИДЕО ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ИНСТИТУТА ПРИЗНАНИЯ ГОСУДАРСТВ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2014. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnost-kriteriev-montevideo-dlya-issledovaniya-institut-priznaniya-gosudarstv-v-mezhdunarodnom-prave> (дата обращения: 30.01.2023).
3. Джума, Л. Национальные системы уголовного правосудия в Африке и «протокол Малабо» / Л. Джума, А. Б. Мезяев // Вестник ТИСБИ. – 2019. – № 1. – С. 188-200. – EDN OECQOI.
4. Ильинская О. И. ПЕРЕНОС ПОСОЛЬСТВА СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ В ИЕРУСАЛИМ (ПАЛЕСТИНА ПРОТИВ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ) // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2020. №12 (76). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perenos-posolstva-soedinennyh-shtatov-v-ierusalim-palestina-protiv-soedinennyh-shtatov-ameriki> (дата обращения: 30.01.2023).
5. Нго Х., Нгуен Т. Консультативная компетенция по международному праву Международного Суда: теоретические и практические вопросы. Юридическая наука в Китае и России. 2021;(4):136-145. <https://doi.org/10.17803/2587-9723.2021.4.136-145>
6. Толстых В. Л. Международно-правовые аспекты конфликта между Израилем и Палестиной // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2018. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodno-pravovye-aspekty-konflikta-mezhdu-izrailem-i-palestinoy> (дата обращения: 30.01.2023).
7. Тункин Г.И. Механизм безопасного мира // Правда. М., 1988. 18 июня
8. Фельдман Д.И. Признание государств в современном международном праве. — Казань: Изд-во Казанского университета, 1965.
9. Dugard, J. (1987) Recognition and the United Nations, Cambridge: Grotius Publications Limited.
10. Gider K. Political Realities of Recognition of States Contrary to the

Bindings of International Law. Cornell International Law Journal Online, Vol. 53, 2020. [Электронный ресурс]; URL: <https://cornellilj.org/2020/10/01/political-realities-of-recognition-of-states-contrary-to-the-bindings-of-international-law/> (Дата обращения: 16.12.2022)

11. Kyris G., Luciano B., Collective Recognition and Regional Parliaments: Navigating Statehood Conflict, *Global Studies Quarterly*, Volume 1, Issue 3, September 2021, [Электронный ресурс]; URL: <https://doi.org/10.1093/isagsq/ksab011> (Дата обращения: 02.01.2023)

12. Orakhelashvili, A. (2015) 'The Dynamics of Statehood in the Practice of International and English Courts'. *Sovereignty, Statehood and State Responsibility: Essays in Honour of James Crawford*, Cambridge University Press.

### References:

1. Ganyushkina E. "Summing up 70 years of work of the United Nations: controversy over whether the UN Security Council has legislative powers" *Bulletin of international organizations: education, science, new economy*, vol. 11, no. 3, 2016, pp. 169-190.

2. Gassiev M. RELEVANCE OF MONTEVIDEO CRITERIA FOR STUDY OF THE INSTITUTE FOR RECOGNITION OF STATES IN INTERNATIONAL LAW // *Legal Bulletin of Dagestan State University*. 2014. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnost-kriteriev-montevideo-dlya-issledovaniya-instituta-priznaniya-gosudarstv-v-mezhdunarodnom-prave> (Date of access: 01/30/2023).

3. Juma L. National criminal justice systems in Africa and the "Malabo protocol" / L. Juma, A. B. Mezyaev // *Bulletin of TISBI*. - 2019. - No. 1. - P. 188-200. – EDN OECQOI.

4. Ilyinskaya O. TRANSFER OF THE EMBASSY OF THE UNITED STATES TO JERUSALEM (PALESTINE AGAINST THE UNITED STATES OF AMERICA) // *Bulletin of the O. E. Kutafin University*. 2020. No. 12 (76). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perenos-posolstva-soedinennyh-shtatov-v-ierusalim-palestina-protiv-soedinennyh-shtatov-ameriki> (Date of access: 01/30/2023).

5. Ngo H., Nguyen T. Advisory competence in international law of the International Court of Justice: theoretical and practical issues. *Legal science in China and Russia*. 2021; (4):136-145. <https://doi.org/10.17803/2587-9723.2021.4.136-145>

6. Tolstykh V. International legal aspects of the conflict between Israel and Palestine // *Electronic supplement to the Russian legal journal*. 2018. No. 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodno-pravovye-aspekty-konflikta-mezhdu-izrailem-i-palestinoy> (date of access: 01/30/2023).

7. Tunkin G. The mechanism of a safe world // *Pravda*. M., 1988. June 18

8. Feldman D. *Recognition of states in modern international law*. - Kazan: Kazan University Press, 1965.

9. Dugard J. (1987) *Recognition and the United Nations*, Cambridge: Grotius Publications Limited.

10. Gider K. Political Realities of Recognition of States Contrary to the Bindings of International Law. *Cornell International Law Journal Online*, Vol. 53, 2020. [Electronic resource]; URL: <https://cornellilj.org/2020/10/01/political-realities-of-recognition-of-states-contrary-to-the-bindings-of-international-law> (Date of access: 12/16/2022)

11. Kyris G., Luciano B., Collective Recognition and Regional Parliaments: Navigating Statehood Conflict, *Global Studies Quarterly*, Volume 1, Issue 3, September 2021, [Electronic resource]; URL: <https://doi.org/10.1093/isagsq/ksab011> (Date of access: 01/02/2023)

12. Orakhelashvili A. (2015) 'The Dynamics of Statehood in the Practice of International and English Courts'. *Sovereignty, Statehood and State Responsibility: Essays in Honor of James Crawford*, Cambridge University Press.

Дата поступления: 17.02.2023.

УДК 378.4

**КАК УНИВЕРСИТЕТ СТАЛ АКТОРОМ  
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ  
В СРЕДНЕВЕКОВОЙ ЕВРОПЕ?  
ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ ПО ЭКЗОГЕННЫМ ФАКТОРАМ  
ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ НЕОИНСТИТУЦИОНАЛИЗМА**

**HOW UNIVERSITY BECAME AN ACTOR IN SOCIOECONOMIC  
DEVELOPMENT IN MEDIEVAL EUROPE?  
LITERATURE REVIEW OF EXOGENOUS FACTORS THROUGH  
THE PRISM OF NEOINSTITUTIONALISM**

**ШАЙДУЛЛИН Р.Р.**, аспирант Университета управления «ТИСБИ»  
*E-mail: rshaidullin24@gmail.com*

**SHAI DULLIN R.**, Postgraduate student, the University of Management  
«TISBI»  
*E-mail: rshaidullin24@gmail.com*

**Аннотация**

В этом обзоре представлено объяснение, иллюстрирующее, какие экзогенные факторы привели к акторности университетов в процессе социально-экономического развития на примере Средневековой Европы. Изучив ряд комплексных работ через призму институциональной объяснительной парадигмы (исторический институционализм и подход Аджемоглу и Робинсона) и модели отношений между университетами и обществом Кастельса, стало возможным выделить пять основных экзогенных факторов: (1-2) колонизация новых территорий и добыча ресурсов, исследование новых торговых путей; (3) эпидемия бубонной чумы; (4) трансформация отношений между церковью и государством; (5) развитие печатного станка. Эти пять факторов значительно повысили роль университета в социально-экономическом благополучии Европы. Последствия данных экзогенных изменений стоит учитывать, в том числе, сегодня при дизайне программ и политик для повышения акторности современных университетов в социально-экономическом развитии.

**Ключевые слова:** университет, социэкономическое развитие, экономическое развитие, факторы развития, Средневековая Европа.



### Abstract

This review provides an explanation showing what exogenous factors led to universities' actorness in the socioeconomic development process by considering the case of medieval Europe. By reviewing different comprehensive papers through the prism of the institutionalist explanatory paradigm (historical institutionalism and Acemoglu & Robinson's paradigm) and Castellsian model of university-society relations, it was possible to identify five primary exogenous factors. They are: (1-2) colonization of new territories and extraction of resources, exploration of the new trade roads; (3) epidemic of bubonic plague; (4) transforming relationships between the church and the state; (5) development of printing press. These five factors drastically increased the role of a university in the socioeconomic well-being of Europe. The consequences of these exogenous changes are worth considering even today while designing policies to increase actorness of modern universities in socioeconomic development.

**Key words:** *university, socioeconomic development, economic development, factors of development, Medieval Europe.*

### Введение и фреймворк

Университет как институт, близкий по коннотации к современному, возник в Средние века в Европе. Университеты в Средневековой Европе развивались как *prima facie* центры развития новых идей и технических инноваций, укрепления межкультурного, межрелигиозного и международного общения, роста и развития личной и социальной свободы, а также зарождения научного мышления и формирования прото-науки, которая с ранних этапов способствовала социально-экономическому росту. Однако, с другой стороны, эти институты, как и любые рациональные экономические субъекты, могли просто стремиться к максимизации выгод при номинальном генерировании вышеуказанных положительных эффектов. Так, будучи встроенными в социально-экономический и политический локус общества, они часто оказывались в ситуации, когда вместо катализатора роста и развития им приходилось легитимировать существующий *status quo*: поддерживать установленный ключевыми стейкхолдерами социальный и экономический порядок, а получение и распространение знаний, проведение исследовательской деятельности, противоречащее интересам ключевых стейкхолдеров и подрывающее их легитимность, пресекались и подвергались негативным санкциям, что тормозило социально-экономическое развитие. Эти противоречия и двойственная реальность, в которой доминирует идеология *pro-status quo*, были отражены Кастельсом (Castells, 2001), который представил модель отношений между университетом и обществом: университет как институт существует для оправдания легитимности тех, кто находится у власти, социализации и отбора элиты,

однако педагогическая и научно-исследовательская деятельность в рамках образования также значима, хотя и должна носить прикладной и даже технический характер. Следовательно, рассматривая случай средневековых европейских образовательных учреждений, этот подход может быть особенно полезным, поскольку он отражает обе стороны европейских институтов того периода.

Указанное выше противоречие привело к необходимости понять обстоятельства, при которых европейские университеты смогли стать значимыми социально-экономическими акторами, поэтому необходимо, в том числе, изучение внешних факторов. При рассмотрении факторов, превращающих университет как институт во влиятельного актора, полезно использовать подход институционализма, в частности исторический институционализм для периода средневековья. Кроме того, мною был применен неоинституционализм Аджемоглу и Робинсона (Acemoglu & Robinson, 2012), основанный на объяснительной модели экономического роста современных стран на анализе ситуации в Средневековой Европе. В то время как авторы использовали модель для описания высокого социетального уровня абстракции, чтобы показать, как происходили изменения в случае отдельного института, именно, университета, я «спускаюсь вниз по лестнице абстракции» (Sartori, 1970). Таким образом, в рамках этого фреймворка (модель отношений университета Кастельса и институциональный подход: исторический институционализм и рационалистический институционализм Аджемоглу и Робинсона), который описан выше, я хотел бы рассмотреть основные работы, объясняющие, какие экзогенные факторы привели к становлению значимой роли университетов в социально-экономическом развитии Средневековой Европы (примерно с XII по XVI века).

### **Литературный обзор и дискуссия**

В период раннего Средневековья появились первые известные нам сегодня университеты. Это университеты Северной Африки и Западной Европы: Эл-Зейтунэ, Эл-Каравийн, Эл-Эзһер, Санкоре, основанные в IX–X вв.; Болонский, Оксфордский университеты, основанные в конце XII в.; Сорбонна, Кембриджский, Саламанкский, Падуанский, Неаполитанский университеты, основанные в первой половине XIII века<sup>1,2</sup>. В раннем Средневековье такие университеты, следуя модели

---

<sup>1</sup>Существует множество способов концептуализации и классификации того, что такое «университет». Я концептуализирую их таким образом, что исключаю арабские и греко-римские центры, существовавшие еще раньше, поскольку придерживаюсь формально-институционального подхода и рассматриваю университет как формально-институционализированный центр обучения и исследований, в то время как арабский и греко-римский центры не отвечают таким требованиям.

<sup>2</sup>Ряд университетов, существовавших ранее, возможно, не сохранились с течением времени, и наши знания о них отсутствуют или недостаточны. В силу этих причин принято начинать рассмотрение истории университетов с эпохи возникновения университетов в Северной Африке и Западной Европе: Эл-Каравийн (970 г.), Болонский университет (1088 г.).

Кастельса, не имели значительных возможностей для создания роста социально-экономического благосостояния в обществе. Это хорошо проиллюстрировано в работах Garcia (2013) и фундаментальном исследовании Rushdall (1895). Они продемонстрировали, что в Средние века «высшее образование» находилось под значительным контролем духовенства, которое уделяло больше внимания теологии и религии, астрологии, медицине, праву, арабскому/латинскому и греческому языкам, чистой математике, риторике, философии, поэзии, как в Дарул Ислам, так и в *Res Publica Christiana*. Однако анализируя эти работы по средневековым университетам, можно утверждать, что аспекты межуниверситетской коммуникации (в том числе в рамках межрелигиозной между центрами исламского и христианского знания), поощрение идейных и технических совершенствований для решения задач, стоящих перед стейкхолдерами, а также дискуссии и анализ классической философии Древней Греции и Рима закладывали основы для нескольких важных трансформаций (*critical juncture*) в *path dependence* взаимоотношений университета и социума, которые проявились в зародышевом состоянии уже в конце XIII в. и продолжались до XVI в.: происходили рост образованных людей и интенсификация среди них дискуссий об идеях и технологиях, появление изобретений, рост идей личной и общественной свободы, рождение научного мышления. Однако при отсутствии системных возможностей для раскрытия потенциала университетов, таких как академическая свобода и исследования в рамках парадигмы рационализма, ведущие к социально-экономическому развитию, требовались положительные экзогенные факторы, возникшие в более поздний период эпохи Средневековья - во время эпохи Возрождения и Коммерческой революции.

Как стало ясно из вышеизложенного и хорошо проиллюстрировано Brennan et al. (2004), несмотря на *prima facie* автономный характер университета, он никогда не был действительно независимым. Соответственно, в эпоху, когда в мусульманском и христианском мире решения социального уровня принимались лишь двумя типами стейкхолдеров – ключевыми институтами, связанными с «кесаревым» (т.е., халиф, император, король, аристократия) и «Боговым» (т.е., улема, папа, католическая церковь), университетам требовались экзогенные факторы, которые подтолкнули бы «кесаря» и *Serve Dei* поощрять широкую межуниверситетскую коммуникацию, вольность, расширять круг образованных и поощрять изучение новых идей и изобретение технологий. Как отмечал Hoffman (2015), в то время как в арабских странах, где также, помимо Европы, было институционализированное знание, данные экзогенные и эндогенные факторы не возникли, как и в других частях мира (Wade, 2022; Raphals, 2015; McGinnis, 2006), в Европе они возникли, что привело к тому, что университеты внесли зна-

чительный вклад в то, что социально-экономическое положение континента, сильно отстававшего ранее от арабских стран, Китая и Индии по уровню развития и ВВП/ВВП на душу населения (Maddison Project, 2020; Hoffman, 2015), улучшилось.

Почему Европейские университеты были способны вести к социально-экономическим улучшениям? Ряд различных экономистов, политических экономистов и экономических историков дали несколько объяснений. Важную роль в Европе сыграли колонизация и торговля. Как известно из классической работы Acemoglu & Robinson (2012), поиск *terrae incognitae* и их последующая колонизация, поиск и установление торговых путей создали важные стимулы для роста экономик стран Европы. Аджемоглу и Робинсон далее переходят вверх по лестнице абстракции, говоря об импактах данных событий для изменений социетального уровня, т.е. трансформации всей экономики и политики. Однако если спуститься ниже на уровень институтов, а именно университетов, то становится понятным, что происходит значительная трансформация и здесь.

Во-первых, происходят аккумуляция значительных ресурсов у «светских» стейкхолдеров и ослабление религиозного контроля в Европе. Как следствие, церковь теряет многие рычаги воздействия на университеты, которые тормозили свободный обмен мнениями, распространение знаний. Это обуславливается тем, что королевские дворы стали способны аккумулировать ресурсы, захваченные в новых колониях и полученные в результате «оптимизации» торговых путей, получили бóльший контроль над университетами. Это происходило в рамках становления национальных государств (*nation states*), короли в которых не были заинтересованы в сохранении университетов под влиянием церкви (Tilly, 1990). Кроме того, будучи заинтересованными в развитии знаний и технологий, связанных с объединением своих государств – созданием и обучением бюрократии, выработкой национального языка, созданием единой инфраструктуры (Spruyt, 2017), необходимость в знании и инновации среди этой категории стейкхолдеров резко увеличилась. Соответственно, университеты стали поставщиками образованных людей, новых идей, технических изобретений, усилилась внутринациональная коммуникация, что привело к росту социально-экономического благосостояния ряда территорий и регионов.

Наличие данных подтверждает эту логику. Наличие корреляции между данным процессом нациестроительства, последствиями процесса для университетов, изменениями в университетах и росте ВВП/ВВП на душу населения подтверждается при рассмотрении данных анализа по Maddison Project (2020). Так, не столько портовые территории, которые *prima facie* должны были быть территориями с наибольшим благосостоянием в период колонизации, сколько университетские

города и прилегающие территории стали лидерами по ВВП/ВВП на душу населения в эпоху Ренессанса (1300-1600 гг.): города-государства Северной Италии с центрами в университетских городах, Центральная Испания, Англия, Франция<sup>3</sup>, в которых также возникли первые университеты, достигают ВВП на душу населения 1500-1800 USD и 1000-1200 USD соответственно (в долларах США по курсу 2011 г.), в то время как другие территории со схожими паттернами развития имели ВВП на душу населения, не превышающий 1000 USD. Кроме того, изучая работу Rashdall (1895), становится понятным, что присутствует не только корреляция, но и с высокой долей вероятности каузация, ведь именно наличие университета как института, обладающего знаниями, информационными, человеческими ресурсами и имеющего схожие интересы с еще более ресурсообладающим стейкхолдером – «кесарем», ведет к становлению и развитию богатых Европейских государств. При этом из-за притока новых людей и знаний происходят расширение производств, интенсификация торговли локально/регионально, что также ведет к локальному/региональному социально-экономическому росту (Valero & Van Reenen, 2019).

Во-вторых, как отмечают Hoffman (2015) и Tilly (1990), роль университетов в социально-экономическом росте в Европе обуславливается тем, что данный институт становится хранителем и распространителем письменного знания. Роль и распространенность письменного знания значительно возрастают из-за изобретения печатного станка. Как известно из курса истории, он еще больше способствовал ослаблению позиции церкви и росту грамотности и знания, распространению новых, свободных идей и научного мышления, усилению коммуникации, что сыграло одну из ключевых ролей в росте инклюзии, появлении новых идей, технологий и социально-экономического благосостояния университетских городов и территорий, в которых они находились (например, Madsen & Murtin, 2017).

В-третьих, как отмечал Epstein (2009), роль университетов в социально-экономическом развитии Европы обуславливалась таким экзогенным фактором, как эпидемия бубонной чумы. Из-за болезни старые схоластические модели заменялись на новые. Происходил процесс ускорения программ подготовки, более широкого распространения текстов из-за сохраняющегося страха массовых смертей, вызванных чумой, что также способствовало росту инклюзии и выхолащиванию эксклюзии, ускорению получения знания среди новой меритократической элиты и людей, стремившихся в нее попасть, изобретателей, торговцев, росту

<sup>3</sup>Исследователи представляют результаты по границам современных независимых национальных государств и территорий (e.g., Франция и Шотландия), однако в своей методологии опираются на работы других авторов, которые замечают, что отдельные регионы и территории в составе национальных государств с университетскими центрами приводили к развитию и росту ВВП (см. De Pleijt & Van Zanden, 2020).

межуниверситетской и межкультурной коммуникации.

Таким образом, университет впервые стал институтом социальной инклюзии и, соответственно, социально-экономического развития в Европе. Как отмечают Wade (2022), Ferguson (2011) и Leaman (1998), в то время как подобные процессы происходили в Европе, в мусульманском мире, попавшем под влияние консервативных сил уже не Халифата, а «становящейся на ноги» Османской империи, институциональная поддержка университетов как центров новых идей и инноваций сошла на нет. Более того, при деятельности Султана Османа III многие науки попали под запрет, а значит, и под негативные санкции, что способствовало ослаблению и разрушению университетов. Как результат, университеты как институты инновации, коммуникации и свободной академической дискуссии получили развитие в тот период лишь в одном регионе мира – в Европе.

### **Выводы**

Подводя итог, можно утверждать, что университет исторически являлся институтом социально-экономического развития городов, стран и территорий. Однако даже исходя из анализа литературы по средневековью, стала очевидной позиция о том, что университет не привел бы к социально-экономическому развитию, если бы не было благоприятных экзогенных и частично рассмотренных в обзоре эндогенных факторов, обусловивших данный позитивный импакт: одобрение образования и инноваций со стороны основных стейкхолдеров, дерегулирование научной деятельности с их стороны, сохранение коммуникаций с другими университетами и центрами знания, локальным и глобальным комьюнити. Именно при наличии данных предпосылок, выявленных в ходе обзора литературы, удалось достичь социально-экономического прогресса благодаря вкладу университетов. Следовательно, важно учитывать эти преимущественно экзогенные и отчасти эндогенные факторы при разработке среды для современных университетов и реализации политик (*policies*) в данной области.

### **Литература:**

1. Acemoglu D. & Robinson J. (2012). *Why Nations Fail? The Origins of Power, Prosperity, and Poverty*. - London: Profile Books.
2. Артемьев А.В., Ельшин Л.А., & Гафаров М.Р. Перспективы и механизмы интенсификации инклюзивного экономического роста в условиях глобализации // Вестник Университета управления «ТИСБИ». – 2021. - № 4. - С. 5-12.
3. Castells M. (2001). *Universities as Dynamic Systems of Contradictory Functions* in J. Muller et. al. *Challenges of Globalisation. South African Debates with Manuel Castells*. - Cape Town: Maskew Miller Longman. - P. 206-223.
4. De Pleijt A. & Van Zanden J.L. (2020). *A tale of Two Transitions: the European Growth Experience, 1270-1900*. - Maddison project.
5. Epstein S. (2009). *An Economic and Social History of Later Medieval Eu-*

- rope, 1000-1500. - Cambridge: Cambridge University Press.
6. Ferguson N. (2011). Civilization: The West and the Rest. - London: Penguin.
  7. Garcia M. (2013). Medieval Higher Education: Islamic and Western Academics.
  8. Hoffman P. (2015). Why Did Europe Conquer the World? Princeton. - NJ: Princeton University Press.
  9. Maddison Project (2020). Estimates of the Evolution of the World Economy [Database]. Groningen Growth and Development Center. - [www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020?lang=en](http://www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020?lang=en).
  10. Madsen J. & Murtin F. British Economic Growth since 1270: The Role of Education // Journal of Economic Growth. - 2017. - № 22 (3). - P. 229-272.
  11. McGinnis J. (2006). Arabic and Islamic Natural Philosophy and Natural Science in Stanford Encyclopedia of Philosophy. - [plato.stanford.edu/entries/arabic-islamic-natural](http://plato.stanford.edu/entries/arabic-islamic-natural).
  12. Raphals L. (2015). Science and Chinese Philosophy in Stanford Encyclopedia of Philosophy. [plato.stanford.edu/entries/chinese-phil-science/](http://plato.stanford.edu/entries/chinese-phil-science/).
  13. Rashdall H. (1895). The Universities of Europe in the Middle Ages. - Oxford: Clarendon Press.
  14. Sartori G. Concept Misformation in Comparative Politics // American political science review. - 1970. - № 64 (4). - P. 1033-1053.
  15. Spruyt H. (2017). War and State Formation: Amending the Bellicist Theory of State Making in L.B. Caspersen & J. Strandsbjerg. Does War make States?: Investigations of Charles Tilly's Historical Sociology. - Cambridge: Cambridge University Press. - P. 73-97.
  16. Tilly C. (1990). Coercion, Capital, and European States, AD 990-1990. - Oxford: Basil Blackwell Publishing House.
  17. Valero A. & Van Reenen J. The Economic Impact of Universities: Evidence from Across the Globe // Economics of Education Review. - 2019. - № 68. - P. 53-67.
  18. Wade D. (2022, May 22). The Philosophical and Scientific Contribution [Essay]. - PiIA. [patterninislamicart.com/the-philosophical-and-scientific-contribution](http://patterninislamicart.com/the-philosophical-and-scientific-contribution).

#### References:

1. Acemoglu D. & Robinson J. (2012). Why Nations Fail? The Origins of Power, Prosperity, and Poverty. - London: Profile Books.
2. Artemyev A., Yelshin L. & Gafarov M. Prospects and Mechanisms of Intensification of Inclusive Economic Growth in the Context of Globalization // «TISBI» Bulletin: Economics and Management. - 2021. - № 4. - P. 5-12.
3. Castells M. (2001). Universities as Dynamic Systems of Contradictory Functions in J. Muller et. al. Challenges of Globalisation. South African Debates with Manuel Castells. - Cape Town: Maskew Miller Longman. - P. 206-223.
4. De Pleijt A, & Van Zanden J. (2020). A tale of Two Transitions: the European Growth Experience, 1270-1900. - Maddison project.
5. Epstein S. (2009). An Economic and Social History of Later Medieval Europe, 1000-1500. - Cambridge: Cambridge University Press.
6. Ferguson N. (2011). Civilization: The West and the Rest. - London: Pen-

guin.

7. Garcia M. (2013). Medieval Higher Education: Islamic and Western Academics.

8. Hoffman P. (2015). Why Did Europe Conquer the World? - Princeton, NJ: Princeton University Press.

9. Maddison Project (2020). Estimates of the Evolution of the World Economy [Database]. Groningen Growth and Development Center. - [www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020?lang=en](http://www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020?lang=en).

10. Madsen J. & Murtin F. British Economic Growth since 1270: The Role of Education // Journal of Economic Growth. - 2017. - № 22 (3). - P. 229-272.

11. McGinnis J. (2006). Arabic and Islamic Natural Philosophy and Natural Science in Stanford Encyclopedia of Philosophy. - [plato.stanford.edu/entries/arabic-islamic-natural](http://plato.stanford.edu/entries/arabic-islamic-natural)

12. Raphals L. (2015). Science and Chinese Philosophy in Stanford Encyclopedia of Philosophy. - [plato.stanford.edu/entries/chinese-phil-science/](http://plato.stanford.edu/entries/chinese-phil-science/).

13. Rashdall H. (1895). The Universities of Europe in the Middle Ages. - Oxford: Clarendon Press.

14. Sartori G. (1970). Concept Misformation in Comparative Politics // American political science review. - 1970. - № 64 (4). - P. 1033-1053.

15. Spruyt H. (2017). War and State Formation: Amending the Bellicist Theory of State Making in L.B. Caspersen, & J. Stransbjerg. Does War make States?: Investigations of Charles Tilly's Historical Sociology. - Cambridge: Cambridge University Press. - P. 73-97.

16. Tilly C. (1990). Coercion, Capital, and European States, AD 990-1990. - Oxford: Basil Blackwell Publishing House.

17. Valero A. & Van Reenen J. The Economic Impact of Universities: Evidence from Across the Globe // Economics of Education Review. - 2019. - № 68. - P. 53-67.

18. Wade D. (2022, May 22). The Philosophical and Scientific Contribution [Essay]. - PIIA. [patterninislamicart.com/the-philosophical-and-scientific-contribution](http://patterninislamicart.com/the-philosophical-and-scientific-contribution).

Дата поступления: 13.01.2023.



**ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ИССЛЕДОВАНИЙ  
ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ МОЛОДЕЖИ В СПОРТЕ**

**SPECIAL ASPECTS OF CARRYING THE RESEARCH  
ON YOUNG PEOPLE INTEREST IN SPORTS**

**САФИЕВ А.И.**, студент Университета управления «ТИСБИ»  
**ВАЛЕЕВА Ю.С.**, канд. экон. наук, доцент, Казанский государственный  
энергетический университет, Университет управления «ТИСБИ»  
**E-mail:** valis2000@mail.ru

**SAFIEV A.**, Student, the University of Management «TISBI»  
**VALEEVA Yu.**, PhD in Economics, associate professor, Kazan State  
Power Engineering University, the University of Management «TISBI»  
**E-mail:** valis2000@mail.ru

**Аннотация**

В данной статье были проведены исследования, связанные как с информационными приложениями, так и с физической культурой. Было рассмотрено несколько сайтов и приложений с различными спортивными курсами и тренировками. Были выявлены преимущества приложений для занятия спортом, а также сайты с различными видеоуроками, связанные со спортом. Был проведен опрос среди молодежи в возрасте от 15 до 25 лет.

**Ключевые слова:** спорт, приложения, сайты, сайт, опрос, диаграммы, результат, виды спорта, опрошенные, анкетирование.

**Abstract**

In this article, the authors conducted the research related to both information applications and physical culture. Several websites and applications with various sports courses and trainings were reviewed. The advantages of applications for sports were revealed, as well as sites with various video lessons also related to sports. A survey was conducted among young people aged 15 to 25 years as well.

**Key words:** sports, applications, websites, website, survey, charts, result, sports, respondents, questionnaire.

**Введение**

Актуальность данной статьи обусловлена тем, что XXI век является веком технологий и каждый день приносит в нашу жизнь все больше и больше возможностей. Также сейчас как никогда раньше стало модно заниматься спортом и вести здоровый образ жизни. И информационные технологии помогают нам в этом. На первый взгляд может показаться странным, как телефоны и компьютеры помогают нам в занятии спортом. Но на самом деле они в разы упростили нашу жизнь. Раньше, во времена наших бабушек и дедушек, чтобы иметь здоровый организм, приходилось

придумывать различные упражнения, и на это уходило много времени. Сейчас же мы можем просто скачать приложение, зайти на сайт, найти видео в Интернете по занятию физической культурой и заниматься дома с подручными средствами.

Целью работы является проведение опроса среди молодых людей для сбора информации об их физической подготовке и взглядах на физическую культуру. Также основной задачей является определить, помогают ли информационные технологии в занятии спортом и какими именно приложениями или же сайтами пользуется нынешняя молодежь для занятия спортом.

Основными задачами исследования являются:

1. Проработка вопросов для анкетирования.
2. Проведение анкетирования среди 33-х человек.
3. Проведение анализа полученных результатов.
4. Подготовка и анализ списка литературы.

### **Теория**

Одной из первоначальных задач было необходимо найти похожие статьи и изучить их для дальнейшего создания вопросов для анкетирования. То есть было необходимо изучить, какие вопросы и какие проблемы поднимали другие люди в своих статьях. Например, в статье на тему: «Проведению урока физической культуры с помощью дистанционного программного обеспечения» авторами было рассмотрено, какими приложениями удобнее пользоваться ученикам и учителям во время проведения занятий по физической культуре дистанционно.

В результате выяснено, какие вообще существуют приложения и сайты для проведения как одиночных занятий, так и занятий с тренером [2].

Е.А. Якунина написала статью, связанную с изучением актуальных приложений по проведению занятий онлайн. Она выделила те же приложения, что и в первой статье, которую мы изучили [6].

В статье были изучены основные вопросы современного использования информационных технологий в теории и практике спорта. Данное исследование показало, что можно выделить несколько ключевых направлений применения информационных технологий в спорте: тренировочные комплексы с программными приложениями, научно-исследовательская работа и медико-биологическое обеспечение спорта [4].

Кроме изучения отдельных направлений, были также рассмотрены статьи, в которых было изучено отдельное направление. Так, в качестве примера в статье описаны принципы организации учебной деятельности студентов направления подготовки 49.03.01 «Физическая культура» по дисциплине «Информационные технологии в физической культуре и спорте», позволяющие реализовать дидактические возможности мобильных технологий с использованием приложения [3].

В статье рассмотрено некое количество приложений, которое помогает взаимодействовать тренеру и человеку. В статье проанализированы нормативно-правовые акты в развитии цифровизации в области образования, физической культуры и спорта. Наряду с этим был

проведен анализ 11-ти сервисов в области физической культуры и спорта. Значительная часть цифровых сервисов решает задачи автоматизации спортивного объекта, создания сайта или мобильного приложения [8].

Была изучена работа, в которой рассматривались применение современных информационных технологий в физической культуре и спорте, активность их внедрения, а также то, благодаря чему тренировочные процессы становятся содержательнее и эффективнее, а итоговые результаты лучше. Данное исследование провела студент 2-го курса А.Д. Романова [5].

В.С. Головин, Ю.В. Липатова, а также И.Е. Липатова рассмотрели достаточно серьезную проблему и нашли пути ее решения. В их статье была поднята проблема людей, которые по тем или иным причинам не могут выходить из дома, но хотят заниматься спортом. Для них было подобрано несколько сайтов и несколько приложений, которые решают их проблему. Благодаря данной статье люди, которые не могут заниматься в различных спортивных залах и спортивных секциях, получили список приложений, в которых они могут получить информацию по различным упражнениям, которые можно выполнять дома [1].

Д.А. Заславнов и С.Н. Широбокова рассмотрели проектное решение по разработке информационной системы формирования технических результатов соревнований по конному спорту, в частности - выездке. Кратко описана схема реализации функций данной программы средствами платформы «1С: Предприятие 8.3». Данное исследование хотя и не полностью, но частично подходит под тему нашей статьи, и информация из данного исследования была достаточно развернута и полезна для создания анкетирования [9].

И в последней статье, которая была рассмотрена при создании анкетирования, были рассмотрены вопросы по процессу разработки информационных систем и мобильных приложений, обеспечивающих сбор, хранение и анализ информации организаций, предоставляющих услуги прямым клиентам в сфере спорта [10].

Кроме исследований, которые проводились в России, также были рассмотрены исследования, проведенные за рубежом. В исследовании изучили, в какой из стран молодежь больше занимается спортом через информационные технологии, и лидером среди опрошенных из разных стран стала Австралия [11].

Исследование изучило не только молодежь, но и частично определило, какую роль могут сыграть профессиональные спортсмены в развитии онлайн-тренировок, так как их действия и те физические упражнения, которые они делают, можно перенести в приложение, чтобы молодежь могла заниматься физической культурой так же, как и профессиональные спортсмены [13].

Как многие знают, кроме пользы спорт за частую несет и вред для людей, которые занимаются им достаточно долго. Различные травмы всегда преследуют спортсменов. Именно эту тему и подняли авторы в данной статье и попытались определить, какие именно виды спорта наиболее травмоопасны, а какие, наоборот, больше несут пользу для организма

человека [14].

Психика человека формируется с детства. Существует мнение, что если отдать ребенка в жесткий спорт, то и вырастит грубый человек. Но на самом ли деле это так? Именно эту теорию рассмотрели в статье. И по итогу стало ясно, что данная теория - это лишь миф, не более того. Ведь в формировании личности участвует множество факторов, и не только спорт [11].

### Методы

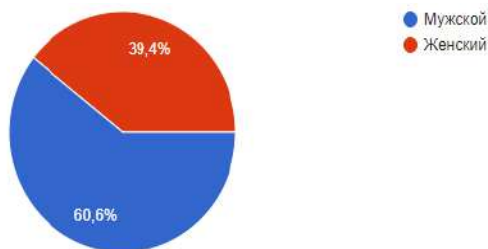
После анализа различных статей и создания вопросов для анкетирования методом анкетирования проведен опрос молодежи по следующим вопросам:

1. Ваш пол?
2. Ваш возраст?
3. В повседневной жизни у вас часто происходят физические нагрузки?
4. Есть ли у вас опыт занятий каким-либо спортом?
5. Каким именно спортом вы занимались?
6. Цель вашего занятия спортом?
7. Слышали ли вы о каких-либо курсах или приложениях с физическими нагрузками?
8. Чем, по вашему мнению, удобнее пользоваться?
9. Как вам удобнее заниматься?
10. Как часто при занятии спортом вы используете различные приложения и сайт?
11. Какими из перечисленных приложений вы используете?
12. Насколько вы удовлетворены приложениями или сайтом, которым вы пользуетесь?
13. Какой формат описания упражнения вам удобнее?
14. В каком месте вам удобнее заниматься?
15. Оцените данный опрос.

### Результаты

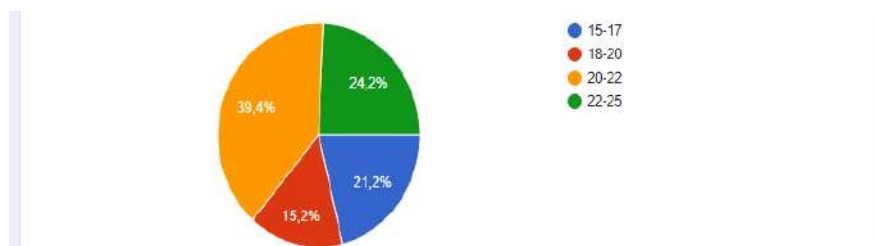
Опрос проводился в период с 10 сентября по 1 октября. В анкетировании приняли участие 33 человека, из них 60% опрошенных мужчины и 40% - девушки.

Представим результаты анкетирования.



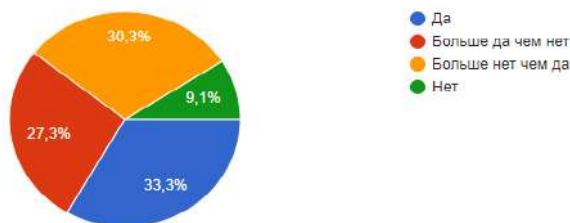
**Рис. 1 - Результаты ответов на вопрос: «Ваш пол?»**

Из 33-х опрошенных человек 12 - девушки и 20 - юноши, что в процентном соотношении составляет 39,4% (женский пол) и 60,4% (мужской пол).



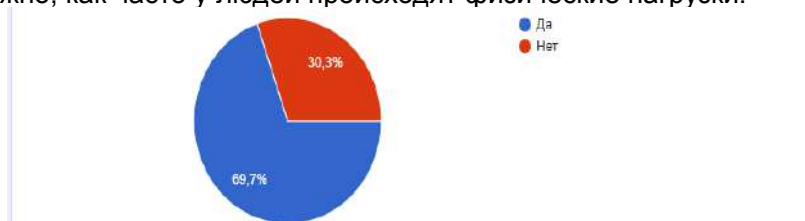
**Рис. 2 - Результаты ответов на вопрос: «Ваш возраст?»**

В данном опросе в основном участвовала молодежь в возрасте от 15 до 25 лет. Из них большую часть составляют люди в возрасте от 20 до 22 лет, а именно 39,4%. На втором месте люди в возрасте 22-25 лет (24,2%). На третьем месте по количеству проголосовавших люди в возрасте от 15 до 17 лет (21,2%). И на последнем месте - 18-20 лет (15,2%).



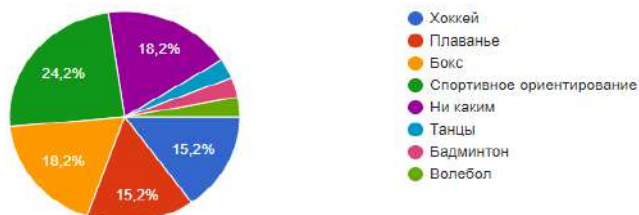
**Рис. 3 - Результаты ответов на вопрос: «В повседневной жизни у вас часто происходят физические нагрузки?»**

На вопрос также ответили 33 человека, и всего 90,9% людей так или иначе встречаются с физическими нагрузками повседневно, а именно 30 человек; 3 человека ответили: «Нет», и это 9,1%. По нашему мнению, большинство ответов дано так потому, что три вопроса так или иначе содержат положительный ответ и только один - отрицательный, то есть неважно, как часто у людей происходят физические нагрузки.



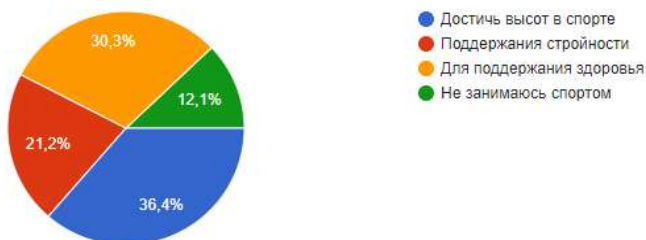
**Рис. 4 - Результаты ответов на вопрос: «Есть ли у вас опыт в занятии каким-либо спортом?»**

Как вы можете заметить, в этом вопросе всего два варианта ответа: «Да» и «Нет». Так вот, из всех людей, которые прошли анкетирование, 69,7% людей имеют опыт занятия каким-либо видом спорта и 30,3% никогда не занимались спортом.



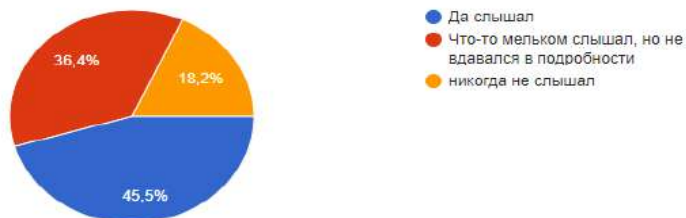
**Рис. 5 - Результаты ответов на вопрос: «Каким именно спортом вы занимались?»**

Список вариантов ответа: хоккей (15,2% - 5 чел.), плавание (15,2% - 5 чел.), бокс (18,2% - 6 чел.), спортивное ориентирование (24,2% - 8 чел.), никаким (18,2% - 6 чел.). Если же ни один из вариантов ответа не подходит, то у опрошенных есть возможность ввести свой вариант ответа в поле «другое». В данное поле были введены ответы: танцы (3% - 1 чел.), бадминтон (3% - 1 чел.), волейбол (3% - 1 чел.). И общий процент людей, которые занимаются каким-либо видом спорта, составил 81,8%, а именно 27 чел.



**Рис. 6 - Результаты ответов на вопрос: «Цель вашего занятия спортом?»**

Возможно прозвучит странно, но у каждого человека, который занимается спортом, свои цели и взгляды на этот счет. Кто-то хочет иметь накачанное тело, а кто-то хочет стать чемпионом мира. И для того чтобы узнать цели наших опрошенных, был задан этот вопрос. Согласно ответам 36,4% (12 чел.) занимаются спортом для достижения высот в спорте. Для поддержания стройности спортом занимаются 30,3% (10 чел.) и для поддержания здоровья - 21,2%. Также не забывали о тех людях, которые ранее указывали, что не занимаются ни каким видом спорта, их количество составило 12,1% (4 чел.).



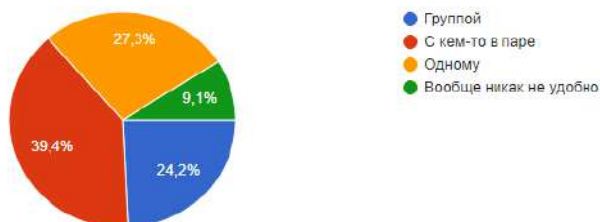
**Рис. 7 - Результаты ответов на вопрос: «Слышали ли вы о каких-либо курсах или приложениях с физическими нагрузками?»**

Данный вопрос раскрывает знания тех, кто прошел анкетирование, о различных сайтах и приложениях, связанных с физическими нагрузками. Из всех опрошенных 81,8% слышали о таких приложениях (27 чел.); 18,2% (6 чел.) никогда не слышали о таких сайтах.



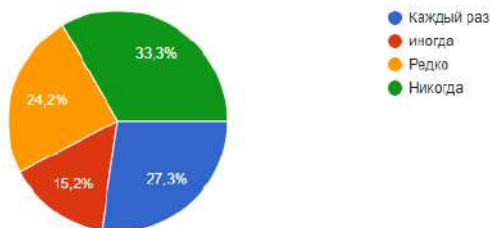
**Рис. 8 - Результаты ответов на вопрос: «Чем, по вашему мнению, удобнее пользоваться?»**

У опрошенных была задача – выбрать, чем удобнее пользоваться при занятии спортом. 42,4% (14 чел.) из опрошенных предпочитают заниматься через скачанные на смартфон приложения; 33,3% (11 чел.) привыкли заниматься вживую с тренером и считают это самым удобным способом занятия спортом. И на третьем месте занятия спортом с помощью сайтов с различными спортивными курсами, так ответили 12,1% (4 чел.) опрошенных, и столько же процентов людей вообще не считают занятия спортом удобными.



**Рис. 9 - Результаты ответов на вопрос: «Как вам удобнее заниматься?»**

Кроме вопроса «где?», нас также интересует вопрос «как?», а именно: каким образом людям удобно заниматься физическими нагрузками? На данный вопрос 24,2% (8 чел.) опрошенных ответили, что им удобнее заниматься с группой; 39,4 (13 чел.) ответили, что им удобнее заниматься с кем-то в паре; и 27,3% (9 чел.) сказали, что им удобнее всего проводить занятия спортом в одиночку. Ну и 9,1% людей не занимаются спортом вообще.



**Рис. 10 - Результаты ответов на вопрос: «Как часто при занятии спортом вы используете различные приложения и сайты?»**

В данном вопросе также приняли участие все опрошенные, хотя часть из них не пользуется приложениями по физической культуре, - это 33,3% (11 чел.), в данном вопросе этот вариант ответа самый популярный. Но общий процент тех, кто занимается спортом с помощью различных сайтов, все равно больше. Просто кто-то это делает каждый раз (27,3% - 9 чел.), кто-то иногда (15,2% - 5 чел.), а кто-то - редко (24,2% - 8 чел.).



**Рис. 11 - Результаты ответов на вопрос: «Каким из перечисленных приложений вы пользуетесь?»**

Данное исследование связано не только с физической культурой, но и с информационными технологиями, в опросе также присутствуют вопросы о различных сайтах и приложениях со спортивной тематикой. С помощью поиска информации в Интернете был составлен список самых популярных сайтов и приложений для занятия физической культурой и далее составлен вопрос. По опросу может показаться, что большая часть людей вообще не занимаются спортом, так как их больше по процентам (36,4%), но на самом деле это не так, потому что все остальные проценты - это всего лишь разделение между различными сайтами и приложениями.

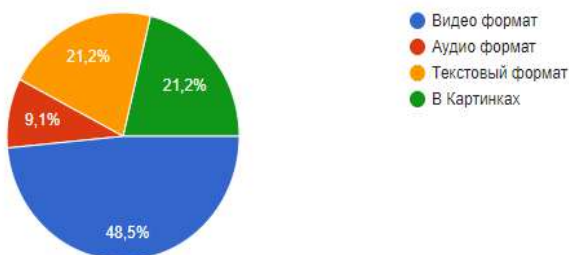


То есть в любом случае большая часть опрошенных занимаются спортом, только на разных сайтах.



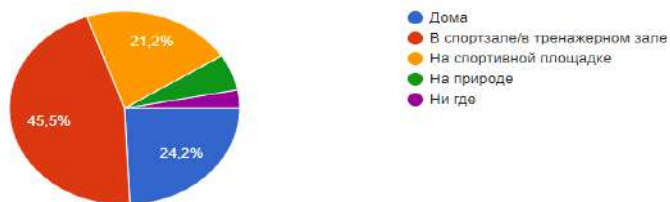
**Рис. 12 - Результаты ответов на вопрос: «Насколько вы удовлетворены приложением или сайтом, которым пользуетесь?»**

Благодаря данному вопросу нам стало известно, что 33,3% (11 чел.) опрошенных полностью удовлетворены работой приложения, которым они пользуются, и точно такой же процент опрошенных удовлетворены, но заметили различные недоработки и недостатки. 21,2% (7 чел.) полностью не удовлетворены работой своих приложений. Самый маленький процент - это те люди, которые не довольны приложениями, которыми пользуются, но при необходимости все-таки используют их, - это 12,1% опрошенных (4 чел.).



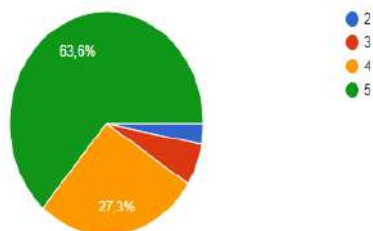
**Рис. 13 - Результаты ответов на вопрос: «Какой формат описания упражнения вам удобнее?»**

Каждый человек воспринимает информацию по-своему: кому удобнее воспринимать информацию с помощью текста, а кому-то с помощью видео. Мы спросили у опрошенных, какая информация воспринимается ими удобнее и быстрее, и большая часть из них, а именно 48,5% (16 чел.) ответили, что им удобнее воспринимать информацию в видеоформате; 21,2% (7 чел.) ответили, что им удобнее воспринимать информацию в картинках, и такой же процент людей ответили, что текстовый формат для них самый удобный; 9,1% (3 чел.) ответили, что аудиоформат для них удобнее.



**Рис. 14 - Результаты ответов на вопрос: «В каком месте вам удобнее заниматься?»**

Большая часть ответили, что им удобнее всего заниматься спортом в спортзале / на тренажерной площадке, и это составило 45,5% (15 чел.) из 33-х опрошенных. Дальше по убыванию идет 24,2% (8 чел.), для них самое удобное место для физических нагрузок - это дом; 21,2% (7 чел.) считают, что максимально удобно заниматься спортом на спортивной площадке. Разница между спортивной площадкой и спортзалом в том, что первая находится на открытом воздухе и зачастую рядом с домом, а спортивный зал - это закрытое помещение. Два человека ответили, что занятия на природе для них удобнее всего, это 6,1% опрошенных. И на последнем месте ответ «нигде», так ответили те люди, которые вообще не занимаются спортом.



**Рис. 15 - Результаты ответов на вопрос: «Оцените данный опрос»**

В заключение данного анкетирования опрошенным людям необходимо было поставить оценку этому опросу. Большая часть поставили высокий балл, а это значит, что опрос был составлен максимально грамотно.

### **Заключение**

Таким образом, во время данного исследования была проделана большая работа в поиске информации, в создании опроса, в его проведении. Были указаны все вопросы, также были продемонстрированы все диаграммы с результатами ответов и с процентными соотношениями. В данной статье указана лишь самая важная информация, благодаря которой можно сделать вывод, что хотя и не вся молодежь, но большая ее часть занимается спортом. Казалось бы, XXI век - век научных открытий и информационных технологий. Но это никак не мешает людям вести здоровый

образ жизни и, наоборот, даже помогает им заниматься спортом, не выходя из дома.

**Литература:**

1. Головин В.С. Информационные и коммуникационные технологии в физической культуре и спорте / В.С. Головин, Ю.В. Липатова, И.Е. Липатова // Научный альманах. - 2015. - № 9 (11). - С. 401-403. - DOI 10.17117/на.2015.09.401. - EDN UXRMYX.

2. Проведение урока физической культуры с помощью дистанционного программного обеспечения / Е. В. Вид, М. Г. Грабко, Д. А. Володина, А. В. Киселева // Фундаментальные и прикладные научные исследования: Сб. трудов по Материалам III Междунар. конкурса науч.-исслед. работ, г. Уфа, 20 янв. 2021 г. - Уфа: Науч.-издат. центр «Вестник науки», 2021. - С. 177-182. - EDN ESKEGK.

3. Каримова Я.Г. Практические аспекты обучения по дисциплине «Информационные технологии в физической культуре и спорте» с использованием мобильных технологий / Я.Г. Каримова // Физкульт. образование Сибири. - 2019. - № 2(42). - С. 6-8. - EDN VCOQPP.

4. Лутфуллин И.Я. Основные направления использования информационных технологий в практике спорта / И.Я. Лутфуллин, Ф.А. Мавлиев, Р.Р. Хадиуллина // Ученые записки Ун-та им. П.Ф. Лесгафта. - 2012. - № 9 (91). - С. 88-93. - EDN PDARCH.

5. Романова А.Д. Мобильные приложения в сфере физической культуры и спорта: специфика и классификация / А.Д. Романова // Студенческая наука и XXI век. - 2019. - № 1-1 (18). - Т. 16. - С. 117-118. - EDN TSVBPS.

6. Шутова Т.Н. Новая информационная образовательная среда по физической культуре и спорту в вузе / Т.Н. Шутова // Известия Тульского гос. ун-та. - Физическая культура. Спорт. - 2020. - № 10. - С. 91-98. - DOI 10.24411/2305-8404-2020-11012. - EDN JAUGKP.

7. Шутова Т.Н. Цифровые платформы и технологии в области образования, физической культуры и спорта / Т.Н. Шутова // Актуальные проблемы, современные тенденции развития физической культуры и спорта с учетом реализации национальных проектов: Материалы Всеросс. науч.-практ. конф. с междунар. участ, г. Москва, 19-20 мая 2020 г. / Под научн. ред. Л.Б. Андрищенко, С.И. Филимоновой. - М.: РЭУ, 2020. - С. 105-110. - EDN ZLMURV.

8. Шутова Т.Н. Новые электронные и цифровые сервисы по физической культуре и спорту / Т.Н. Шутова // Ученые записки Ун-та им. П.Ф. Лесгафта. - 2020. - № 6 (184). - С. 410-413. - DOI 10.34835/issn.2308-1961.2020.6.p410-413. - EDN CWHIAG.

9. Заславнов Д.А. Информационная система автоматизации формирования технических результатов соревнований по конному спорту (выездке) на платформе «1С: Предприятие 8.3» / Д.А. Заславнов, С.Н. Широкова // Новые информационные технологии в образовании: Сб. научных трудов 20-й Междунар. науч.-практ. конф., г. Москва, 4-5 февр. 2020 г. / Под общей ред. Д.В. Чистова. - М.: ООО «1С-Пабблишинг», 2020. - С. 392-395. - EDN YUZKVY.

10. Черепов А.Е. Исследование вопросов разработки информационных систем и мобильных приложений для организаций в сфере спорта и фитнеса / А.Е. Черепов // Современные информационные технологии в образовании, науке и промышленности: XIII Междунар. конф., XI Междунар. конкурс научных и науч.-метод. работ, V конкурс «Научное школьное сообщество»:

Сб. трудов, г. Москва, 26-27 апр. 2019 г. - М.: ООО «Изд. «Спутник+», 2019. - С. 163-165. - EDN EPGKIG.

11. Danielle Tracey, Christophe Maïano, Cynthia Gagnon, Rhonda Craven, Victoria Smodis McCune, Alexandre J.S. Morin. The Task and Ego Orientation in Sport Questionnaire adapted for youth with intellectual disabilities (TEOSQ-ID), *Psychology of Sport and Exercise*. - 2021. - Vol. 56. - <https://doi.org/10.1016/j.psychsport.2021.102006>.

12. Jordan T. Sutcliffe, Peter J. Kelly, Stewart A. Vella, Youth sport participation and parental mental health, *Psychology of Sport and Exercise*. - 2020. - Vol. 52. - <https://doi.org/10.1016/j.psychsport.2020.101832>.

13. John F Drazan, Biomechanists can revolutionize the STEM pipeline b engaging youth athletes in sports-science based STEM outreach // *Journal of Biomechanics*. - 2019. - Vol. 99. - <https://doi.org/10.1016/j.jbiomech.2019.109511>.

14. Carly D. McKay, Sean P. Cumming, Tracy Blake, Youth sport: Friend or Foe? *Best Practice & Research Clinical Rheumatology*. - 2019. - Vol. 33. - Iss. 1. - P. 141-157. - <https://doi.org/10.1016/j.berh.2019.01.017>.

15. Федорова О.В. Формирование профессиональных компетенций у студентов факультета информационных технологий в условиях цифровой экономики / О.В. Федорова, Л.Б. Таренко // *Вестник Университета управления «ТИСБИ»*. - 2021. - № 3. - С. 78-84. - EDN PLQTAO.

### References:

1. Golovin V. Information and communication technologies in physical culture and sports / V. Golovin, Yu. Lipatova, I. Lipatova // *Scientific Almanac*. - 2015. - № 9 (11). - P. 401-403. - DOI 10.17117/na.2015.09.401. - EDN UXRMYX.

2. Conducting a physical culture lesson with the help of remote software / E. Vid, M. Grabko, D. Volodina, A. Kiseleva // *Fundamental and applied scientific research: A collection of works based on the materials of the III International Competition of scientific research works, Ufa, January 20, 2021. - Ufa: Scientific Publishing Center «Bulletin of Science», 2021. - P. 177-182. - EDN ESKEGK.*

3. Karimova Ya. Practical aspects of training in the discipline «Information technologies in physical culture and sports» using mobile technologies / Ya. Karimova // *Physical culture education of Siberia*. - 2019. - № 2 (42). - P. 6-8. - EDN VCOQPP.

4. Lutfullin I. The main directions of using information technologies in sports practice / I. Lutfullin, F. Mavliev, R. Khadiullina // *Scientific notes of the P.F. Lesgaft University*. - 2012. - № 9 (91). - P. 88-93. - EDN PDARCH.

5. Romanova A. Mobile applications in the field of physical culture and sports: specifics and classification / A. Romanova // *Student Science and the XXI century*. - 2019. - Vol. 16. - № 1-1 (18). - P. 117-118. - EDN TSVBPS.

7. Shutova T. Digital platforms and technologies in the field of education, physical culture and sports / T. Shutova // *Actual problems, modern trends in the development of physical culture and sports: Materials of the All-Russian Scientific and Practical Conference with International participation, Moscow, May 19-20, 2020 / Under the scientific editorship of L. Andryushchenko, S. Filimonova. - M.: PRUE, 2020. - P. 105-110. - EDN ZLMURV.*

8. Shutova T. New electronic and digital services for physical culture and sports / T. Shutova // *Scientific notes of the P.F. Lesgaft University*. - 2020. - № 6 (184). - Pp. 410-413. - DOI 10.34835/issn.2308-1961.2020.6.p410-413. - EDN CWHIAG.

9. Zaslavnov D. Information system for automating the formation of technical results of equestrian competitions (dressage) on the «1C platform: Enterprise 8.3» / D.

Zaslavnov, S. Shirobokova // New information technologies in education: Collection of scientific papers of the 20th International Scientific and Practical Conference, Moscow, February 04-05, 2020 / Under the general editorship of D. Chistov. - M.: 1С-Publishing, 2020. - P. 392-395. - EDN YUZKVY.

10. Skerepov A. Research on the development of information systems and mobile applications for organizations in the field of sports and fitness / A. Skerepov // Modern information technologies in education, science and industry: XIII International Conference, XI International competition of scientific and methodological works, V competition Scientific school community: Collection of works, Moscow, April 26-27, 2019. - M.: Sputnik+ Publishing House, LLC, 2019. - P. 163-165. - EDN EPGKIG.

11. Danielle Tracey, Christophe Maïano, Cynthia Gagnon, Rhonda Craven, Victoria Smodis McCune, Alexandre J.S. Morin. The Task and Ego Orientation in Sport Questionnaire adapted for youth with intellectual disabilities (TEOSQ-ID), Psychology of Sport and Exercise. - 2021. - Vol. 56. - <https://doi.org/10.1016/j.psychsport.2021.102006>.

12. Jordan T. Sutcliffe, Peter J. Kelly, Stewart A. Vella. Youth sport participation and parental mental health. Psychology of Sport and Exercise. - 2020. - Vol. 52. - <https://doi.org/10.1016/j.psychsport.2020.101832>.

13. John F Drazan. Biomechanists can revolutionize the STEM pipeline b engaging youth athletes in sports-science based STEM outreach // Journal of Biomechanics. - 2019. - Vol. 99. - <https://doi.org/10.1016/j.jbiomech.2019.109511>.

14. Carly D. McKay, Sean P. Cumming, Tracy Blake, Youth sport: Friend or Foe?, Best Practice & Research Clinical Rheumatology. - 2019. - Vol. 33. - Iss. 1. - P. 141-157. - <https://doi.org/10.1016/j.berh.2019.01.017>.

15. Fedorova O. Formation of professional competencies among students of the Faculty of Information Technology in the digital economy / O. Fedorova, L. Tarenko // Bulletin of the «TISBI». - 2021. - № 3. - P. 78-84. - EDN PLQTAO.

Дата поступления: 16.02.2023.

**СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА И АННОТАЦИИ МАТЕРИАЛОВ  
И СТАТЕЙ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ**

**THE IMPACT OF SANCTIONS ON THE SPHERES  
OF RUSSIAN FEDERATION ECONOMY IN 2022**

*DOROSHINA O., Candidate of Economic Sciences, Head of Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: okostinatisbi@yandex.ru*

*Tel.: +7(962)550-58-88*

*DANILINA I., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

*Tel.: +7(996)949-51-69*

*E-mail: danilinain@yandex.ru*

*KULMENTIEVA E., Student, the University of Management «TISBI»*

**INFLATION AND INSURANCE: RELATIONSHIP  
BETWEEN INDICATORS OF THE COUNTRY'S ECONOMIC SECURITY**

*BAZAROV R., Candidate of Economics, Associate Professor of Finance and Credit Department, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru*

*KHUZINA G., Student, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: huzina1998@mail.ru*

*GABITOV A., Master of Arts, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: azathambalovich@gmail.com*

**FUNDAMENTAL ANALYSIS OF COMPANIES IN PERIOD  
OF POLITICAL INSTABILITY AND WORLD UNCERTAINTY:  
ANALYSIS, PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT**

*ZHURAVLEV A., Student, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: anzhur90@mail.ru*

*BAZAROV R., Candidate of Economics, Associate Professor of Finance and Credit Department, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru*

*DANILCHENKO A., Master's degree student, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: but.daniilchenko@mail.ru*

**THE ASSESSMENT OF ECONOMIC EFFICIENCY OF CAPITAL INVESTMENTS AT ENTERPRISES**

*SAVUSHKIN M., Candidate of Economics, Associate Professor, Head of Department of Economics, Higher Educational Institution, the University of Management «TISBI»*

*E-mail: savushkinmv@mail.ru*

**SOME PROBLEM ISSUES IN APPLICATION OF THE SIMPLIFIED AUTOMATED TAXATION SYSTEM**

*DOROSHINA O., Candidate of Economic Sciences, Head of Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»*

*Tel.: +7(962)550-58-88*

**E-mail:** okostinatisbi@yandex.ru

**MUKHAMEDZYANOV K.**, Candidate of Economic Sciences,  
Head of Department of Accounting and Taxation,  
the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(904)6653156

**E-mail:** kamzolmkz@mail.ru

**GRISHINA E.**, Associate Professor, Department of Accounting and Taxation,  
the University of Management «TISBI»

**Tel.:** +7(917)2709391

#### **THE ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF DIGITAL ECONOMY IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY AND INSTABILITY**

**TUATI M.**, Master's degree student, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** Mounirro.laplange09@gmail.com

**MOROZOV K.**, Master's degree student, Kazan Tupolev National Research  
Technical University,

**E-mail:** hokkirik@gmail.com

**BAZAROV R.**, Associate Professor, PhD in Economics,

Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** rustam.baz.ru@mail.ru

#### **THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES FOR DIVERSIFICATION OF AN INVESTMENT PORTFOLIO**

**SMOLENTSEVA L.**, PhD in Pedagogical Sciences, Associate Professor,  
the Department of Information Technology,  
the University of Management «TISBI»

**E-mail:** la109@yandex.ru

**SUCHEV N.**, Student of the University of Management «TISBI»

**E-mail:** Kolxz2001@gmail.com

#### **PREDICTING PRICE TRENDS IN CRYPTOCURRENCIES BASED ON NEURAL NETWORKS**

**DOLGOV A.**, Student, the University of Management «TISBI»

**E-mail:** dolgov659@gmail.com

**PANTELEEVA L.**, Candidate of Technical Sciences, Associate Professor,  
the University of Management «TISBI»

**E-mail:** leys.kaz@mail.ru

#### **SOVEREIGNTY IN INFORMATION TECHNOLOGY ACCESS BY OPENNESS AND CONTROL OF THE SUPPLY CHAIN: ECONOMIC ASPECT**

**ZAKIROV T.**, Post-graduate student, University of Management «TISBI»

**Phone:** 8(917)857-46-62

**E-mail:** timmysdesig@gmail.ru

**KALYAKOV I.**, Post-graduate student, University of Management «TISBI»

**Phone:** 8(987)693-75-50

**E-mail:** kalyakoviv@gmail.com

#### **THE ART OF PROJECT FUNDRAISING**

**MINDUBAYEVA I.**, Head of the Student Entrepreneurship Center

«TISBUZINESS», senior lecture, the Department of Management and Entrepreneurship, the University of Management «TISBI»

*E-mail:* i\_mindubaeva@mail.ru

**KOCHESHKOVA E.**, Student, the University of Management «TISBI»

*E-mail:* kocheshkovaella@gmail.com

**KOTUKHOV A.**, Student, the University of Management «TISBI»

*E-mail:* 9akotuhov@gmail.com

#### **THE EVALUATION OF ANTI-CORRUPTION MEASURES FOR THE COUNTRY'S ECONOMY**

**SYURKOVA S.**, Candidate of Economic Sciences, Head of Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

*Tel.:* +7(904)766-49-92

*E-mail:* syurkova@mail.ru

**DANILINA I.**, PhD in Economics, Associate Professor, the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

*Tel.:* +7(996)949-51-69

*E-mail:* danilinain@yandex.ru

**VASILYEVA P.**, Student, Faculty of Economics, the University of Management «TISBI»

#### **THE DETERMINATION OF THE ORIGINS OF THE GENERAL PART OF THE CRIMINAL LAW OF RUSSIA**

**ILIDZHEV A.**, PhD in Law, Associate Professor, the Department of Criminal Law and Procedure, the University of Management «TISBI»

*E-mail:* ilidsasha@yandex.ru

#### **INTERNATIONAL COURT OF JUSTICE AND RECOGNITION OF STATES**

**KARIMOVA L.**, A post-graduate student, Constitutional and International Law Chair, the University of Management «TISBI»

*Phone:* 8(987)209-22-05

*E-mail:* Lilylotosli@gmail.com

#### **HOW UNIVERSITY BECAME AN ACTOR IN SOCIOECONOMIC DEVELOPMENT IN MEDIEVAL EUROPE? LITERATURE REVIEW OF EXOGENOUS FACTORS THROUGH THE PRISM OF NEOINSTITUTIONALISM**

**SHADULLIN R.**, Postgraduate student, the University of Management «TISBI»

*E-mail:* rshaidullin24@gmail.com

#### **SPECIAL ASPECTS OF CARRYING THE RESEARCH ON YOUNG PEOPLE INTEREST IN SPORTS**

**SAFIEV A.**, Student, the University of Management «TISBI»

**VALEEVA Yu.**, PhD in Economics, associate professor, Kazan State Power Engineering University, the University of Management «TISBI»

*E-mail:* valis2000@mail.ru



## УСЛОВИЯ ПОДАЧИ МАТЕРИАЛОВ В ЖУРНАЛ

1. Для издания принимаются ранее не опубликованные авторские материалы – научные (практические) статьи, обзоры (обзорные статьи), рецензии, соответствующие тематике научно-информационного журнала «Вестник Университета управления «ТИСБИ».

2. Основные требования к содержанию авторских материалов (научная статья, обзор, учебник, рецензия на научную статью).

Научная (практическая) статья. Во вводной части должны быть обоснованы актуальность и целесообразность разработки темы (научной проблемы или задачи). В основной части статьи путем анализа и синтеза информации необходимо раскрыть исследуемые проблемы, пути их решения, обоснования возможных результатов, их достоверность. В заключительной части – подвести итог, сформулировать выводы, рекомендации, указать возможные направления дальнейших исследований.

Обзор (обзорная статья). В обзоре должны быть проанализированы, сопоставлены и выявлены наиболее важные и перспективные направления развития науки (практики), ее отдельных видов деятельности, явлений, событий и пр. Материал должен носить проблемный характер, демонстрировать противоречивые взгляды на развитие научных (практических) знаний, содержать выводы, обобщения, сводные данные.

Рецензия на научную статью – отзыв на научную работу перед ее публикацией. Рецензия, которая направляется в научно-информационный журнал «Вестник Университета управления «ТИСБИ» почтой, электронной почтой (в сканированном виде), по факсу или лично, должна раскрывать актуальность, значимость, научно-теоретическую методологическую и практическую ценность статьи, содержать оценку, характеристику работы, выводы.

### 2.1. Оформление авторских материалов

В редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ» следует направлять авторские материалы, включающие следующие элементы: индекс УДК (Универсальной десятичной классификации), заглавие публикуемого материала, сведения об авторах, аннотацию, ключевые слова, текст публикуемого материала, список литературы.

Заглавие публикуемого материала, сведения об авторах, аннотацию, ключевые слова и список литературы для публикации в научно-информационном журнале «Вестник Университета управления «ТИСБИ» необходимо представлять в редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ» на русском и английском языках.

Материалы, направляемые в издание, должны иметь рецензию доктора или кандидата наук (для аспиранта и соискателя ученой степени – кандидата экономических наук, для докторанта и соискателя ученой степени доктора наук – доктора наук) согласно положению о рецензировании.

Объем авторского оригинала не должен превышать 0,5 авторского листа (20 тыс. знаков с пробелами), или 10 машинописных (компьютерных) страниц формата А4, напечатанных через 1,5 интервала; шрифт Times New Roman размером (кеглем) – 14.

Примечание. При последующей публикации материалов в других изданиях автор обязан сделать ссылку на первичную публикацию в Научно-информационном журнале «Вестник Университета управления «ТИСБИ» (название журнала, номер, год).

2.1.1. Заглавие должно быть кратким и отражать суть тематического содер-

жания материала. После заглавия необходимо указать сведения об авторах, составителях и других лицах, которые участвовали в работе над рукописью.

2.1.2. Сведения об авторах включают следующие элементы:

- инициалы и фамилию автора;
- ученую степень, ученое звание;
- должность или профессию;
- место работы, учебы (наименование учреждения или организации, населенного пункта), включая подразделение (кафедра, факультет);
- контактную информацию (E-mail или другую контактную информацию для указания в журнале и на сайте издательства);
- наименование страны (для иностранных авторов). Имя автора приводится в именительном падеже. В коллективных работах имена авторов приводятся в принятой ими последовательности.

2.1.3. Аннотацию оформляют согласно ГОСТ 7.9-95, ГОСТ Р 7.0.4-2006, ГОСТ 7.5-98 объемом не более 500 печатных знаков. Ее помещают после сведений об авторах рукописи.

2.1.4. Ключевые слова выбирают из текста материала (кроме передовых статей, докладов, тезисов докладов, научных сообщений, писем в редакцию) и помещают отдельной строкой после аннотации перед текстом публикуемой рукописи. Ключевые слова приводятся в именительном падеже.

2.1.5. Список литературы. Библиографическая часть аппарата статьи должна быть представлена библиографическими ссылками (ГОСТ 7.05-2008) и библиографическими списками в конце материала (раздел «Список литературы»). При этом автор отвечает за достоверность сведений, точность цитирования и ссылок на официальные документы и другие источники. Иностранное написание слов приводится в скобках, кроме ссылок на литературу.

3. Материалы направляются по e-mail (электронной почте) [vestniktisbi@yandex.ru](mailto:vestniktisbi@yandex.ru) в редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ»» техническому секретарю журнала Лопатиной Екатерине Николаевне.

4. Статьи, направленные в редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ»» без выполнения требований настоящих условий публикации, не рассматриваются.

5. В случае отклонения статьи научно-исследовательская часть УВО «Университет управления «ТИСБИ»» направляет автору мотивированный отказ.

Примечание. По всем вопросам публикации и работы редакции журнала обращаться к главному редактору – доктору экономических наук, профессору УВО «Университет управления «ТИСБИ»» Ельшину Леониду Алексеевичу (e-mail: [Leonid.Elshin@tatar.ru](mailto:Leonid.Elshin@tatar.ru); тел.: 8(843)294-83-33) и техническому секретарю журнала – Лопатиной Екатерине Николаевне (e-mail: [vestniktisbi@yandex.ru](mailto:vestniktisbi@yandex.ru); тел.: +7 (843) 294-83-06).

Приглашаем всех к сотрудничеству!

Подписано в печать 13.03.2023 Дата выхода в свет: 27.03.2023  
Печать ризографическая Формат бумаги 70x100/16 Гарнитура Arial Усл.-п.л. 8,4  
Тираж 100 экз. Заказ 13  
Цена свободная

Отпечатано в Издательском центре Университета управления «ТИСБИ»  
Адрес: 420012, г. Казань, ул. Муштары, 13